

永倍达电商平台的创新报单模式及多维度盈利途径分析？技术服务+软件开发服务+系统搭建，微三云平台运营

| | |
|------|---------------------------------------------------|
| 产品名称 | 永倍达电商平台的创新报单模式及多维度盈利途径分析？技术服务+软件开发服务+系统搭建，微三云平台运营 |
| 公司名称 | 微二云信息技术有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室 |
| 联系电话 | 13929266321 13929266321 |

产品详情

永倍达电商平台的创新报单模式及多维度盈利途径分析？技术服务+软件开发服务+系统搭建，微三云平台运营

前文引言：

微三云云平台：自由组合应用和会员数据互通各种商业概念被炒热，其背后都是平台在为自己积累“势能！”例如阿里的“新零售、数智化”，腾

讯的“私域经济”，douyin的“兴趣电商”等。但一个概念一旦被市场认可，每一个平台都会往上蹭。究竟什么是私域，什么是公域，对于这些

概念的定义和边界，企业应该有自己的全局理解。

微三云系统架构上解决单体模式紧耦合、难以扩展的问题，每个服务可独立部署，功能模块按团队专注负责，系统功能丰富，比如 思购臻选秒杀

模式、美丽天天秒链动 12+1 奖励模式，泰山众筹模式，太爱速 m m 秒杀寄售模式，消费返利模式，共享 I WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，推三

返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、

拼商抽奖模式、广告电商模式等，更好的独立扩展和性能支撑，满足应用功能并发开发。

小编介绍：

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资/质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPP功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是你选购软件的军师和朋友！

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

永倍达报单及推广模式+电商模式设计+软件开发服务

一、平台的优势：

有8000万的注册粉丝，2000万实在的消费者，80万款产品，上万家企业，几乎耳熟能详的上市品牌都是平台的经销商。已做到中国民族品牌的电商第一名，品牌不上市，怕控/制不了外资进入。

二、平台的流/量从哪里来？

从有趣生活的游戏APP里引流而来，免费下载，在里面可以抢红/包，也是进入其他互联网平台的唯一端口，淘宝.拼多多等。除了可以得到红/包提现外，在平台消费也可以得到战力值，战力值越高，抢的红/包金额越大。看广告也可以获得红/包，这样就可以把人都引进平台。

三、三者关联

铸源根据直销法进行级差奖励，永倍达是打折消费发红/包，有趣生活是提现用的。

四、公司在平台销售产品的模式：

优选产品：给企业结款消费金额的55%，平台留存45%。平台拿出一部分理人去做红/包奖励。结算时间第一次45天，第二次开始30天，金额大的可以申请缩短结款时间。（合同里会注明）

若是可以得到政/府推荐的邀请函可以进入平台的惠美乡村，购买产品的红/包补贴不用等半年，第二个月就可以得到。会促使产品更快的销售。

五、公司上架产品收费标准：

每张产品图片收取1000元租金，5000元封顶。保证金5000--50000不等。

普通消费者的模式：

普通消费者只要消费满100元，订单完成后的半年以后每个月22日就会有3%--5%的红/包补贴。直到其消费金额发完为止（大约需要两年时间）。可以牢牢锁住会员和消费这群体。提现也是通过有趣生活进行操作。

六、平台的运行资金来源：

1. 平台对每个上架销售产品的企业收取5千至5万不等的保证金（根据产品和利润不同）。
2. 企业上架一款产品图片收取1000元的上架费，5000元封顶。
3. 账期为30--45天，卖的好的可申请按金额结算。
4. 平台上插播广告的费用。一天大概3600万的广告费。
5. 推流的费用。（消费者从本平台直接进入到其他平台可得到金额不等的红/包，平台就可以向其他的平台收取费用）
6. 大数据变现（在珠海澳交所，已签约成功，可交易购物券），也可帮上市公司拉升市值，签对赌协议，保证销量和少于3%的退货率，从中赚取一部分利润。
7. 酒店联合模式。创立爱德国际酒店，收购了商旅平台免费帮助酒店引流，只需要挂上爱德酒店的店名和走一下公司的流水，这样就可以打包上市。

七、报单模式：储值式报单

报单金额：2600元/单

（一）报单奖励：

1.赠送同等价值的积分可以用来消费，按5%转130的购物币，10%在店里消费，90%在商城上消费使用。在商城享受补贴红/包，把钱循环回来。

2.公司拿出所有利润的24.5%做1.5倍的增值。2600增值到3900（消费券），下单68天以后每个月的8.18.28这3次，每单大致在50左右，一个月大概150。这个钱一可以在商城1:1的继续消费，继续得补贴。二可以等攒够2600后在重复报单，三可以到有趣生活里提现（扣除7%的税款）。四在有趣世界的版块1:1兑换成金贝进行交易。（现在金贝1贝难求）

3.消费奖励，在报第二单时奖励的3%，28天后按级别和单数进行提成奖励。报单越多，奖励的比例越高，推广就有提成。利益最大化就是账户里钱够了就去复消。增加单数，提/高/级别，一共分为13个级别，级别越高，

（二）奖励越高奖励汇总：

- 1.从第二单下单的28天后，会有不同级别的提成奖励。
- 2.在购物券消费的半年后，每月的22日开始有3%--5%的红/包补贴。
- 3.报单68天后，每个月的8日18日28日每单50左右的奖励，直至1.5倍的增值结束。

（三）级别说明

永信达级别及奖励

| 级别 | 报单份数（2600元/单） | 钱数 | 级别差 | 备注 |
|----------|---------------|-----|-------|-------------|
| 一 | 2-3单 | 26 | 1% | |
| 二 | 4-7单 | 91 | 3.50% | |
| 三 | 8-15单 | 156 | 6% | |
| 四 | 16-30单 | 221 | 8.5% | |
| 五 | 31-60单 | 286 | 11% | |
| 六 | 61-120单 | 351 | 13.5% | |
| 七 | 121-240单 | 416 | 16% | |
| 八 | 241-480单 | 481 | 18.5% | |
| 九 | 481-960单 | 546 | 21% | |
| 十 | 961-1920单 | 611 | 23.5% | |
| 十一 | 1921-3840单 | 676 | 26% | |
| 十二 | 3841-6000单 | 741 | 28.5% | 十二级和十三级目前给 |
| 十三（星级经理） | 6001单以上 | 780 | 30% | 2.5%，十三级季度分 |

备注：升级级别：团队报单份数累加；奖励分为推荐奖、提成间接推荐级差奖励；报单收益为3900元/单，分为2年时间返回

推荐级差奖：

只要是你伞下报的单，都算你的业绩，累计单数提/升级别；并享受报单级差奖励。

循环复投模式A报单100份，投入26万元；按照每个身份证号可以报7个账号排列如下A（1份）主号推荐 A2（1份）A5（1份）A6（94份）

| 日期 | 奖励明细 | 报单单数 | 金额 | A1（主号） | A6 | 成本数 |
|----|------|------|----|--------|----|-----|
|----|------|------|----|--------|----|-----|

| | | | | | | |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------|-----|--------|--------------|-------------|--------|
| | | | | | (复投号) | |
| 11月3日 | | 100 | | 6级 (100单) | 6级 (94单) | 260000 |
| 11月28日 | 推荐奖 $2600*3%*99=7722$ 报单奖励： $26(1级)*2+91(2级)*3+351(6级)*94=33319$ ；奖励合计：41041 | 16 | 添款559 | 6级(116单) | 6级(110单) | 260559 |
| 12月28日 | 推荐奖： $2600*3%*16=1248$ 报单奖励： $351(6级)*16=5616$ 元奖励合计：6864 | 3 | 添款936 | 6级(119单) | 6级(113单) | 261495 |
| 1月8日 | 报单补贴： $50元/单*100=5000$ | 2 | 添款200 | 7级(121单) | 6级(115单) | 261695 |
| 1月18日 | 报单补贴： $50元/单*100=5000$ | 2 | 添款200 | 7级(123单) | 6级(117单) | 261895 |
| 1月28日 | 报单补贴： $50元/单*100=5000$ 推荐奖： $2600*3%*3=234$ 报单奖励： $351(6级)*3=1053$ 元奖励合计：6287 | 2 | 余款1087 | 7级(125单) | 6级(119单) | 260808 |
| 2月8日 | 报单补贴： $50元/单*116=5800$ 推荐奖： $2600*3%*2=156$ 报单奖励： $416(7级)*2=832$ 元奖励合计：6788 | 3 | 添款1012 | 7级(128单) | 7级(122单) | 261820 |
| 截止报单三个月，账户累计单数127单，增加27单，额外可得到 $2600*1.5*27=105300$ 。就算以后不再参与复投，收益可增值为39万元-复投已用2万-本钱26万+后报的27单增值为10万=21万（两年左右补贴完的收益金额），若继续 | | | | | | |

扩展阅读：

莞云系统：微三云支持申请软件著作权

系统为微三云官方shouquan系统源码部署，系统功能模式支持多样化组合，比如 思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 12+1 奖励模式，全民拼购模模式、

社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、消费返利模式，共享 I WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，

推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，泰山众筹模式，太爱速 m m 秒杀寄售模式，广告电商模式等，支持申请软件著作权，

更好地展现公司品牌实力、技术实力和更方便融/资推广。

“私域与边界无关，与企业高层的视野有关，与企业的野心有关！”，微三云商业模式总监麦超近期在新零售专题会的一段话，点醒了很多品牌高

层。

原来，我们品牌企业对于平台的定义，对于私域、公域的定义，往往都被概念炒作方框定在了一个边界范围里，往往忽略了如何跳出边界，进行“全

局”思考。

温馨告知：如果您购买的是加密的源码或者封装的系统，或者只是买的一个系统账号，那么你无法申请软件著作权，自己项目的推广和公司品牌

的背书都将受到不小阻力。