

# 链动3+1结合排队买单，打造“零撸式”消费模式

产品名称	链动3+1结合排队买单，打造“零撸式”消费模式
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

## 产品详情

在当前的电商环境中，传统的liuliang获取和推广成本不断上涨，这使得电商企业面临巨大的挑战。为了寻找新的liuliang来源，电商企业急需找到有效的解决方案。此时，新零售社交电商模式的崛起，为实体企业提供了转型和发展的新路径。社区电商平台正是基于社交关系构建的一种新型经营模式。

在链动2+1模式中，存在两种身份机制：老板和代理。这里的代理与传统意义上的代理不同，用户通过购买特定商品即可成为代理，获得推广的权利并解锁部分奖励。而成为老板则需要代理推荐两位用户购买商品，老板能解锁更多的奖励机制。

链动3+1方式游戏玩法：

代理商：用户可根据购买平台指定的商品变成代理商。变成代理商后，他们能够参加营销推广，进行推广任务，只有领取奖励。

老总：代理商达到目标后，可以成为老总，变成老总三种奖赏。

奖励机制：

1.立即推荐奖励(代理商和老板都能够):顾客A在平台上选购特定商品，得到代理商真实身份。

2.代理商A立即强烈推荐顾客B购买产品，顾客B也成为代理商，代理商A得到立即推荐奖励。

3.精英团队见点奖赏(仅有老总才能获得)：代理商A再度强烈推荐第二个顾客C选购特定商品，顾客C购买产品变成代理商真实身份。代理商A取得成功晋升老总，因为她立即强烈推荐两人购买产品做为代理商。

4.公平奖赏(仅有老总能够得到):自己当老板A的下级代理商B推荐两人交易特定商品并成为代理商时，B升级为老总，到这时候，B老总可以享受老板的奖赏，而老总A会获得B老总每一次收入的10%做为级别奖赏。

5.适用奖励机制(仅有老总才能获得):自己当老板A要想获取红包奖励时，平台会自动冻结一部分奖赏并加收现钱获取费，但如何提取全部奖赏?假如老总A想更大化权益，他必须协助老总B进行服务平台规定的订单数量，他可以解除冻结奖赏，而再也不会冻结。

## 一、排队免单模式的运作方式

排队免单模式是指消费者在特定商家或平台上消费到达一定金额后，可以获得排队等待免单的资格。一旦后续有消费者消费达到一定金额，排在前面的消费者就可以获得免单的奖励。这种模式结合了线上与线下的优势，既能让消费者获得实惠的奖励，又能刺激消费者的购买行为，提高商家的销售额。

以一家新开的酒店为例，商家推出排队免单的模式。消费者在规定的时间内在门店小程序上消费到达400元，就可以参与免单排队资格。只要后面有消费者一直消费，就可以把之前消费的400元通过排队免单的机制赚回来。这种模式吸引了众多消费者的关注和参与，为商家带来了可观的客流量和销售额。

## 二、工会排队模式的原理很简单：分静态、动态释放方式

静态：可针对利润高低的一些产品，可以抽取10%-30%的利润，放入静态奖金池做周期锁仓释放。只需等待一定的周期，即可全额拿回本金。

动态：部分按照直推分红，推荐加速比例全部释放，采用周期性的方式加速释放部分排队订单。

平台上每个产品它的成本利润都会不一样，20%-60%的利润比较常见。所以可以设计不同“锁仓周期”，则是采用天数+N的方式，比如15+N、30+N、45+N等等，N是指按照每一个订单里面，承诺是15天锁仓周期之后，可按照你开始消费多少，来实际给你返回多少钱。

针对于实体店或线下商城，也可以采用该方式，抽成比例，根据商家行业的不同，可以设定不同的抽成比例，一部分金额进入工会奖金池。

## 三、静态机制示例

假设工会奖金池有10000元。

8月1日，消费者A下单100元，锁定周期15天+N。

8月15日后，释放100元。

假设8月15日，则释放一笔100元，奖金池总额减少100元，剩余9900元。这个过程将在后续订单中不断重复，直到奖金池中的资金被释放完毕。

## 四、动态机制示例

1.消费者A有一笔待释放订单100元正在排队

2.消费者B是消费者A推荐，消费者B消费一笔100元订单，加速释放比例为20%，则消费者A排队订单100元里加速释放20元，剩余80元继续等待静态释放

在这个示例中，消费者A通过推荐消费者B获得了额外的返现，加速释放了排队订单中的金额。这种方式激励了消费者积极推荐其他人参与，从而增加了奖金池的金额。

通过消费返、工会排队和零撸式消费等商业模式，商家可以吸引更多的消费者，提高销售额，同时也为消费者提供了更有吸引力的购物体验。