

入驻京东自营赚钱吗？京东自营店铺好做吗？

产品名称	入驻京东自营赚钱吗？京东自营店铺好做吗？
公司名称	河北企合互帮科技发展有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	河北省石家庄市长安区中山东路567号嘉和广场4号楼1101室（注册地址）
联系电话	15511852786

产品详情

随着京东平台的不断壮大，在京东开店的商家越来越多了。各位亲们，如果想要在京东开店的话，一定要选择好合适的店铺类型，比如说京东自营店。现在做京东自营店是否赚钱呢？

入驻京东自营赚钱吗？

赚钱。

- 1、竞争对手少，京东消费者活跃用户接近2.2亿人，商家数量只有20万左右。
- 2、口碑好，京东主打优质产品，质量品质好，消费者放心。
- 3、物流快，今天下单第二天就能送货上门。

京东平台的口碑好、流量又大，如果成功入驻京东，赚钱的机会是很大的，不过，京东的支付方式和客流量等方面有一定的局限性，这是其劣势。总的说来，入驻京东有好处，也有坏处。

京东自营店铺好做吗？

京东自营本身就是优势，更容易获得更多的曝光量，哪怕你是一个新品牌，只要你能够成为京东自营的商家就是自带的一种品牌想象。

京东自营采用的是B2B模式，意为品牌商将商品卖给京东，京东再卖给消费者；商家负责供应商品，提供商品信息，以及配合京东做售前。京东负责商品的运营、售前咨询(客服)、商品配送、售后服务、开具发票。

但是运营方面是采销协助商家，不代表都是京东来运营店铺。

就京东平台而言，京东自营店是做的比较好的，自营流量和权重占比是最高的，而且现在消费者非常认

可京东自营，这个也是品牌和产品的保证，也会把你的产品在全国做一个很好的推广。

不少商家做自营店铺，都赚得盆满钵满的。客户回购率高，这个是很多商家都期待的，京东上5%的自营商家能做到整个平台70%的销量，95%的第三方卖家去争夺剩下30%的市场份额。

相对于POP店铺来说，运营这块倒是不需要花太大的心思，都是京东官方有专业的运营团队在操作，都是合作共赢的方式在盈利的，一般来说自营店一年的年销量100万左右问题不大的。

在京东商城上面，新卖家和老卖家各有自己的优势，京东平台对于新店铺也会有一些扶持，新手卖家朋友们一定要好好抓住扶持期，将自己的京东店铺运营出一点效果。

想要在京东开自营店的商家挺多的，各位京东商家们如果要开一家京东自营店的话，一定要符合相关的要求。目前做京东自营店还是一个不错的选择，希望以上的内容对各位亲们有所帮助。