

实例分析：透视成功玩家如何巧妙运用分红榜模式？平台运营玩法+营销裂变玩法+ 拓客引流模式，微三云麦超解读

产品名称	实例分析：透视成功玩家如何巧妙运用分红榜模式？平台运营玩法+营销裂变玩法+拓客引流模式，微三云麦超解读
公司名称	深圳市微三云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

实例分析：透视成功玩家如何巧妙运用分红榜模式？平台运营玩法+营销裂变玩法+ 拓客引流模式，微三云麦超解读

导读：微三云科技成立于 2013 年 8

月，总部位于广东东莞，东莞独栋五层办公楼设有技术中心和电商培训中心。我们的 slogan"专注电商软件研发"，为国内主流电商平台商家提供商品管理、运营管理、数据分析相关的 SaaS 产品，在此基础上提供供应链竞争性货源、业务培训等增值服务，帮助商家降低运营成本，提升经营效率。微三云提醒，运营的商业逻辑根本不是靠沉淀资金来补前面推广者收益的，比如思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，泰山众筹模式，太爱速 m 秒杀寄售模式，全民拼购模式、社交盲盒系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹 还债模式，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等应用模式，尽量合计没有泡沫的卖产品出货机制，一个平台是处于盈利状态的，也许他的一些行为可能看上去不那么合理，但还是可以正常运营的。今天给大家分享第15套商业模式玩法——分红榜模式，小编手里有81套精选的商业模式合集，会逐一给大家介绍每种玩法，对商业模式感兴趣的可以关注微三云麦超，想设计模式，搭建软件系统的可以联系微三云麦超；

分红榜系统源码+ 微三云分红榜复购拉新模式系统搭建 + 微三云麦超

社交电商几年来迅速崛起，越来越多的企业开始做自己的社交电商平台，通过会员的形式不断壮大自己的团队，但是当平台发展到一定的阶段就必须要考虑到的问题，如何留住会员、如何让会员不断地产生

复购，让整个平台处于长期的活跃状态

在这里小编给各位分享一种平台利润分红的模式，会员通过达到自身的身份条件、上一个月的销售额、团队总成交量、推广会员数量等可以获得平台利润分红的机会，按照每天、每周、每月的形式让会员到平台上领取分红，从而达到刺激用户复购及提升平台用户活跃度的作用。

平台会设立一个资金池，拿出一部分销售利润来分给达到分红条件的会员，达到条件的会员就可以共同分奖金池的钱，每个月为一个周期，这个月达到标准，下个月开始就可以每天、每周、每月到平台领取分红：每月最后一天24:00统计会员身份按照奖励条件分别可分别获得【每天明星购物奖】、【每天精英销售奖】、【每周市场推广奖】、【每月youxiu管理奖】、【每月卓/越贡献奖】；

每天明星购物奖，本月1号起，每天享受该分红；

每天精英销售奖，本月1号起，每天享受该分红；

每周市场推广奖，在本月的每周一享受该分红，连续4周；

每月youxiu管理奖，在本月1号享受该分红；

每月卓/越贡献奖，在本月15号享受该分红。

平台通过设置参与分红的条件刺激会员不断的去裂变、消费，让会员每天、每周、每月都要回来领取分红，从而提供平台互动、复购率等举例说明（每天明星购物奖）

假设：

昨天销售利润为1000元，计算每天明星购物奖

每天明星购物奖分配总金额=1000*20%=200元

平均分：200*50%=100元

按销售金额分配总金额：200*30%=60元

60*（自己消费金额/总消费金额）

按店铺等级：200*20%=40元

按权重来分

个人权重/总权重*40

总共10个人（1个白金店铺、2个黄金店铺、3个白银店铺、4个

青铜店铺）可获得明星购物奖，黄金店铺A昨天自身消费100元

十个人总消费金额500元；

A获得每天明星购物奖=100/10（平均分）+60*(100/500)（按

5 系统支持多种应用端口

6 自带支付接口多样化

7 自带会员互通 U C 系统

8 自带产品供应链模块

9 自带 S A A S 架构模式

10 全球化语言，多语言支持境外本地化运营

11、支持申请软件著作权

12、自由组合应用

13、会员数据互通

14、应用页面组件化装修，满足个性展现

丰富的行业模板，一键应用组件，积木式拖拽组合装修，省时省心

拓展阅读：微三云源码：自己掌握会员数据，会员数据可以通过广告和游戏和第三方服务进行多次变现
商城系统源码支持二次修改是它最大的优点，商城系统源码的成本相对高点，好处是客户的数据资源完全掌控在自己手中，这是大多数大型企业所青睐的。商城系统源码，集群部署的支持部署方案量身定制。支持将系统数据层的数据库更换、数据层的读写分离、图片等静态资源分离，这些常用的功能和资源单独部署在不同的服务器上，构成可用性强且高性能的集群系统。
会员数据有很大的价值，10 万会员每天的广告收益在 5000-1 万，月收益在 20 万左右，如果买的是账号系统，没办法上架自己独立的 APP，没办法广告变现，一年损失几百万的收益，这个收益可能比商城本身卖货和招daili的收益还要大很多
微三云源码：可以申请软件著作权，增强企业实力背书，方便融/资招商
用了源码系统，用户申请自己公司的软件著作权企业使用商城系统源码，可以申请软著和上架 APP 应用市场，在会员daili心目中树立起良好的企业形象，更容易招商融/资和招募会员daili。

