

裂变效应：玩转分红榜模式中的社交推广与收益增长？讲模式说玩法+源码系统搭建+软件供应链系统，微三云麦超分享

产品名称	裂变效应：玩转分红榜模式中的社交推广与收益增长？讲模式说玩法+源码系统搭建+软件供应链系统，微三云麦超分享
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

裂变效应：玩转分红榜模式中的社交推广与收益增长？讲模式说玩法+源码系统搭建+软件供应链系统，微三云麦超分享

导读：微三云温馨提醒：因为市场模式是经常变化的，不可能一个模式长期不变地玩，比如 2021 年最新的思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、泰山众筹模式，太爱速 m 秒杀寄售模式，广告电商模式等，如果系统没有预留多种多样丰富的奖励模式，一旦满足不了市场需求要调整，那将是很大的一笔定制开发费用，甚至无法开发实现，因为很多细节需要底层支持，如果系统开发的时候没有提前预留，需要重构系统底层时，将是一笔非常大的费用。微三云云平台微服务分布式架构优势：传统的单体应用则只能通过两家软件服务商进行二次对接才能实现打通，无论哪一家的系统有修改迭代，都需要重新维护对接，时间和人力成本相对较高今天给大家分享第15套商业模式玩法——分红榜模式，小编手里有81套精选的商业模式合集，会逐一给大家介绍每种玩法，对商业模式感兴趣的可以关注微三云麦超，想设计模式，搭建软件系统的可以联系微三云麦超；

分红榜系统源码+微三云分红榜复购拉新模式系统搭建+微三云麦超

社交电商几年来迅速崛起，越来越多的企业开始做自己的社交电商平台，通过会员的形式不断壮大自己的团队，但是当平台发展到一定的阶段就必须要考虑到的问题，如何留住会员、如何让会员不断地产生复购，让整个平台处于长期的活跃状态

在这里小编给各位分享一种平台利润分红的模式，会员通过达到自身的身份条件、上一个月的销售额、团队总成交量、推广会员数量等可以获得平台利润分红的机会，按照每天、每周、每月的形式让会员到平台上领取分红，从而达到刺激用户复购及提升平台用户活跃度的作用。

平台会设立一个资金池，拿出一部分销售利润来分给达到分红条件的会员，达到条件的会员就可以共同分奖金池的钱，每个月为一个周期，这个月达到标准，下个月开始就可以每天、每周、每月到平台领取分红：每月最后一天24:00统计会员身份按照奖励条件分别可分别获得【每天明星购物奖】、【每天精英销售奖】、【每周市场推广奖】、【每月youxiu管理奖】、【每月卓/越贡献奖】；

每天明星购物奖，本月1号起，每天享受该分红；

每天精英销售奖，本月1号起，每天享受该分红；

每周市场推广奖，在本月的每周一享受该分红，连续4周；

每月youxiu管理奖，在本月1号享受该分红；

每月卓/越贡献奖，在本月15号享受该分红。

平台通过设置参与分红的条件刺激会员不断的去裂变、消费，让会员每天、每周、每月都要回来领取分红，从而提供平台互动、复购率等举例说明（每天明星购物奖）

假设：

昨天销售利润为1000元，计算每天明星购物奖

每天明星购物奖分配总金额=1000*20%=200元

平均分：200*50%=100元

按销售金额分配总金额：200*30%=60元

60*（自己消费金额/总消费金额）

按店铺等级：200*20%=40元

按权重来分

个人权重/总权重*40

总共10个人（1个白金店铺、2个黄金店铺、3个白银店铺、4个青铜店铺）可获得明星购物奖，黄金店铺A昨天自身消费100元

十个人总消费金额500元；

A获得每天明星购物奖=100/10（平均分）+60*(100/500)（按销售额分）+40*(3/20)（按店铺等级权重分）=28元

