

2024年京东开店要什么条件？怎么选合适的产品？

| | |
|------|--------------------------------------|
| 产品名称 | 2024年京东开店要什么条件？怎么选合适的产品？ |
| 公司名称 | 河北企合互帮科技发展有限公司 |
| 价格 | 30000.00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 河北省石家庄市长安区中山东路567号嘉和广场4号楼1101室（注册地址） |
| 联系电话 | 15511852786 |

产品详情

京东的发展还是挺不错的，所以现在仍然有好多人申请京东开店，不过的有的商家申请了入驻，但是最后还是被驳回来了。那在京东开设一个店铺需要什么条件呢？

京东上开店必须要企业资质，个人入驻不进去。那么很多类目是要求开店的公司注册资金至少50万，成立一年以上的，有的还需要2年公司，具体还是根据你产品来查询。

开店的流程是：商家企业资质审核——填写好公司资料(包括你的各种营业执照的材料)、品牌的认证材料等——最后等系统给你审核。

应该会有经理打电话咨询你，或者经理找你考察。只要没什么问题，就可以成功入驻了。不过在此提一下，入驻平台也是要挺高的费用的。京东平台使用费用是一千一个月 保障金。看你做哪个行业从3万到10万不等。

审核要求：

一、资质初审

- 1、资质真实有效。
- 2、规模达到入驻要求。
- 3、授权有效，链路完整。
- 4、生产、经营范围、产品安全性 资质完整 符合国家行政法 规许可要求。
- 5、审核周期：7个工作日。(这个不是固定的 有的时间更长 不过一般是这个时间)

二、招商复审

1、招商复审，审核周期：5个工作日。

2、店铺授权，大概3个工作日。

三、审核进度查询

商家可查询入驻审核进度。入驻过程中的重要信息，我们会以邮件形式发送至您在入驻联系人信息中填写的邮箱。

怎么选合适的产品？

自己对想要做的产品要有一定的兴趣。根据京大师的数据，我了解到，一般做的好的卖家通常都对自己卖的产品有着相当的兴趣和关心，比如家里母婴产品的卖家，可能不久前家里添了小宝宝，对于孩子的关心会让他们对于产品有着更多的兴趣，更愿意去了解。

而宝妈也可以在一起交流带孩子的心得，这样产品的缺陷和需求就很容易被找出来，店铺就可以不断的有针对性的推陈出新。其次，除了对自己的产品有兴趣以外，也要注意产品的差异化。

比如女装，这个类目可以说是刚需，但是竞争力也是很大的，如果店铺平平淡淡很容易就淹没了。

但是有些人就知道如何去做特色产品，比如“胖妹”服装这种，就满足了一些特定人群，虽然这类人群在整体占不了多大比例，但是也避免惨烈的市场竞争，对于个人或者小团队来说也是一块很大的市场了。所以，并不是新手通常认为的，能赚钱的类目就可以做，还是要因人而异的。

奋斗要有方向才有意义和价值，不然就是无头苍蝇。那么京东开店也是同样的道理，只有知道自己要卖什么才能有更好的努力方向。以上就是我为大家做出的解答，希望能帮助大家。