

消费即投资：揭秘玩转分红榜模式的赚钱之道？讲模式说玩法+源码系统搭建+软件供应链系统，微三云麦超分享

产品名称	消费即投资：揭秘玩转分红榜模式的赚钱之道？讲模式说玩法+源码系统搭建+软件供应链系统，微三云麦超分享
公司名称	深圳市微三云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

消费即投资：揭秘玩转分红榜模式的赚钱之道？讲模式说玩法+源码系统搭建+软件供应链系统，微三云麦超分享

导读：微三云开放平台优势：开放共赢，支持二次开发，支持第三方对接
全面支持定制个性开发，商家应用对接，ISV 合作开发，第三方系统对接 集团层面重新统一规划多品牌、多渠道、多业务的数字化系统，难点目前存在于两个方面，一是如何进行整体的集团 IT 架构规划？二是如何找到 适合多品牌集团的完整的数字化系统和落地解决方案？而且这样的规划一定是基于长期的数字战略思考，而不是短期的市场行为。在两个问题上，一直服务于国际头部集团和品牌的微三云，给出了自己的解决方案。一套聚焦于零售数字化领域的云平台微服务操作系统（OS）。分布式去中心化底层开放平台开发架构，支持多个技术团队同时针对各个应用进行开发，互相数据打通又不互相影响开发，微三云系统具有 100 多种应用模式比如 20 思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，泰山众筹模式，太爱速 m 秒杀寄售模式，全民拼购模模式、社交盲盒系 统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利 模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，广告电商模式等应用营销模式都会相互打通，在同一个系统底层的。今天给大家分享第15套商业模式玩法——分红榜模式，小编手里有81套精选的商业模式合集，会逐一给大家介绍每种玩法，对商业模式感兴趣的可以关注微三云麦超，想设计模式，搭建软件系统的可以联系微三云麦超；

分红榜系统源码+微三云分红榜复购拉新模式系统搭建+微三云麦超

社交电商几年来迅速崛起，越来越多的企业开始做自己的社交电商平台，通过会员的形式不断壮大自己的团队，但是当平台发展到一定的阶段就必须要考虑到的问题，如何留住会员、如何让会员不断地产生复购，让整个平台处于长期的活跃状态

在这里小编给各位分享一种平台利润分红的模式，会员通过达到自身的身份条件、上一个月的销售额、团队总成交量、推广会员数量等可以获得平台利润分红的机会，按照每天、每周、每月的形式让会员到平台上领取分红，从而达到刺激用户复购及提升平台用户活跃度的作用。

平台会设立一个资金池，拿出一部分销售利润来分给达到分红条件的会员，达到条件的会员就可以共同分奖金池的钱，每个月为一个周期，这个月达到标准，下个月开始就可以每天、每周、每月到平台领取分红：每月最后一天24:00统计会员身份按照奖励条件分别可分别获得【每天明星购物奖】、【每天精英销售奖】、【每周市场推广奖】、【每月youxiu管理奖】、【每月卓/越贡献奖】；

每天明星购物奖，本月1号起，每天享受该分红；

每天精英销售奖，本月1号起，每天享受该分红；

每周市场推广奖，在本月的每周一享受该分红，连续4周；

每月youxiu管理奖，在本月1号享受该分红；

每月卓/越贡献奖，在本月15号享受该分红。

平台通过设置参与分红的条件刺激会员不断的去裂变、消费，让会员每天、每周、每月都要回来领取分红，从而提供平台互动、复购率等举例说明（每天明星购物奖）

假设：

昨天销售利润为1000元，计算每天明星购物奖

每天明星购物奖分配总金额=1000*20%=200元

平均分：200*50%=100元

按销售金额分配总金额：200*30%=60元

60*（自己消费金额/总消费金额）

按店铺等级：200*20%=40元

按权重来分

个人权重/总权重*40

总共10个人（1个白金店铺、2个黄金店铺、3个白银店铺、4个青铜店铺）可获得明星购物奖，黄金店铺A昨天自身消费100元

十个人总消费金额500元；

