

在老板圈火的共享店铺模式到底是个啥?让实体门店成为Zui大赢家

产品名称	在老板圈火的共享店铺模式到底是个啥?让实体门店成为Zui大赢家
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	产品:积分商城会员商城 属性:源码定制 地区:东莞
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

产品详情

随着市场经济的发展，实体企业同质化严重，日益出现资金断裂、库存积压、业绩下滑等问题，如何tish eng实体企业竞争力?亟待解决!新商业模式共享店铺应运而生，助力实体企业转型升级可持续发展。共享店铺在不需要增加拥有者和经营者任何额外投入的情况下，转换经营角色，实现店铺资源共享，盈利Zui大化。

PART 01了解共享店铺新模式

共享店铺，就是我们将成熟的门店、经验、员工、服务、技术等等全部共享给你，让你用我们成熟的门店来做你自己的生意;

共享店铺，就是通过介绍自身的资源到店消费后可享受一定比例的分成，实现自身资源的转化，作为店铺的共享合作伙伴，消费能省钱，还能轻松赚钱，实现轻资产创业。

PART 02共享店铺系统与传统店铺的对比

传统做生意:高投入，高风险，经验少，回报慢

共享店铺:低投入，轻资产，当副业，还赚钱

传统的实体店铺是一个经营者在单打独斗，共享店铺模式是把员工变成共享股东，全员去营销、全员去出谋划策，全面的服务升级。

传统的店铺搞活动辐射范围较小，共享店铺是通过系统客户数据管理系统，针对不同的客户不同的需求进行营销。传统店铺的客户绝大部分就是一次消费，共享合伙人模式是针对客户进行多次营销。

PART 03共享店铺模式特点

共享店铺模式具有共享股东不占现有股权;不参与管理;共享股东出资源、人脉，把客源带到你的店里来;不分原有营业额分红，共享股东只分他带来客源所产生的分红的特点，一次锁定并服务好客户将

终身受益，客源不断壮大。

PART 04共享店铺模式优势

低成本运营;租金无压力;店铺平台化线上线下一体化营销;多样化收益;客流量大;客户互动粘性高;开店就有钱赚，不用担心客源盈利问题，合作共赢。

PART 05共享店铺系统亮点

能够自动识别客源归属，自动计算到单品消费提成，智能收银、自动分佣、多劳多得。根据消费场景的不同，可为商家进行全员营销

销、兼职营销、裂变营销。

1.全员营销，让员工的工资直接与顾客的消费挂钩，高毛利产品高提成。不仅能提高员工的工作积极性、改善服务态度，更能保

证服务品质，并促进员工主动营销、客户维护、后续营销。让员工像老板一样工1

2.兼职营销，可以把商家前端的工作人员，变成商家的兼职业务员，按业务结果给提成，或把商家的门店、房屋、人力资源共享给

含有资源的人，并按共享资源多少分钱。做到“我有店，您有人，智慧共享营销，

3.裂变营销，让实体店也能实现互联网式的裂变营销，把消费者变成消费商，自用省钱、推广赚钱、老板赚到更多的钱!