

个人SOHO与外贸公司合作的详细流程

产品名称	个人SOHO与外贸公司合作的详细流程
公司名称	深圳市红三羊供应链有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市罗湖区南湖街道东门南路1006号文锦渡口岸综合报关大楼628E
联系电话	0755-25108873 18807550903

产品详情

1、双方协商，签订协议。 2、SOHO和国外客户确认订单 3、客户汇款或者开立信用证 4、国外客户汇款到帐，LC到达通知 5、和供应商签订合同，下单生产 6、预付定金给工厂 7、订仓报关出口 8、提单确认 9、通知开票 10、收汇完成以后清算 11、催要核销 12、单支付利润 详细流程

1、双方协商，签订协议 这个阶段主要是双方洽谈价格的过程，主要明确以下几点： A、代理价格 一般来说，市场上外贸代理的价格可以分为2种：一种是按照买*duan价格，另一种价格是按照代理费形式收取。 买-duan价格参考：8.8-8.9之间(按照13+-·退税现在的人民币汇率水平为例) 代理费参考：按照报关金额的1%-2% B、外贸公司付货款时间 具体情况有如下几种情况： (A) 出货前，外汇先到如何付款 参考做法： 外汇到帐以后，外贸公司在3个工作日内，按照外汇到帐的时人民币牌价支付给工厂，出货以后，工厂开票上来，全款结清。 (B) 出货以后，外汇到 参考做法：(分2种情况) I 外汇到帐以后，如果发票未到，则外贸公司在3个工作日内，按照人民币牌价支付给工厂。工厂开票上来，全款结清。 II 外汇到帐以后，如果发票已到，外贸公司在3个工作日内，全款结清。 C、其他一些双方权利义务(详细参见代理协议书) 注意：一般代理协议书上不会写利润如何支付的，是市场行规。 2、SOHO和国外客户确认订单协议签订以后，SOHO可以用外贸公司的抬头和国外的客户商定订单的事情，外贸公司提供汇款路线，业务上的咨询和单据上的帮助。商量订单的过程完全由SOHO自己完成，外贸公司不应该插手任何涉及到产品的事情。这流程上的东西不必我来累赘，SOHO自己更懂。 3、客户汇款或者开立信用证 SOHO和国外客户确认好订单以后，就涉及到付款的问题。以下是一般的情况：国外客户如果汇款到外贸公司帐号或者开具L/C到外贸公司，请SOHO提供相应的单据给外贸公司以便查询。如果是汇款请提供汇款水单，如果是L/C请提供信用证金额，开证行，国家等足以分辨的数字以便快速确认L/C是否到外贸公司。 4、国外汇款到帐，L/C到达通知 外贸公司财务部在确认外汇到帐,L/C到帐以后，会通知SOHO，会传真或者扫描相应的到帐水单和L/C复写件给SOHO，以便SOHO操作和确认。 情况分析：如果外汇长时间不到，SOHO就应该叫国外客户提供银行的水单而不是客户汇款时候的申请单，银行如果有这样的水单提供，那么可以90%确认钱已经汇出。那么你就要叫外贸公司仔细核查到底有没有到钱，以免混淆或者外贸代理公司耽误你的到款时间。 5、和供应商签订合同，下单生产 SOHO将用外贸公司抬头名义和出货工厂签订内销合同，外贸公司在审核以后给盖合同章以便SOHO尽快进行备货。 6、预付定金给工厂 SOHO必需提供工厂完整的帐号和名称，并发正式书面的通知或者EMAIL给外贸公司，以便我司付款。外贸公司付款以后有义务给SOHO提供清晰的付款凭证以

便确认。 7、订仓报关 SOHO必须将完整的报关货物的品名，数量，体积，重量，价格，HS编码，出运港口，目的港等提供给外贸公司以书面形式或者EMAIL形式提供给外贸公司，外贸公司将按照这些数据为SOHO制作报关单证并邮寄货代。订仓公司可以由SOHO自己指定或者由外贸公司指定。

8、提单确认以及单据制作 SOHO可以自己确认提单或者委托外贸公司确认，如果外贸公司代SOHO确认提单，那SOHO必须提供全套正确的数据以便正确确认提单。一般议付单据也是可以由外贸代理公司制作，或者SOHO自己制作。

9、通知工厂开票 报关出口以后外贸代理公司会按照报关预录单的要求，制作开票通知给SOHO，由SOHO给工厂开具正确的增值税发票。如果SOHO指定货代，SOHO有义务配合外贸公司拿到预录单。

10、收汇完成后清算 L/C交单以后收汇或者国外客户T/T全部完成以后，我司将按照工厂开票金额，付清工厂货款。并和SOHO结算利润。

计算公式：一单SOHO利润 (买+duan价格形式)：(该票的收汇金额-工厂含税总价/买-*duan n汇率)*收汇金额的美元买入价-运费-杂费-保险费 代理费形式 利润=该票的收汇金额 × 收汇金额的美元买入价+(工厂含税总价/1.17*13%)-工厂含税总价-代理费-运费-杂费-保险费 公式中如果不产生的费用，那按照0计算。

11、催讨核销单 核销单必须在报关以后安全退到外贸公司手里，SOHO有义务协助外贸公司催讨核销单，及时付运费给货代。

12、支付利润 SOHO利润经过双方确认以后，由外贸公司在双方支付给SOHO的指定帐号。基本上的外贸公司要叫SOHO提供费用发票来冲减利润。SOHO必须要想办法解决这个问题。下面是我部门的付款方式供参考，不用SOHO费用发票，费用发票我们自己解决，也不扣点。支付时间：(1) SOHO指定我司做货运代理，那么支付利润时间在报关出口，收汇完成，发票开上以后3天以内支付 (2) SOHO未指定我司做货运代理，支付利润时间在报关出口核销单安全退下，收汇完成，发票开上以后3天以内支付。