

慕圣妃？四良？南杨？妍加分？美业人必须了解的商业模式！

产品名称	慕圣妃？四良？南杨？妍加分？美业人必须了解的商业模式！
公司名称	东莞市松山湖溢嗨技术服务中心
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室02
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

轻医美爆发的两年多，太多品牌 起高楼 楼塌了未来的轻医美究竟路在何方下半年的出路在哪里

许多品牌陷入了库存难、营销难、复购难的“三难”境地。对于这个问题，我们需要探讨什么样的轻医美商业模式更高效更有竞争力。

慕圣妃 南杨 四良 妍加分火爆的背后你发现了什么？

慕圣妃、南杨、四良、妍加分之所以成为现象级现象，不仅仅因其具有匠心独到的布局方式，更因为具有“利他”理念的支撑，以帮助与分享的形式，为世界为他人带去了美丽和健康。

本期小编就来分析其背后独特的商业模式。

南杨轻医美4998模式

慕圣妃代理云仓系统模式怎么做？

慕圣妃4980商业模式系统开发功能全面解析：

1、零售会员级别：4980元/9998元

2、经销商级别

3、总代级别

4、医院医美机构服务点

慕圣妃模式的具体运作方式包括以下几个方面：

代理云仓模式：慕圣妃模式的核心之一是代理云仓。代理云仓作为企业和消费者之间的桥梁，将企业的库存压力转移给消费者，同时为消费者提供更多的商品和服务。这种模式有效地降低了企业的运营成本，tigao了市场响应速度。

消费者与企业互动：慕圣妃模式注重与消费者的沟通和互动。企业通过为消费者提供多样化的活动和奖励，增强消费者的忠诚度和购买力。这些活动包括各种促销活动、优惠券、积分兑换等，不仅tigao了消费者的参与度，还增加了消费者的消费频次。

会员制度：慕圣妃模式采用会员制度，针对不同级别的消费者提供不同的权益和奖励。这些权益包括产品优惠、分享奖励、差价利润、月累计业绩奖励等，激励消费者不断升级和扩大消费。

实现资源共享：慕圣妃模式通过代理云仓和会员制度，实现了资源共享。企业和消费者可以共同分享市场的红利，实现真正的双赢。这种模式有利于促进市场的良性竞争和可持续发展。

南扬轻医美4998模式

南扬轻医美模式也采用了创新的奖励机制，制定合理的用户互动规则，以增加用户量和tigao用户忠诚度。

首先这个模式有两个身份，分别是代理和老板

用户任意消费4998，即可成为代理（产品自选 不指定）直推奖励1000元。

代理A推荐两个代理，就可以升级获得老板身份，获得直推奖励3000元。推荐他人也可以赚取推荐奖3000元，而团队下级代理商进货可赚取间推奖励2000元。

例：（直推奖1000元，见点奖2000元）

A购买4998元的礼包成为了代理身份

A推荐的B1、B2也购买了499元的礼包继而成为代理

A就可以分别获得B1、B2的直推奖励1000+1000也就是2000元

A升级成为老板身份后，B1、B2各自推荐2个购买4998元的礼包成为代理，也就是C1、C2、C3、C4

模式优势

规则简单 快速裂变 丰厚奖励 合法透明

四良轻医美平台模式

买完3990元的大礼包之后，即可成为代理。

以代理的身份就可以直接推荐别人也来购买这个3990元的大礼包，邀请一人购买，可以拿到1000元的直推奖；

邀请四人购买就可以拿到1000元的见点奖，同时，邀请够四个代理就可以从代理升级成为老板。

成为老板之后，我们还可以邀请第五个代理，然后继续拿1000元的直推奖，除此之外，还可以拿到1000元的团队见点奖。

1、合伙人制度：四良轻医美采用合伙人制度，寻找有共同理念和业务经验的合作伙伴。合伙人可以是国内外的医疗机构、美容机构或个人从业者。

2、资源共享：四良轻医美整合内外部资源，为合伙人提供优惠采购、市场推广、品牌建设等方面的支持。这有助于合伙人降低成本、提高盈利能力。

3、利润分成：四良轻医美与合伙人之间可以按照约定的比例进行利润分成。合伙人的收益可能来自于业务提成、股权分红等多种形式。

小结

总结一下上面慕圣妃、南杨、四良的模式，推荐奖励机制都源自于链动2+1模式，本文对这些模式进行归纳总结一下，方案如下。

妍加分模式

1vip体系

交6999米成为妍加分的vip，成为vip有什么好处呢？1.有十组械三的产品2.以后复购每组499米3.推荐6999的vip有直推奖励2000米的收益，但是没有间推哦。

2Svip体系

1.由vip晋级上来的，你的伞下团队可以完成450组的下户或者直接缴纳10W保证金(原价15W)，就可以晋级成为Svip了2.拥有vip团队伞下每产生的一个6999直接推荐奖励3000米，而且如果是团队完成的，它还有极差1000米3.享受vip团队复购补货每组100块钱的奖励4.还可以享受分红(下货分红、股东分红、宝马车分红、玛莎拉蒂分红、半年度分红)5.Svip和Svip产生平级的时候，它还可以额外获得每组货的15元的奖励

3总代理体系1.当月完成1.5W组下户，可以晋开总代理2.直接推荐vip奖励3500米，如果是Svip伞下团队完成的，它还有500米的极差，vip伞下团队有1500米极差3.Svip伞下团队每组货的50元的极差奖励，vip伞下团队每组货100米的奖励4.分红跟Svip享受的福利一样