

探索永倍达商业模式：报单系统撬动流量、产品、资本三维联动？技术服务+电商运营+平台运营，微三云系统

产品名称	探索永倍达商业模式：报单系统撬动流量、产品、资本三维联动？技术服务+电商运营+平台运营，微三云系统
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

探索永倍达商业模式：报单系统撬动liuliang、产品、资本三维联动？技术服务+电商运营+平台运营，微三云系统

前文引言：

近几年来，移动互联网行业的迅猛发展，快速改变着社会业态。尽管如此，仍有大量企业线上线下处于割裂状态，2020年一场疫情的突然爆发，

并持续到2023年，对零售行业造成liuliang崩塌、供应链中断、市场供需下滑等压力，以至于整个行业的变局加快了进程。

所以，构建一个新模式、新平台正当时，用新技术来tigao效率、降低成本一直是公司组织的诉求

小编介绍：

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开/发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开/发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资/质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开/发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPP功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是您选购软件的军师和朋友！

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

永倍达报单及推广模式+电商模式设计+软件开发服务

一、平台的优势：

有8000万的注册粉丝，2000万实在的消费者，80万款产品，上万家企业，几乎耳熟能详的上市品牌都是平台的经销商。已做到中国民族品牌的电商第一名，品牌不上市，怕控/制不了外资进入。

二、平台的流/量从哪里来？

从有趣生活的游戏APP里引流而来，免费下载，在里面可以抢红/包，也是进入其他互联网平台的唯一端口，淘宝.拼多多等。除了可以得到红/包提现外，在平台消费也可以得到战力值，战力值越高，抢的红/包金额越大。看广告也可以获得红/包，这样就可以把人都引进平台。

三、三者关联

铸源根据直销法进行级差奖励，永倍达是打折消费发红/包，有趣生活是提现用的。

四、公司在平台销售产品的模式：

优选产品：给企业结款消费金额的55%，平台留存45%。平台拿出一部分理人去做红/包奖励。结算时间第一次45天，第二次开始30天，金额大的可以申请缩短结款时间。（合同里会注明）

若是可以得到政府推荐的邀请函可以进入平台的惠美乡村，购买产品的红/包补贴不用等半年，第二个月就可以得到。会促使产品更快的销售。

五、公司上架产品收费标准：

每张产品图片收取1000元租金，5000元封顶。保证金5000--50000不等。

普通消费者的模式：

普通消费者只要消费满100元，订单完成后的半年以后每个月22日就会有3%--5%的红/包补贴。直到其消费金额发完为止（大约需要两年时间）。可以牢牢锁住会员和消费这群体。提现也是通过有趣生活进行操作。

六、平台的运行资金来源：

1. 平台对每个上架销售产品的企业收取5千至5万不等的保证金（根据产品和利润不同）。
2. 企业上架一款产品图片收取1000元的上架费，5000元封顶。
3. 账期为30--45天，卖的好的可申请按金额结算。
4. 平台上插播广告的费用。一天大概3600万的广告费。
5. 推流的费用。（消费者从本平台直接进入各平台可得到金额不等的红/包，平台就可以向其他的平台收取费用）
6. 大数据变现（在珠海澳交所，已签约成功，可交易购物券），也可帮上市公司拉升市值，签对赌协议，保证销量和少于3%的退货率，从中赚取一部分利润。
7. 酒店联合模式。创立爱德国际酒店，收购了商旅平台免费帮助酒店引流，只需要挂上爱德酒店的店名和走一下公司的流水，这样就可以打包上市。

七、报单模式：储值式报单

报单金额：2600元/单

（一）报单奖励：

1. 赠送同等价值的积分可以用来消费，按5%转130的购物币，10%在店里消费，90%在商城上消费使用。在商城享受补贴红/包，把钱循环回来。
2. 公司拿出所有利润的24.5%做1.5倍的增值。2600增值到3900（消费券），下单68天以后每个月的8.18.28这3次，每单大致在50左右，一个月大概150。这个钱一可以在商城1:1的继续消费，继续得补贴。二可以等攒够2600后在重复报单，三可以到有趣生活里提现（扣除7%的税款）。四在有趣世界的版块1:1兑换成金贝进行交易。（现在金贝1贝难求）
3. 消费奖励，在报第二单时奖励的3%，28天后按级别和单数进行提成奖励。报单越多，奖励的比例越高，推广就有提成。利益最大化就是账户里钱够了就去复消。增加单数，提/高/级别，一共分为13个级别

, 级别越高,

(二) 奖励越高奖励汇总:

- 1.从第二单下单的28天后, 会有不同级别的提成奖励。
- 2.在购物券消费的半年后, 每月的22日开始有3%--5%的红/包补贴。
- 3.报单68天后, 每个月的8日18日28日每单50左右的奖励, 直至1.5倍的增值结束。

(三) 级别说明

永倍达级别及奖励

级别	报单份数 (2600元/单)	钱数	级别差	备注
一	2-3单	26	1%	
二	4-7单	91	3.50%	
三	8-15单	156	6%	
四	16-30单	221	8.5%	
五	31-60单	286	11%	
六	61-120单	351	13.5%	
七	121-240单	416	16%	
八	241-480单	481	18.5%	
九	481-960单	546	21%	
十	961-1920单	611	23.5%	
十一	1921-3840单	676	26%	
十二	3841-6000单	741	28.5%	十二级和十三级目前结
十三 (星级经理)	6001单以上	780	30%	2.5%, 十三级季度分红

备注: 升级级别: 团队报单份数累加; 奖励分为推荐奖、提成间接推荐级差奖励; 报单收益为3900元/单, 分为2年时间返回

推荐级差奖:

只要是你伞下报的单, 都算你的业绩, 累计单数提/升级别; 并享受报单级差奖励。

循环复投模式A报单100份, 投入26万元; 按照每个身份证号可以报7个账号排列如下A (1份) 主号推荐 A2 (1份) A5 (1份) A6 (94份)

日期	奖励明细	报单单数	金额	A1 (主号)	A6 (复投号)	成本数
11月3日		100		6级 (100单)	6级 (94单)	260000
11月28日	推荐奖 $2600 \times 3\% \times 99 = 7722$ 报单奖励: $26 \times (1级) \times 2 + 91 (2级)$	16	添款559	6级 (116单)	6级 (110单)	260559

	*3+351 (6级) *94=33319; 奖励合计: 41041					
12月28日	推荐奖: 2600*3%*16=1248 报单奖励: 351 (6级) *16=5616元奖励合计: 6864	3	添款936	6级 (119单)	6级 (113单)	261495
1月8日	报单补贴: 50元/单*100=5000	2	添款200	7级 (121单)	6级 (115单)	261695
1月18日	报单补贴: 50元/单*100=5000	2	添款200	7级 (123单)	6级 (117单)	261895
1月28日	报单补贴: 50元/单*100=5000 推荐奖: 2600*3%*3=234 报单奖励: 351 (6级) *3=1053元奖励合计: 6287	2	余款1087	7级 (125单)	6级 (119单)	260808
2月8日	报单补贴: 50元/单*116=5800 推荐奖: 2600*3%*2=156 报单奖励: 416 (7级) *2=832元奖励合计: 6788	3	添款1012	7级 (128单)	7级 (122单)	261820
截止报单三个月, 账户累计单数127单, 增加27单, 额外可得到2600*1.5*27=105300.就算以后不再参与复投, 收益可增值为39万元-复投已用2万-本钱26万 +后报的27单增值为10万=21万 (两年左右补贴完的收益金额), 若继续						

扩展阅读:

2019-2023年, 微三云发布新一代“云平台电商新零售数字化操作系统”, 采用先进的“云原生+微服务+容器化+DevOps”技术架构, 基于灵活且

强大的零售 PaaS

能力, 助力品牌企业灵活搭建易扩展、快迭代的业务中台和业务应用, 进一步升级重构企业 IT 架构。