

永倍达电商模式设计揭秘：报单系统、软件开发与流量变现的完美融合？平台运营策略+模式打法路径+技术服务，咨询微三云麦超

产品名称	永倍达电商模式设计揭秘：报单系统、软件开发与流量变现的完美融合？平台运营策略+模式打法路径+技术服务，咨询微三云麦超
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

永倍达电商模式设计揭秘：报单系统、软件开发与流量变现的完美融合？平台运营策略+模式打法路径+技术服务，咨询微三云麦超

前文引言：

微三云维护优势讲解：1、微三云运维指导：服务期内提供运维指导服务

2、部署上线：协助部署系统上线 3、软著：协助申请软件著作权证书 4、VIP 服务：赠送 3 个月 12 小时加急 VIP 服务 5、首年免费客/服：赠送首年 12 个月（含 3 个月

VIP）的客/服服务、操作指导和运维指导，紧急故障应急处理、非紧急问题跟踪处理服务

6、首年免费升级：赠送首年所购单独应用的版本升级服务或套餐产品的全部应用更新功能

7、二次开发支持:部分版本提供二次开发咨询指导服务

8、补差价升级：后期增加扩展应用或升级套餐版本，只需要补差价升级即可，支持随时升级。

推荐：品牌集团全渠道零售业务布局 集团-子品牌-经销商体系 远场+中场+近场零售布局 公域

DTC、私域 DTC、公私域融合 平台电商、即时零售/到家、门店 O2O、快闪店、

微信小程序、官网.com、员工内购、B2B、跨境 . . . 微三云系统提供自由应用组合的方案，任意组合

上百个营销模式功能，另外还有创新模式系统功能比如思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1

奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、消费返利模式，共享 WIFI

广告模式，有钱还众筹还债模式，推三返一系统，共

享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，秒杀拼购系统、泰山众筹模式，太爱速 m

秒杀寄售模式，预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等。

永信达报单及推广模式+电商模式设计+软件开发服务

一、平台的优势：

有8000万的注册粉丝，2000万实在的消费者，80万款产品，上万家企业，几乎耳熟能详的上市品牌都是平台的经销商。已做到中国民族品牌的电商第一名，品牌不上市，怕控/制不了外资进入。

二、平台的流/量从哪里来？

从有趣生活的游戏APP里引流而来，免费下载，在里面可以抢红/包，也是进入其他互联网平台的唯一端口，淘宝.拼多多等。除了可以得到红/包提现外，在平台消费也可以得到战力值，战力值越高，抢的红/包金额越大。看广告也可以获得红/包，这样就可以把人都引进平台。

三、三者关联

铸源根据直销法进行级差奖励，永信达是打折消费发红/包，有趣生活是提现用的。

四、公司在平台销售产品的模式：

优选产品：给企业结款消费金额的55%，平台留存45%.平台拿出一部分理人去做红/包奖励。结算时间第一次45天，第二次开始30天，金额大的可以申请缩短结款时间。（合同里会注明）

若是可以得到政/府推荐的邀请函可以进入平台的惠美乡村，购买产品的红/包补贴不用等半年，第二个月就可以得到。会促使产品更快的销售。

五、公司上架产品收费标准：

每张产品图片收取1000元租金，5000元封顶。保证金5000--50000不等。

普通消费者的模式：

普通消费者只要消费满100元，订单完成后的半年以后每个月22日就会有3%--5%的红/包补贴。直到其消费金额发完为止（大约需要两年时间）。可以牢牢锁住会员和消费这群体。提现也是通过有趣生活进行操作。

六、平台的运行资金来源：

1. 平台对每个上架销售产品的企业收取5千至5万不等的保证金（根据产品和利润不同）。
2. 企业上架一款产品图片收取1000元的上架费，5000元封顶。
3. 账期为30--45天，卖的好的可申请按金额结算。
4. 平台上插播广告的费用。一天大概3600万的广告费。
5. 推流的费用。（消费者从本平台直接进入各平台可得到金额不等的红/包，平台就可以向其他的平

台收取费用)

6. 大数据变现 (在珠海澳交所, 已签约成功, 可交易购物券), 也可帮上市公司拉升市值, 签对赌协议, 保证销量和少于3%的退货率, 从中赚取一部分利润。

7. 酒店联合模式。创立爱德国际酒店, 收购了商旅平台免费帮助酒店引流, 只需要挂上爱德酒店的店名和走一下公司的流水, 这样就可以打包上市。

七、报单模式: 储值式报单

报单金额: 2600元/单

(一) 报单奖励:

1. 赠送同等价值的积分可以用来消费, 按5%转130的购物币, 10%在店里消费, 90%在商城上消费使用。在商城享受补贴红/包, 把钱循环回来。

2. 公司拿出所有利润的24.5%做1.5倍的增值。2600增值到3900 (消费券), 下单68天以后每个月的8.18.28这3次, 每单大致在50左右, 一个月大概150。这个钱一可以在商城1:1的继续消费, 继续得补贴。二可以等攒够2600后在重复报单, 三可以到有趣生活里提现 (扣除7%的税款)。四在有趣世界的版块1:1兑换成金贝进行交易。(现在金贝1贝难求)

3. 消费奖励, 在报第二单时奖励的3%, 28天后按级别和单数进行提成奖励。报单越多, 奖励的比例越高, 推广就有提成。利益最大化就是账户里钱够了就去复消。增加单数, 提/高/级别, 一共分为13个级别, 级别越高,

(二) 奖励越高奖励汇总:

1. 从第二单下单的28天后, 会有不同级别的提成奖励。

2. 在购物券消费的半年后, 每月的22日开始有3%--5%的红/包补贴。

3. 报单68天后, 每个月的8日18日28日每单50左右的奖励, 直至1.5倍的增值结束。

(三) 级别说明

永倍达级别及奖励

级别	报单份数 (2600元/单)	钱数	级别差	备注
一	2-3单	26	1%	
二	4-7单	91	3.50%	
三	8-15单	156	6%	
四	16-30单	221	8.5%	
五	31-60单	286	11%	
六	61-120单	351	13.5%	
七	121-240单	416	16%	
八	241-480单	481	18.5%	
九	481-960单	546	21%	
十	961-1920单	611	23.5%	
十一	1921-3840单	676	26%	

十二	3841-6000单	741	28.5%	十二级和十三级目前结
十三 (星级经理)	6001单以上	780	30%	2.5%，十三级季度分

备注：升级级别：团队报单份数累加；奖励分为推荐奖、提成间接推荐级差奖励；
报单收益为3900元/单，分为2年时间返回

推荐级差奖：

只要是你伞下报的单，都算你的业绩，累计单数提/升级别；并享受报单级差奖励。

循环复投模式A报单100份，投入26万元；按照每个身份证号可以报7个账号排列如下A (1份) 主号推荐 A2 (1份) A5 (1份) A6 (94份)

日期	奖励明细	报单单数	金额	A1 (主号)	A6 (复投号)	成本数
11月3日		100		6级 (100单)	6级 (94单)	260000
11月28日	推荐奖 $2600*3%*99=722$ 报单奖励： $26(1级)*2+91(2级)*3+351(6级)*94=33319$ ；奖励合计：41041	16	添款559	6级 (116单)	6级 (110单)	260559
12月28日	推荐奖： $2600*3%*16=1248$ 报单奖励： $351(6级)*16=5616$ 元奖励合计：6864	3	添款936	6级 (119单)	6级 (113单)	261495
1月8日	报单补贴： $50元/单*100=5000$	2	添款200	7级 (121单)	6级 (115单)	261695
1月18日	报单补贴： $50元/单*100=5000$	2	添款200	7级 (123单)	6级 (117单)	261895
1月28日	报单补贴： $50元/单*100=5000$ 推荐奖： $2600*3%*3=234$ 报单奖励： $351(6级)*3=1053$ 元奖励合计：6287	2	余款1087	7级 (125单)	6级 (119单)	260808
2月8日	报单补贴： $50元/单*116=5800$ 推荐奖： $2600*3%*2=156$ 报单奖励： $416(7级)*2=832$ 元奖励合计：6788	3	添款1012	7级 (128单)	7级 (122单)	261820

截止报单三个月，账户累计单数127单，增加27单，额外可得到 $2600*1.5*27=105300$ 。就算以后不再参与复投，收益可增值为39万元-复投已用2万-本钱26万+后报的27单增值为10万=21万（两年左右补贴完的收益金额），若继续

小编介绍：

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开/发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开/发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资/质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开/发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPP功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是您选购软件的军师和朋友！

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

扩展阅读：

莞云云平台的优势: 过去一年的发展趋势就是，越来越多的零售企业从远中场零售，开始加码近场零售、即时零售/到家业务和 DTC 业务，线上线下融合加快。这也是过去半年最为明显的业务发展趋势。其次，从集团视角来看，集团总部开始全面重构和规划数字化系统。首先是结合咨询做好数字化顶层设计（方案），然后再集中统一采购数

字化系统，通过不同服务商的解决方案赋能给子品牌使用。同时，集团或品牌也在逐步替换掉 TP 代运营公司的系统，转为使用集团自采的系统，以求数据可控，安全合规等。

微三云是guojiaji高新技术企业，另外荣获广东省高新技术企业，在科技型企业中处于lingxian地位。系统提供自由应用组合的方案，任意组合上百个营销模式功能，另外还有创新模式系统功能比如思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1

奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等。

微三云团队技/术/过/硬:我们拥有yiliu的技术团队，我们的团队为多家企业开发了许多youxiu的项目。

