

微三云区-块-链享积分：未来数字生活的一部分？微三云邹锋兴

产品名称	微三云区-块-链享积分：未来数字生活的一部分？微三云邹锋兴
公司名称	东莞市微三云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13924376557 13924376557

产品详情

微三云区/块/链享积分：未来数字生活的一部分？微三云邹锋兴

扩展阅读：

微三云运营分享：运营中可以采用“爆款+低价”的模式，一方面通过低价低价的方式吸引大量用户，一方面采用微信社交裂变的方式扩大用户规模。同时结合热销的有思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等应用营销模式，基于微信好友分享和群分享模式，去中心化下口碑效应强，不仅增加了购物乐趣，更微三云品牌其下旗下分支机构

5大全资控股公司，5大参股科技公司，6大控股科技公司

拥有350+员工，研发技术190+；人市场营销90+；人客服售后30+；人硬件10人；后勤综合20人。

10年行业经验，200+渠道商，30W+商家共同选择。

其中微三云品牌其下东莞市商二信息科技有限公司，移动应用系统产业价值创造者！加快了用户规模扩大速度。

多干货资讯，详情请看网站<https://zfx.wsyguanyun.com>

前言：

区/块/链技术近年来迅速崛起，不仅在数字货币领域取得了巨大成功，也在众多其他领域引发了革命性的变革。其中之一便是共享积分生态系统，一种创新的数字化积分管理系统，基于腾讯区/块/链底层开发。这一系统在数字资产的发行、内部商城、挂单售卖以及用户界面设计等方面具备丰富多样的功能，旨在为企业和用户提供更全新的数字化积分体验。

数字资产的发行，包括投资券、挖/矿、资讯以及自定义模式，为企业提供了多样化的筹资途径，同时吸引了更多用户的参与。内部商城的设立，使得数字资产在系统内实现了流通和增值，促进了积分的活跃使用。挂单售卖功能则提供了一个监管的数字资产交易平台，为用户提供更多选择。

此外，系统的界面设计灵活多样，用户可以根据自己的需求自定义展示，使得用户体验更加个性化。

这篇文章将深入探讨区/块/链共享积分生态运营系统的各个方面，包括其功能、优势以及可能面临的挑战。通过对这一创新系统的深入了解，我们可以更好地理解如何利用区/块/链技术为企业和用户创造更多机会，并探索数字资产在未来的潜力。让我们一起探索这个令人兴奋的数字时代的新机遇。

区/块/链共享积分生态运营系统+微三云系统+软件开/发服务

基于合规腾讯区/块/链底层开/发的共享数字积分系统：、区/块/链企业积分系统：

1、发行数字资产：投资券/挖/矿/资讯/自定义（对接单品商城/综合商城/微云视商城/除了微三云系统以外的商城）

（1）投资：可以做成不同面值的投资券，放在综合商城去售卖，也可以结合线下的实体商家合作，消费者购买投资券后，会收到一段卡密，消费者下载区/块/链APP后，可以点击投资板块，直接输入卡密，把数字资产充进自己的账户

用途：商业模式灵活，线上线下都可以整合，帮助企业引进资金

（2）

挖/矿：可以签到送积分，积分可以兑换矿机挖数字资产，也可以积分作为原力值得到对应的数字资产

用途：挖/矿具有趣味性，帮助企业吸引更多的C端用户进来

（3）资讯：平台可以打自己的广告，消费者帮忙转发或是点赞评论等，只要满足平台设定的赠送数字资产的规则，就可以得到资产，当平台用户数量庞大，也可以让其他企业来平台打广告，此时平台可以赚取其他企业的广告费

用途：帮助平台节省广告成本，同时平台也可以赚取其他企业的广告收益

(4) 自定义：通过对接商城，消费者买了商城产品后赠送数字资产，数字资产也可以回到商城消费，帮助平台和商城双向引流

用途：自定义板块的商业模式灵活，可以根据企业想要的模式来开/发或是对接其他现有的商城

2、区/块/链内部商城：支持竞拍和兑换，可以上传自己的商品，也可以让其他商家入驻商品进来，内部商城的产品购买，只能使用数字资产支付

用途：资产内部流通，形成价值，吸引更多人愿意获得数字资产

3、挂单售卖：用户可以通过平台挂单，售卖自己的数字资产，其他用户也可以通过平台来购买数字资产，平台主要做监管作用

用途：平台可以赚取交易的手续费

4、区/块/链APP的展现样式下：区/块/链APP最多可以设置5个底部菜单，根据自己的想法设置，如综合商城、挖/矿、竞拍、个人中心等

=====
=====

微三云集团邹锋兴：

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过电商模式创业平台近30万家。

资质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个。

主营各种创新营销模式开/发，支持各种小程序商城，公众号商城，原生app，DAPPI功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋。

小编介绍：微三云邹锋兴，微三云营销总监、期待能帮你找到合适的软件，合不合作还是您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

金/牌服务：9年以上软件开/发和商业模式策划5000+客户服务行业经验实力金/牌导师一对一指导服务，讲解商业模式，策划，分析，部署，上线后续服务指导。

联系：邹锋兴（负一层电梯直上506）

备注：后台咨询留言客服及加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，咨询任意内容或者直接百度“微三云邹锋兴”即可获得小编联系方式！

微三云集团 业务范围

我司专业开/发APP/ 公众号 /小程序/链上Dapp分/销模式定制

八大主营业务：

【1】为各种平台操盘手快速上线各种热卖分/销模型和返/利模型平台系统，全部现成源码快至2天上线

特色：800多个创新模式同一底层，数据互通，组合使用千变万化：包含所有热门的运营模式，如消费增值模式，消费返/利模式，链动2+1模式，泰/山/众/筹模式，排队返/利模式，广告电商模式，艾/倍/生/星/创客模式，永/倍/达直/销分/红模式，嗨/购模式，乐分享模式，城/市酷选模式，推N返一，代言人合伙人模式，消费盲返模式，卷轴模式，竞/拍寄售，拓/友模式，绿色通证积分释放模式，循环购模式，双轨对碰模式，七人拼团模式，永/春/堂/直/销/模式，红/包/森/林模式等等

【2】为电商平台提供合规出入金+税/务合/规+去/泡/沫等解决方案

腾讯联盟链NFG数字藏品系统+青岛文交数艺通NFG专版：NFG虚实结合NFT发行+NFG增值模型+合法NFT交易所，彻底解决平台合法出金、税收合规、平台消泡沫和支付入金问题

【3】为各种传统企业转型新零售，提供各种新零售模式系统或定制开/发

如货架新零售，服务点新零售，门店新零售，云店新零售，智慧新零售，品牌新零售，社群新零售，社区新零售，S2B2B新零售，S2B2C新零售，微商新零售，社交新零售，直播新零售，短视频新零售，拼团新零售，盲盒新零售，运费奖励新零售，等等

【4】为各种平台提供自营社交聊天工具+多平台孵化+会员私域流量运营+流量变现解决方案

超级App社交钱包多平台运营系统：解决平台微信社群风控，自建安全聊天工具，点对点交/易封卡，多平台会员互通，流/量变/现，原生APP上架应用市场等问题

【5】为品牌公司或者供应链公司打造生态运营矩阵

供/应/链系统源码：API多平台一件上架产品，多平台同一后台一件代发，系统赋能及产品赋能，多厂家入驻，上游供应链招商，下游电商平台及集采招商等解决方案

【6】 为DAPP运营团队提供技术定制+经济模型升级：

爆/火的各类DAPP定制：SWAP+挖/矿+DeFi+各种增值模型+各种分红模型+各种分/销返/利源码

【7】 为AI人工智能创业团队提供各种AI软件工具赋能

各类Ai人工智能系统源码，Ai问答，AI智库助理定制，Ai机器人训练，Ai无人直播，Ai视频智能混剪系统源码

【8】 助力年轻人创业，各种热门赚钱软件开/发

各类抖/音广/告赚钱小游戏，微信小程序广告小游戏，穿/山/甲广告变/现游戏app，短剧分/销系统，Cps分销系统

更多开/发服务<https://zfx.wsyguanyun.com>

区/块/链共享积分生态运营系统代表了数字时代的一个重要里程碑，它将改变我们与数字资产互动的方式，并为创新和发展创造更多机会。在未来的日子里，我们将继续看到区/块/链技术在各个领域的应用不断拓展，为我们的生活和商业带来更多的便利和可能性。

让我们共同期待，这个共享积分生态系统将成为数字经济的一部分，为我们的社会和经济系统带来积极的影响，塑造更加数字化、创新和可持续的未来。

了解更多：

微三云技术开发公司，自2013年开始在移去动端做技术开发，每年都开发数十种创新营销模糊，比如2021年新开发了思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、泰山众筹模式，太爱速m秒杀寄售模式，秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式，进行了电商模式创新，实现与传统社交电商新零售平台结合的新运营方案，了解详细功能，请联系微三云邹锋兴，

微三云邹锋兴<https://zfx.wsyguanyun.com>

