

# 搭建批发挂售卖货系统，实现线上线下的无缝对接与融合发展？搭建系统平台+微三云麦超+设计商业模式，微三云科技

产品名称	搭建批发挂售卖货系统，实现线上线下的无缝对接与融合发展？搭建系统平台+微三云麦超+设计商业模式，微三云科技
公司名称	深圳市微三云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

搭建批发挂售卖货系统，实现线上线下的无缝对接与融合发展？搭建系统平台+微三云麦超+设计商业模式，微三云科技

前文引言：微三云分享：新零售“集团多租户模式”可以实现集团整体 IT 系统的统一，数据的串联和集中管理；新子品牌，新业务的系统快速部署，数字化资源的复用，大大降低集团的 IT 成本。集团层面重新统一规划多品牌、多渠道、多业务的数字化系统，存在两大难点。一是如何进行整体的集团 IT 架构规划？二是如何找到适合多品牌集团的完整的数字化系统和落地解决方案？微三云系统预留多种端口，一来方便平台进行全场景运营，更好地获得会员，二来能避免单一端口被微信等渠道封杀的风险，每增加一个端口，相当于前端重新开发一遍，这个费用是蛮高的，如果你买的系统没有预留多种端口，那么后续推广的时候将非常被动。

第/一部分：什么是挂售卖货模式？

挂售卖货系统模式介绍（何为挂售模式？）

1. 挂售卖货模式，又称挂售模式，挂售新零售模式，寄售模式，平台代卖模式，批发零售模式，挂售排队模式。

2. 挂售卖货系统是一款提供智能化、自动化新型零售模式的卖货系统，挂售卖货系统周期短、推动快，

用户只需消费，即可参与商品流程环节利润分配，以人带货，配合微三云营销系统、分销系统、会员系统搭建商城销售体系，提高用户活跃度，拓宽销路促进货流运转，打造进、销货平台资源一站式服务。

### 3.挂售新零售卖货模式流程“四步曲”

#### 第/一步：“购买”

消费者到活动区零售价购物，即可获得商品 + 2 张平台批发卷。

#### 第二步：“批发”

有批发卷即可享有批发资格，以批发价购买商品，消费者变成消费商。

#### 第三步：“挂售 / 自提”

消费者可选择挂售商品，由微三云批发挂售新零售卖货系统自动帮你把挂售的商品零售出去，获取利润分配，或者选择自提商品。

#### 第四步：“推广”

通过社交分享可优先出售商品，并可同时获得平台推广奖励。

### 4. 挂售模式的用户参与赚钱模式逻辑：

通过以上“四步曲”消费者即可轻松实现自用享折扣，挂售获收益，分享赚佣金。

举例：设定商品零售价为 2 0 0 0 元，商品批发价 2 0 0 元，商品挂售服务费 2 0 %，推广佣金为 1 0 0 / 单。

小 A 将商品全部自用，以零售价购买 1 单花 2 0 0 0 元，用批发券价购买 2 单花 4 0 0 元，共支出 2 4 0 0 元，即可获得价值 6 0 0 0 元的商品，相当于享受商品 4 折优惠。

小 B 将商品 1 个自用 2 个挂售，以零售价购买 1 单花 2 0 0 0 元，用批发券价购买 2 单花 4 0 0 元，共支出 2 4 0 0 元，将批发商品挂售卖出获得  $2 0 0 0 * ( 1 - 2 0 \% ) * 2 = 3 2 0 0$  元，一个循环周期下来，zui后可获得 8 0 0 元挂售利润 + 价值 2 0 0 0 元商品。

小 C 在小 B 的基础上，又通过微信分享出售 2 单商品，额外获得推广佣金 2 0 0 元。zui后可获得 8 0 0 元挂售利润 + 价值 2 0 0 0 元商品 + 2 0 0 元推广奖励。

### 第二部分：挂售系统6大亮点：

微三云批发挂售新零售卖货模式还具备以下 6 大亮点：

( 1 ) 支持限购：平台可按天限制用户在活动区、批发区购买商品的次数与数量。

( 2 ) 支持奖励：平台可设置参与活动商品是否参与平台推广奖励、绩效奖励等。

- (3) 自定服务费：平台可在后台自定义挂售服务费扣除比例，即挂售商品的奖励。
- (4) 活动促销：平台可自定义活动时间、活动价格、批发价格以及赠送券数。
- (5) 优先出售：开启该功能，直推人推送商品给他人，则可优先出售商品。
- (6) 库存调整：支持灵活调节活动专区、批发专区库存，便于把控推广进程。

### 第三部分：常见挂售模式后续版本升级+去泡沫应用模式举例

1. 挂售+区/块/链数字资产模式：让会员将待提现的资金转化购买区/块/链数字资产，数字资产面值按平台交易额的一定比例（比如10%）托底数字资产，这样数字资产不断升值，购买并持有数字资产的会员越来越多，变相去泡沫
2. 挂售+商家联盟O2O模式：让挂售模式吸引进来的海量会员，同时赠送实体店消费代金券，到联盟商家消费享受一定折扣，联盟商家再按一定比例跟平台结算，逐渐消耗平台的泡沫资金，可结合区/块/链共享数字积分一起做。
3. 挂售+社交电商模式：让挂售会员的余额可以到会员折扣商城消费，会员商城产品均为京东天猫在售的优质快消品产品，但价格享受同比天猫京东超低3折的会员价，让会员消耗待提现余额，结合社交电商的合规的分销模式，逐渐让平台转型合规化。
4. 挂售+短视频电商：让挂售会员参与分享产品的短视频，直接通过微信分享锁定粉丝，观看短视频同时直接下单，推广人和主播就可以获得一定分佣提成。会员获得更多盈利方式提高粘性，余额可以直接购买短视频上的产品，提高平台消费活跃性和降低余额提现，促进平台现金流稳定。

### 四、挂售模式系统防薅羊毛风控方案

- 1、批发券购买产品开启抢购模式：零售区赠送的批发券不能马上在批发区购买产品，需要抢购，比如设定每天几点钟时间范围可以抢购，抢不到明天再来，可以减缓批发券的使用，间接减缓挂售订单进入排队退出的流程，可以一定程度控制平台现金流
- 2、批发库存分批释放和随时调整：调整批发区的库存，意味着批发券不能马上全部购买批发产品，限制进入挂售排队的速度，一定程度上控制平台现金流出
- 3、实名认证：对平台会员进行shua脸认证、身份证认证、银行卡实名认证等手段，限制一个身份证号名下可以参与购买零售及批发的产品次数和金额上限，达到限制羊毛党的手段
- 4、批发券使用限制：比如使用批发券的会员，要求上月有多少营业额或推荐新人的数量限制，让平台加快拉新速度，避免总是老会员在薅羊毛

### 第五部分：挂售模式的可取之处？

大家都知道，平台想赚钱，zui终只有卖货赚差价，做平台收手续费，赚广告收益三种方式，但这些赚钱的前提都是建立在平台有会员基数，而平台获取用户，只有2种方式，一是想当年美团饿了么滴滴打车推广那样融资烧钱补贴用户，二是像直销微商社交电商那样通过分销团队机制进行推广裂变，前者对99.9%的中小平台创业者根本不可能，后者又容易涉传，像挂售模式这种现金流的模式提供了另外一种可能性，因为用现金流的钱实现对用户的消费补贴返利，促进用户消费和裂变卖货，本质就是通过现金流游戏卖货变现，前提是平台不要承诺产品寄售一定能卖出去，因为所有保本保收益的承诺的行为都可以判为非法集资，后面用户裂变速度变慢，只能通过用户提货处理，同时上线新模式，继续裂变喝增长会员，挂售模式后续可以不作为主推以前老用户可以继续玩。第六部分：有关平台非法集资的重要知识点非法集资：就是传说的非法吸收公众存款罪，也就是传说的“庞氏骗局”，是刑事责任，一是数额较大，承诺保本付息承诺收益，而是造成一定的社会影响会导致治安维稳情况出现的，这就要求平台要有真实产品交易，不要存在全返、承诺高额收益等敏感的返利模式。

还有之前比较火的挂售寄售模式，判断是否属于非法集资的zui重要标准是，所以该核心的问题关键，就是这种寄存代售是否构成保本付息承诺，如果存在，相关的消费行为就是存款，就有可能构成非法集资犯罪。简单理解就是，平台在宣传过程中是否有宣传承诺或变相承诺保本、保收益的行为。

根据《关于取缔非法金融机构和非法金融业务活动中有关问题的通知》规定）是指单位或者个人未依照法定程序经有关部门批准，以发行股piao、债券、彩piao、投资基金证券或者其他债权凭证的方式向社会公众筹集资金，并承诺在一定期限内以货币、实物以及其他方式向出资人还本付息或给予回报的行为。比较典型的如P2P的团贷网、E租宝和钱宝网。比较关键的认定标准是承诺在一定期限内给出资人还本付息。还本付息的形式除以货币形式为主外，也有实物形式和其他形式。向社会不特定的对象筹集资金。这里“不特定的对象”是指社会公众，而不是指特定少数人。

非法集资比较常见的手段是通过认领股份、入股分红、委托投资、委托理财进行非法集资。通过会员卡、会员证、席位证、优惠卡、消费卡等方式进行非法集资，同时以商品销售与返租、回购与转/让、发展会员、商家加盟与“快速积分法”等方式，还有借种植、养殖、项目开发、庄园开发、生态环保投资等名义非法集资。比较典型的如云联惠全返平台等。

比较谨慎的平台，应避免采用“看广告、赚外快”、“全返”、“投资养老产业可获高额回报或“免费”养老；“扶贫”、“慈善”、“互助”，以组织考察、旅游、讲座等方式招揽老年群众、参与人群涉及军属、退休老年人、未成年人、大学生、失业人群敏感人群等比较容易躺枪的营销行为和业务模式。

总结避免非法集资解决方案：平台不能宣传任何的保本或者保收益的任何形式的承诺收益行为，不能把卖产品的行为定义为理财投资，承诺保本或者保收益。

结语：微三云分享：如果你买的系统，只有少量的功能模块，那么等你做大了，你就要找原来的开发公司去开发增加应用功能，那么这个新增的定制开发费用将非常的高，甚至受制于系统底层的架构无法定制无法实现你想要的功能，更恶劣的情况也会有，比如开发公司都倒闭了或者开发你这个项目的团队解散了，他们又要重新熟悉你原来的代码再进行开发，那个成本是非常的高的，微三云系统具有100多种应用模式供选择，比如2021年下半年更新的热销的思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1奖励模式，全民拼购模模式、推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式，社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、泰山众筹模式，太爱速m

秒杀寄售模式，拼商抽奖模式、广告电商模式等应用营销模式