

自己有产品想出口要怎么做外贸？

产品名称	自己有产品想出口要怎么做外贸？
公司名称	深圳市红三羊供应链有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市罗湖区南湖街道东门南路1006号文锦渡口岸综合报关大楼628E
联系电话	0755-25108873 18807550903

产品详情

越来越多的客户不满足于国内的市场，想要尝试外贸，但外贸这一行不是轻易能尝试的，没有做好足够的准备，zuihao不要做。一般来说，对外贸有三种方式：自己做外贸，招聘专业外贸团队，和外贸企业合作这三种。所以zuihao先分析自己的产品和自己的情况，看看哪种方式更加合适。一、自己做外贸自己做外贸的流程是1、注册公司，办理进出口权。你可以找一家会计公司来处理。大约一千元，省时省力。如果早期没有订单，就不要招那么多业务员。你可以自己做。再去开一个公司账户，包括人民币和美元。2、货运代理如果你有朋友推荐可靠的货运代理，这是zuihao的，因为一个可靠的货运代理是非常重要的，这节省了你很多精力。3、网站，公司邮箱zuihao是找专业的网络公司，并且做它的专业点。这个相当于你外贸公司的门面，客户的第一印象就是你的网站，所以做一个好看大气的网站是很有必要的。二、招聘有经验的外贸团队如果自己不懂外贸和英语，但是想做外贸，那也可以。直接招聘有经验的外贸经理，和几个外贸业务员。需要哪些平台，需要什么东西，你只需要提供资金，其余的交给有经验的来负责。三、和外贸公司合作，后面有经验了再自己做自己没有做过外贸，不了解流程和客户开发，外贸常常用到的英语也不是很了解，这样的话可以先找外贸公司合作，因为注册公司和创业是最容易的。但是开发客户和获得订单是比较难的，这是一个漫长、耗时、耗钱、耗精力的过程，很多人就是在这个过程中，放弃了做外贸。找外贸公司合作的话，你需要自己去找到他们合作。外贸公司不是什么类型产品的都接，需要找到同行，或者同类产品的公司。在合作期间，就是你学习经验的时候了，你可以多和外贸公司对接，对他们耐心负责，认真回答问题。通过这种方式学会他们和客户沟通的技巧。就像上面说过的一样，外贸最困难的部分是开发客户和与客户沟通以赢得客户。此外，你通过贸易公司出口，你也会开始参与外贸圈。比如一些投资平台会让外贸公司帮忙管理，从而树立自己的品牌，互惠互利。比如，参加行业展会，增加zhiming度。当你对外贸过程有了清晰的认识，你就可以招有经验的企业经理组成团队，开始你自己的外贸了。