

链动2+1的本质是:建立多处销售渠道，改善线下流量的减少，均衡获客成本的增高。

产品名称	链动2+1的本质是:建立多处销售渠道，改善线下流量的减少，均衡获客成本的增高。
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	产品:积分商城会员商城 属性:源码定制 地区:东莞
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

产品详情

链动2+1的本质是:建立多处销售渠道，改善线下**的减少，均衡获客成本的增高。总的来说，链动2+1就是一种超级分销裂变模型，可以帮助实体企业搭建矩阵化的销售渠道，让消费者帮助传播与推广，用利益和个人价值驱动裂变。

链动2+1模式(获客、引流，平台起步好模式)

“链动2+1”模式，是目前起步*快的一种商业模式，可以在短时间内形成一个团队，并迅速**销售，链动2+1

的运营模式，既符合逻辑，也能让平台与使用者分享利益，让顾客在购物时享受折扣，同时也能让顾客获得客

观的收益，这样不仅可以增加用户数量，而且可以让顾客更加活跃，**平台运营的可持续性。

一、2+1链动优势特点:

二级分销:在国家允许的二级分销范围内合法裂变，无泡沫，***

离职制度:不像以前的团队，不需要说突然推荐十几个朋友，只推荐两个朋友可以跳出来升级老板

留人制度:用户跳出后，*初推荐的两个小伙伴留给了用户的上级

帮扶制度:为了确保每个消费者参与购物中心购物都有实际收获，可以完全分裂，并获得相应的收入

二、2+1链动模式流程:

平台上只有两种身份:老板、代理、代理

升级的条件简单:推荐两个伙伴购买礼包

商城里面有创业区，有499、699、999

这里咱们以499大礼包举例(礼包对应有等值的产品)

消费者a购买，499的礼包，成为了代理身份，他再推荐两个伙伴购买礼包，那就升级成为了老板

“链动2+1”的实质是一种促进组织或品牌迅速建立起获客团队，拓宽客源渠道，促进销售的一种“裂变”模式

式。这是在传统的销售模式基础上建立起来的，而且是合情合理的，主要作用是激发员工的积极性，激励顾客

带新客户，顾客可以在购物时获得折扣，也可以获得相应的提成和奖金。