

分享购系统商业模式：打造可持续赚钱的电商生态圈

产品名称	分享购系统商业模式：打造可持续赚钱的电商生态圈
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

当一个平台积累了一定的用户和流量后，如何更有效地进行转换，提升商业价值呢？这时，商业模式的引进就变得至关重要。一个优秀的商业模式对于企业的成功具有举足轻重的地位。今天，我们将深入解析一种在电商行业中备受欢迎的商业模式——分享购模式。这种模式凭借其独特的优势引领了新型消费，实现了在短短三个月内吸引70万用户，月流水过亿的壮举！

分享购不仅能让购物更加省钱，还能让消费者在购物的同时获得收益。与其它电商巨头不同，分享购致力于打造一个大众化的平台，这意味着所有人都可以选择使用分享购模式进行运营。这种模式的核心理念在于，通过分享购平台进入第三方电商平台的商品价格比主流电商平台要便宜很多，而消费者在购物过程中也能享受到与主流电商平台一样的选购体验。

分享购是如何通过分享就赚钱的？

首先，分享购为消费者提供了自购省钱的福利。当消费者通过分享购平台的链接进入第三方电商平台并选择商品时，会自动享受一定的优惠额度。这样，消费者就能够以更低的价格购买到心仪的商品。

其次，分享购还为消费者提供了分享挣钱的激励机制。消费者可以将商品链接分享给朋友或社交媒体上，当有人通过这些链接下单时，消费者就能获得一定比例的提成收益。这种机制实现了朋友享受优惠、消费者获得收益的双赢局面。

分享购模式有哪些优势呢？

产品种类齐全，供应链系统完善。分享购整合了热门电商购物平台以及本地生活服务平台，如京东、淘宝、天猫、拼多多、美团等。消费者在一个平台上就能满足吃穿住行等全方位的需求。

消费者对主流电商平台有更高的信任感。分享购通过跳转第三方平台进行下单和支付，利用这些平台的品牌信誉、售后服务、物流保障等优势，逐步建立起消费者对分享购平台的信任感。

分享购激励消费者分享商品链接。这种自购省钱、分享挣钱的机制鼓励更多人将商品链接分享出去，为平台带来更多的流量和用户。

快速裂变引流，建立团队架构。分享购采用五五裂变模式，用户数量呈现几何级数增长，总计可覆盖2441405人。消费者能够迅速建立起自己的团队，并从团队中获取收益。

平台设计激发用户活跃度。分享购制定了一些取现标准（如推荐5个人、每月消费9笔等），以激励用户的活跃度，从而为平台带来更多的资金流水。

消费者在享受优惠价格的同时还能获得收益。分享购让消费者在自购时省钱，同时还能通过分享获得持续的收益。这种双重盈利的模式提升了消费者的生活品质。