

一文掌握：从入门到精通，玩转分红榜模式的全程指导？软件供应链系统+讲模式说玩法+源码系统搭建，微三云麦超介绍

产品名称	一文掌握：从入门到精通，玩转分红榜模式的全程指导？软件供应链系统+讲模式说玩法+源码系统搭建，微三云麦超介绍
公司名称	深圳市微三云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

一文掌握：从入门到精通，玩转分红榜模式的全程指导？软件供应链系统+讲模式说玩法+源码系统搭建，微三云麦超介绍

导读：微三云分享：市场的模式变的非常快，风口也经常变，一个新模式几个月就过时了，如果你只是买一个风口模式，那么你很有可能做不大，因为风口一过你的系

统就要瘫痪了，你需要选择一个功能模式更新开发得非常快的技术公司合作，比如微三云系统具有 100 多种应用模式供选择，思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等应用营销模式，

这样你的系统能保持lingxian与市场，这样项目就会越做越大，会员越来越多，赚钱也越来越容易。从零售数字化的发展趋势和已经得到验证的成功模式，我们不难发现，集团型企业应该统一规划旗下所有子品牌和零售业务的数字化系统，从而无

限接近理想中的数字化目标。如，多场景融合，多渠道打通，多业务串联，多部门协同，以及集团的 IT 数字化能力的多品牌复用。曾经一个品牌一套系统，一个业务一套系统，一个部门一套系统的局面需要尽快转型升级。此外，集团的数字化转型最终要从系统建设走向能力沉淀的阶段。将共通的能力模块和资源，在集团层面进行中台化的沉淀和复用。今天给大家分享第15套商业模式玩法——分红榜模式，小编手里有81套精选的商业模式合集，会逐一给大家介绍每种玩法，对商业模式感兴趣的可以关注微三云麦超，想设计模式，搭建软件系统的可以联系微三云麦超；

分红榜系统源码+ 微三云分红榜复购拉新模式系统搭建 + 微三云麦超

社交电商几年来迅速崛起，越来越多的企业开始做自己的社交电商平台，通过会员的形式不断壮大自己的团队，但是当平台发展到一定的阶段就必须要考虑到的问题，如何留住会员、如何让会员不断地产生复购，让整个平台处于长期的活跃状态

在这里小编给各位分享一种平台利润分红的模式，会员通过达到自身的身份条件、上一个月的销售额、团队总成交量、推广会员数量等可以获得平台利润分红的机会，按照每天、每周、每月的形式让会员到平台上领取分红，从而达到刺激用户复购及提升平台用户活跃度的作用。

平台会设立一个资金池，拿出一部分销售利润来分给达到分红条件的会员，达到条件的会员就可以共同分奖金池的钱，每个月为一个周期，这个月达到标准，下个月开始就可以每天、每周、每月到平台领取分红：每月最后一天24:00统计会员身份按照奖励条件分别可分别获得【每天明星购物奖】、【每天精英销售奖】、【每周市场推广奖】、【每月youxiu管理奖】、【每月卓/越贡献奖】；

每天明星购物奖，本月1号起，每天享受该分红；

每天精英销售奖，本月1号起，每天享受该分红；

每周市场推广奖，在本月的每周一享受该分红，连续4周；

每月youxiu管理奖，在本月1号享受该分红；

每月卓/越贡献奖，在本月15号享受该分红。

平台通过设置参与分红的条件刺激会员不断的去裂变、消费，让会员每天、每周、每月都要回来领取分红，从而提供平台互动、复购率等举例说明（每天明星购物奖）

假设：

昨天销售利润为1000元，计算每天明星购物奖

每天明星购物奖分配总金额=1000*20%=200元

平均分：200*50%=100元

按销售金额分配总金额：200*30%=60元

60*（自己消费金额/总消费金额）

按店铺等级：200*20%=40元

按权重来分

个人权重/总权重*40

总共10个人（1个白金店铺、2个黄金店铺、3个白银店铺、4个青铜店铺）可获得明星购物奖，黄金店铺A昨天自身消费100元

十个人总消费金额500元；

