

解读《链动2+1》商业模式（绿色积分消费增值）

产品名称	解读《链动2+1》商业模式（绿色积分消费增值）
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市石排镇东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	15220898788 13222500584

产品详情

解读《链动2+1》商业模式（绿色积分消费增值）1. 引言

背景：随着电商时代的崛起，企业在运营平台上寻找合适的商业模式是关键之一。《链动2+1》以其简单、劲爆的特点成为shouxuan模式之一，通过2个身份和3种奖励环环相扣，为企业提供了快速起盘的途径。

温馨提示：门门是技术开发方，文章仅作为开发需求者的模式及案例参考，与平台没有任何关系，玩家勿扰谢谢！

2. 模式概述

会员体系——粉丝、代理、老板

奖励模式——直推奖励、团队见点奖、平级奖励、帮扶基金

模式特点——二级分销、走人机制、留人机制、帮扶机制、正波比、零泡沫

3. 2个身份：代理与老板3.1 代理身份

简介：通过消费499元产品或礼包，成为代理，是整个模式的起点。

3.2 老板身份

晋升条件：代理直推2人即可晋升为老板。

4. 3个奖励4.1 直推奖（100元）

奖励方式：代理直推一个消费499元的用户，即可获得100元奖励。

4.2 团队见点奖（200元）

奖励条件：老板身份下，第三条线的每个代理均可享受200元奖励。

4.3 平级奖（平一级，10%）

奖励比例：老板身份可获得直推老板收益的10%作为平级奖励。

5. 实战举例

销售成果：模式在半个月内实现销售额751W，引流用户超过70W。

成本回本：通过直推3人，代理即可回本，后续可享受无限链动收益。

6. 亮点6.1 走人&留人机制

机制说明：成为老板身份后，直推的第三条线的人离开，但其发展的代理留给上级老板。

6.2 帮扶基金

解冻条件：所有奖励的20%被暂时冻结，直推两个老板并在团队达到订单数量阈值后，这部分奖励可全部解冻提现，促进上帮下扶的良好裂变。