

DAPP麒麟项/目的创/新之处：去/中/心化大/底/池和高/安/全系/数?微三云软/件开/发技术服务+微三云邹锋兴分享

产品名称	DAPP麒麟项/目的创/新之处：去/中/心化大/底/池和高/安/全系/数?微三云软/件开/发技术服务+微三云邹锋兴分享
公司名称	微二云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号天利中央商务广场702C11
联系电话	13924376557 13924376557

产品详情

DAPP麒麟项/目的创/新之处：去/中/心化大/底/池和高/安/全系/数?微三云软/件开/发技术服务+微三云邹锋兴分享

扩展阅读：

创新营销模式是传统电商的一次升级，是移动互联网和社交结合延伸出来的一种卖货方式，从15年到现在也经历了几年时间的积累，分销已经处于非常成熟的阶段，分销只是社交电商其中的一部分。电商平台需要增长会员，要么通过砸钱耗liuliang做广告，要么通过创新分销模式奖励机制促进会员主动分享裂变，比如目前做得比较好的社交电商平台有拼多多、云集等都是主要是靠分销做起来的，分销早起大部分都是基于微信体系来做的，随着市场越来越规范，随之出来了很多APP，不乏很多做得好的平台和这方面的软件开发公司，微三云不失为其中的佼佼者，仅仅2021年即开发有美丽天天秒链动2+1奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、泰山众筹模式，太爱速m秒杀寄售模式，预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等创新模式。

创新分销模式是传统电商的一次升级为什么选择微三云;<https://zfx.wsyguanyun.com>

前言：

在当前的数字经济时代，区/块/链技术和加密/货/币正迅/速发展，改变着我们理解金/融和投/资的方式。特别是分布式应用（DApp）、去中/心/化/金/融（DeFi）和流/动/性/挖/矿/等概念，正引/领着一场金/融/

技术的革命。在这篇文章中，我们将探讨一个名为“麒麟（QILIN）”的创新加密货币项目及其背后的技术和运作机制。

麒麟项目是在区块链领域的一项颠覆性创新，它基于智能合约技术，运行在Binance SmartChain上，并与PancakeSwap这样的去中心化交易所紧密相连。这个项目主要关注于建立一个去中心化的大底池，tigao安全性，同时引入了一种独特的代币通缩机制，旨在通过有限的供应促进价值增长。

我们将详细分析麒麟项目的核心机制，包括其流动性挖矿策略、用户升级体系、会员等级、奖励分配和团队结构。这一切都围绕着其独特的去中心化哲学和开源政策展开。此外，本文还将探讨麒麟项目如何通过其创新的代币经济模型实现“只涨不跌”的目标，以及这种模型对整个加密货币市场可能产生的影响。

值得注意的是，麒麟项目提出的一些创新点，如去中心化大底池、高安全系数、币量无限通缩和价格机制，都是加密货币领域中相对较新的概念。这些概念的实际应用和效果还需进一步观察和验证。同时，我们也将讨论参与此类项目的风险，特别是在不断变化的监管环境和高度不确定的市场条件下。

通过深入分析麒麟项目，我们希望为读者提供一个全面而深入的视角，理解这个项目是如何在技术上创新，以及它可能如何影响未来的数字货币和区块链领域。在文章的Zui后，我们将对麒麟项目进行总结，并对其未来发展提出展望。

DAPP+麒麟LP流动性挖矿/增值模型+源码搭建+微三云软件开发技术服务+微三云邹锋兴讲解

WEB3.0区块链DAPP定制：

Dapp，defi，流动性挖矿，智能合约，链上游戏，nft盲盒，nft，market开发进行中，波场，薄饼，UinSwap，元宇宙项目皆可开发，Web3项目，DAPP商城

麒麟（QILIN）只涨不跌

开启加密时代新篇章

麒麟（QILIN）是加密货币领域继比特币之后重大颠覆式创新的加密经济模型，创新点包括以下内容：

1、去中心化大底池（颠覆式创新）

麒麟（QILIN）智能合约布署在Binance SmartChain（币安智能链），LP代币是代表在PancakeSwap（薄/饼）USDT-QILIN V2流动资金池中的股份。取回资产时，用户直接将LP归还给薄/饼，薄/饼将销/毁LP，同时归还对应资/产到用户钱/包。

麒麟（QILIN）将薄/饼流动性/中/心底池拆分成小LP直接转到用户钱/包，真正做到用户的资产交给用户保管，从根本上解决了中心化大底池被黑/客攻/击的风/险，只有LP所有者可以操作赎回，其他任何人无法操作底池。

2、安/全系数高（颠覆式创新）

用户持有的是LP（U+币），任何人都不持有/币，不存在任何抛售挤压和泡/沫。LP在用户自己钱/包，完全由用户掌管，任何人手里都没有/币，不存在砸/盘风/险。

3、币/量无限通缩（颠覆式创新）

麒麟（QILIN）币总发行量3.5亿，上线时全部加入底池，当用户卖出LP时，麒麟（QILIN）币自动销毁，无/限通缩。

4、只涨/不跌（颠/覆式创新）

麒麟（QILIN）采用历史首创的由用户持有LP，当用户卖出LP时，是底池等比例撤出，不会影响价格，当用户升级和购买时，都能做到币/价上/涨。

5、算法优势

采用二/二/滑/落团队结构，迅速壮大团队，二/二/滑/落的优势是更垂直，向下滑落能力极强，能够激发静态用户的积极性，迅速扩大团队，真正实现上帮下助。

6) 去/中/心化

代/码全部开源，权限全部弃，无项目方，链上自动运行，智能合约只做分配，没有保管任何资产，真正的去中心化和透明化。

=====

微三云集团邹锋兴：

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过电商模式创业平台近30万家。

资质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个。

主营各种创新营销模式开发，支持各种小程序商城，公众号商城，原生app，DAPP功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋。

小编介绍：微三云邹锋兴，微三云营销总监、期待能帮你找到合适的软件，合不合作还是您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

金/牌服务：9年以上软件开发和商业模式策划5000+客户服务行业经验实力金/牌导师一对一指导服务，讲解商业模式，策划，分析，部署，上线后续服务指导。

联系：邹锋兴（负一层电梯直上506）

备注：后台咨询留言客服及加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，咨询任意内容或者直接百度“微三云邹锋兴”即可获得小编联系方式！

微三云邹锋兴：软件开/发找微三云，商业模式设计找专业导师微三云邹锋兴。欢迎添加本人微信免费梳理设计商业模式。了解更多商业模式：<https://zfx.wsyguanyun.com>

=====

核/心机制讲解：

1、升级/也涨

用户升级时，合约先用50%的U从底池买出QILIN，再用另外50%的U和刚买出的QILIN添加到薄/饼流动性，合约收到LP，立即分配到对应用户钱包，直推人地址获得27%的LP，16%发放团队奖励，全网算力分/红7%。

举例100U升级：

合约先会用50U从底池买出QILIN，此时币/价上/涨，再用另外50U和刚买出50U的QILIN添加到薄/饼流/动性，此时币/价/不涨/不跌，合约收到实际价值50U的LP，立即分配到对应用户钱/包，直推人地址获得27U的LP，16U的LP发放团队奖励，7U的LP全网算力分/红。

2、买也涨

用户购买LP时，合约先会用50%的U从底池买出QILIN，再用另外50%的U和刚买出的QILIN添加到薄/饼流动性，合约收到LP，立即分配到对应用户钱包，用户地址获得40%的LP，5%发放到直推钱包地址，全网算力分红5%。

举例100U购买LP：

合约先会用50U从底池买出QILIN，此时币/价上/涨，再用另外50U和刚买出50U的QILIN添加到薄/饼流动性，此时币价不涨/不跌，合约收到实际价值50U的LP，立即分配到对应用户钱包，用户地址获得40U的LP，5U的LP发放给直推地址，5U的LP全网算力分/红。

3、卖/也/涨（卖出有两个方式）：

（1）用户通过Dapp卖出，97%U转入用户钱包，3%U用来拉盘。（备注：币/价上/涨）

（2）用户通过薄/饼直接撤池子，U直接转入用户钱包。（备注：币/价不/涨不/跌）

玩法介绍：

1、会员等级：

普通会员：20U升级，无法买LP。

白银会员：100U升级，Zui大可买500U的LP。

黄金会员：200U升级，无上/限购LP。

2、升级奖励和团队奖励都有烧/伤，升级推荐人获得27% U等值的LP，团队获得16%U等值的LP。

购买LP直推奖励只的黄金会员不烧/伤，其他级别均烧/伤。用户买币推荐人获得5%U等值LP。

3、团队结构采用16层二/二/滑/落，上帮/下助，团队Zui大可以滑/落 131070人。

4、只有升级时用户获得算力，每天享受全网算力分/红，至到算力归零为止。

5、首/码收/益的团队奖/励和团队烧/伤，每天进行全网算力分/红。

6、初始底池3500000LP，每天释放2%即70000LP，其中35000每天进行全网算力分/红，35000每天撤出流/

动/性，QILIN代/币/销/毁，U回流底池拉/盘。

麒/麟，让你做自己生命唯一的开锁人

麒/麟，让你更快的看到未来

应用举例：

三，通證总量：1000/万

Lp：1000/万

XX币 规则解析：

代/币名称：XX/币

代/币总量：1000/万/枚

LP池：初始lp池注入1000/万

1，入/金：100优200/油直推有烧/伤，300用无烧/伤。

100u的倍数，配等量算力（领取递减，归0为止）（可以累计领取）

100u入金，先用50u购买XX币 和50u组建50u的LP

50uLP做3部分分配

投入地址30%U的LP。

直推地址13%u的LP。

全网算力静态5%u的LP。

幸运池2%。48小时没有上单，奖励Zui后入单100名。

2，卖出（撒池子）

可以在DAPP，薄/饼，直接撤除你的LP，币直接/销/毁，99%的u到卖出地址，1%的u买币销/毁拉/盘。

四，Lp总量分配

1，私/募：10%LP

2，挖/矿：40%LP

3，红/利：50%LP

私/募：例如投入100油配送200算力和10%LP。

挖/矿：总LP的40%用于挖/矿产出，共分三个阶段产出

第一阶段：90天产出40%LP

第二阶段：180天产出30%LP

第三阶段：360天产出30%LP

例如：第一节段 $400万 \times 40\% \div 90天 = 17777LP$

第一节段每天17777LP

静态：45% = 7999LP

动态：45% = 7999LP

节点：10% = 1777LP

红/利分/红50%LP：自上线起每天撤出0.5%为全网算力加权分/红100天分完。

五，静态：45%

每天产币总量的45%，按lp值算力占比加/权分/红

六，动态：45% = 100%

1，团队奖励：70%（不是/级/差）

Lv1：直/推3人，小区业绩2000u，拿伞下收/益的5%

Lv2：直/推5人，小区业绩1/万u，拿伞下收/益7%

Lv3：直/推7人，小区业绩5万u，拿伞下收/益的10%

Lv4，直/推9人，小区业绩25/万u，拿伞下收/益的12%

Lv5，直/推11人，小区业100/万u，拿伞下收/益的16%

Lv6，直/推13人，小区业绩400/万u，拿伞下收/益的20%

七，层/级/奖；20%共20层（无视平级和超越）

V1，拿05/层收益的1%LP

v2，拿10/层收益的1%LP

v3，拿15/层收益的1%LP

V4—V6拿20/层收/益的1%LP

八，直推奖：10%

拿直推用户收益的10%

九，节点：10%（共500份加权分）

普通节点，200名500u（1份分红）

中级节点，100名

1000u（2份分红）

高、级节点，25名

2000u（4份分红）

节点权益：购买节点享受全/网挖/矿/总量10%的加权分/红

备注。

1, 撤LP, D APP和薄饼都可以撤, 撤池子有5%的手续费进入底池, Zui/好买币销/毁。。

2, 好要做5个页面, 如: 首页。介绍, 交/易。节点, 私/募页面。团队明细。

3, 多国语言。

4, 上线第1个月每个账户只能入100—500油, 一个月后开放无/上/限。

总结:

在深入探讨了“麒/麟/(QILIN)”项目的核心概念、技术架构和潜在影响之后, 我们现在有了一个更全面的理解。这个项目展示了加密/货/币和区/块/链/技术在创新和应用方面的巨大潜/力。通过其独特的去中/心/化底/池、安全策略、代/币通缩机制和用户激励结构, 麒/麟企图在竞/争/激烈的加密市场中脱颖而出。

我们分析了/麒/麟项目如何试图通过去中心化的方式降低黑/客攻/击的风/险, 以及其代/币经济模型如何设计以实现长期的价/值增/长。这种模型的实现依赖于复杂的智/能合/约和流/动性策/略, 旨在保护用户利/益, 同时促进市场的健康发展。

了解更多:

[微三云丰富的分销模式举例:](#)

分销模式是错综复杂, 非常丰富, 我是给专门帮助企业、商家、创业者等有自己分销模式提供系统落地的, 所有有接触过很多的分销模式, 而且大部分都是非常不错, 比如说二级分销(用户与用户之间的分享, 是分销最基础的模式, 也是最常用的)、团队奖励、团队计酬(这两个主要是有利于平台去发展团队的, 分销靠的就是人, 团队越大影响力越大, 平台的精力终归有限, 平台通过找一批有能力有资源的人, 各自去整合影响圈子里的人)、还有些是结合起来做区域分成、平台分红的模式(主要是针对一些有能力的、有资源的人, 能够快速绑定这些人来帮助平台开展市场)等等。微三云系统分销模式月度计酬奖励、礼包分红奖励、云店奖励、招商奖励、消费奖励、运费奖励等, 还有创新应用模式思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1奖励模式, 泰山众筹模式, 太爱速m秒杀寄售模式, 全民拼购模模式、社交盲盒系统, 盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等, 其他更好玩的万变不离其宗, 原理都是把平台赚取的利润共享出去、如何把有限的利润更合理分配出去, 对市场最有推动力; 企业会根据自身的资源和积累、现有的运营方式来选择适合自己的分销模式;

分销模式为什么选择微三云<https://zfx.wsyguanyun.com>