

368华高诚邀加盟运营中心体系

产品名称	368华高诚邀加盟运营中心体系
公司名称	深圳市三六八华高商务发展有限公司
价格	20000.00/运营中心
规格参数	
公司地址	深圳市罗湖区深南东路2019号东乐大厦
联系电话	0755-25132683 13169903110

产品详情

【368华高诚邀加盟运营中心体系】 368华高商务专业搭建粤港名企与内地企业之间的交流学习、参访、商贸的桥梁，为内地企业、政府客户提供商务考察、会议交流、学习培训、商务旅游等专业服务；专业组织粤港地区企业往内地投资发展，提供内地政府来粤港招商引资项目的策划及接待服务。我们的客户：深圳腾讯、北京沙特领事馆、中国舰船、小龙集团、宋河集团、红蜻蜓、美的等逾百家；参访企业包括香港渣打银行、汇丰银行、瑞士银行、海通证券、万科、中兴、创维、腾讯、格力、比亚迪等逾两百家。在此基础上，公司发展蒸蒸日上，由小到大、由大到强、正在迈上一个新的发展台阶！我们的目标：2015年之前建立25个以上省级运营中心、200个以上地级市运营中心，渠道的流向：内地往粤港流动——系统内多向流动——国内往国际流动的叠加过程
产品的线路：粤港——国内——国际的叠加过程，
已成立省级运营中心：安徽、浙江、云南、广西、重庆、江苏、河南7个省级运营中心；已成立市级运营中心：昆明、楚雄、大理、文山、红河、牟定、昭通、南宁、桂林、衢州、南京、苏州、淮安、南通、合肥、亳州、马鞍山、蚌埠、宣城19个地市级运营中心。-----

运营中心加盟咨询

- (一) 了解产品类别（名企参访、高端游学、招商引资、经销商会议）
 - (二) 了解合作方式（总部—省级运营—地市级运营）
 - (三) 了解后勤保障（接待团队、接待资源、服务标准）
 - (四) 了解支持政策（市场保护、宣传推广、客户资源、业务培训、产品创新、协助市场开发）
 - (五) 了解分成模式（系统内结成利益共同体，所有团队的利润按照相关规定的比例进行分成）
- 运营中心加盟申请（一）填写并提交加盟申请表（意向加盟地市级运营中心）
- （二）填写并提交加盟申请表（意向加盟省级运营中心） 加盟申请资质审核
- （一）加盟机构资质审核（不通过）（二）加盟机构资质审核（通过审核—预约面谈、考察总部）
- 签订加盟合同并支付保证金（一）签订加盟合同（地市级运营中心）
- （二）签订加盟合同（省级运营中心）（三）支付足额保证金 试运营期（前3个月）
- （一）地市级运营中心 1. 由企业负责人牵头成立的专项部门，并配备不少于2名专职工作人员；
2. 三个月内完成一定人数或团队的绩效考核；
3. 总部或省运营中心派人赴地市级运营中心协助进行人员、业务相关培训工作。
4. 三个月内在地市级运营中心所在地举办“产品推介会”；（二）省级运营中心
1. 由企业负责人或指派代表牵头管理项目专项部门，并配备不少于4名专职工作人员；
2. 按要求完成所在省份的地市级运营中心的渠道建设工作；

3. 三个月内完成一定人数或团队的绩效考核；
 4. 总部派人赴省级运营中心协助进行人员、业务相关培训工作；
 5. 三个月内在省级运营中心所在地举办“项目招商推介会”。(三) 总部基本支持政策
 1. 展业礼品、宣传画册、广告设计、网站建设、网站维护；
 2. 潜在客户资料收集、意向咨询团队转交、当地市场广告宣传；
 3. 项目产品讲解、业务发展培训、协助业务公关、协助开展产品推介会。
 - (四) 招商推介会支持政策（仅限省级运营中心）省级运营中心在当地举办全省性的“粤港台韩名企参访项目招商推介会”时，总部可予以（但不限于）以下支持：
 1. 报销招商推介会租用会场费用；
 2. 报销招商推介会会场耗材、茶歇等费用；
 3. 报销招商推介会参会嘉宾晚宴、酒水费用；
 4. 报销其他省级运营中心赴会场支持会议的人员费用（住宿、用餐等）；
 5. 总部自费印刷提供会议资料，并提精美礼品、抽奖奖品等；
 6. 会议前期总部将安排10-30人的工作人员协助进行会议邀约工作；
 7. 总部派出10人左右的团队赴会场进行执行会议服务（出差费用总部自行消化）；
 - (五) 继续合作或取消资格 根据合同要求进行综合性考核，确认继续合作资格或取消合作关系
 - 正式运营期（按合同期限）(一) 地市级运营中心
 1. 由企业负责人或指派代表牵头管理项目专项部门，并配备不少于5名专职工作人员；
 2. 合同期内每年（或每季度）内完成一定人数或团队的绩效考核；
 3. 总部或省运营中心派人赴地市级运营中心协助进行人员、业务相关培训工作。 4. 合同期内不定期在地市级运营中心所在地举办“产品推介会”，可向总部或省级运营中心申请各种形式的支持；
 5. 总部将已有的老客户及资料交予地市级运营中心直接跟进。(二) 省级运营中心
 1. 由企业负责人牵头成立的专项部门，并配备不少于4名专职工作人员；
 2. 按要求完成所在省份的地市级运营中心的渠道建设工作；
 3. 合同期内每年（或每季度）内完成一定人数或团队的绩效考核；
 4. 总部派人赴省级运营中心协助进行人员、业务相关培训工作；
 5. 合同期内不定期在联合地市级运营中心举办各种“产品推介会”，可向总部申请各种形式的支持；
 6. 总部将已有的老客户及资料交予省级运营中心或地市级运营中心直接跟进。
 - (三) 总部基本支持政策
 1. 宣传画册、广告设计、网站建设、网站维护；
 2. 潜在客户资料收集、意向咨询团队转交、当地市场广告宣传；
 3. 项目产品讲解、业务发展培训、协助业务公关、协助开展产品推介会。(四) 继续合作或取消资格
 根据合同要求进行综合性考核，确认继续合作资格或取消合作关系。 合同到期后解除合作关系或续签
 (一) 合同到期后，将重新审核招募省级运营中心和地市级运营中心(二) 原有运营中心享有优先续签权，可在合同到期前向总部提出续签申请，总部将跟续签申请对运营中心的资质及之前的合作情况进行综合审核评估：
 1. 审核通过，续签合同，继续享受相应的政策；
 2. 审核不通过，总部重新招募新的合作伙伴。 全国运营中心渠道系统集团化（成立分公司）全国运营中心建设完善、系统运营稳定且各种条件具备后，总部将与运营中心负责人进行商讨，将系统进行集团化并购、重组、改制，提高综合实力，优点主要体现在：
 - 1、有利于公司品牌建设；
 - 2、有利于公司统一管理；
 - 3、有利于公司服务规范化；
 - 4、有利于公司提升竞争力；
 - 5、有利于公司形成战略焦点；
 - 6、有利于公司保持旺盛的生命力；
 - 7、有利于公司建立更多的核心资源
 - 8、优化所有者、经营者、职工三者的利益；
- 给运营中心的支持，我们在行动... 第一届：《粤港台韩名企参访游学项目》招商推介会（浙江）
- 【主办单位】深圳市三六八华高商务发展有限公司
 杭州市太平洋旅游有限公司（浙江省运营中心）【举办时间】2013年9月15日
 【举办地点】浙江省杭州市【会议内容】新旅游法解析、粤港台韩名企参访项目介绍
 前期邀约工作量化累计【配置人员】27人【工作周期】23天（工作日），和合肥会议同期推广
 【手机短信】6535次（每次内容为2-3条短信长度）【群发传真】5322份【有效电话】1682个
 【qq广告】点对点窗口广告超过80万次【报名人数】178人【实到人数】128人
 （备注：以上为368华高商务——深圳总部的数据）会议现场执行和会议总结
 【配置人员】深圳6人，杭州8人【会务配车】深圳1台
 【会务成本】总花费约10万（人员工资、车辆费用、宣传资料、会议会场、礼品、晚宴、会后旅游等）
 【会议成果】1、现场意向咨询加盟达20人次；2、项目产品在浙江省旅游行业的宣传覆盖率约80%
 3、项目产品在浙江省省培训行业的宣传覆盖率约30% 4、项目产品在浙江省省商协会的宣传覆盖率约60%

第二届：《粤港台韩名企参访游学项目》招商推介会（安徽）

【主办单位】深圳市三六八华高商务发展有限公司

合肥享旅商务服务有限公司（安徽省运营中心）【举办时间】2013年9月17日

【举办地点】浙江省合肥市【会议内容】新旅游法解析、粤港台韩名企参访项目介绍

前期邀约工作量化累计【配置人员】27人【工作周期】23天（工作日），和合肥会议同期推广

【手机短信】6956次（每次内容为2-3条短信长度）【群发传真】4983份【有效电话】2687个

【qq广告】点对点窗口广告超过80万次【报名人数】186人【实到人数】153人

（备注：以上为368华高商务——深圳总部的数据）会议现场执行和会议总结

【配置人员】深圳6人，安徽6人【会务配车】深圳1台，安徽1台

【会务成本】总花费约10万（人员工资、车辆费用、宣传资料、会议会场、礼品、晚宴、会后旅游等）

【会议成果】1、现场意向咨询加盟达20人次；2、项目产品在安徽省旅游行业的宣传覆盖率约80%

3、项目产品在安徽省培训行业的宣传覆盖率约30% 4、项目产品在安徽省商协会的宣传覆盖率约50%

第三届：《粤港台韩名企参访游学项目》招商推介会（云南）

【主办单位】深圳市三六八华高商务发展有限公司

云南顺景国际旅行社有限公司（云南省运营中心）【举办时间】2013年10月23日

【举办地点】云南省昆明市【会议内容】粤港台韩名企参访项目介绍、全国运营中心分销渠道

前期邀约工作量化累计【配置人员】29人【工作周期】10天（工作日）

【手机短信】10813次（每次内容为2-3条短信长度）【群发传真】8438份【有效电话】2099个

【qq广告】点对点窗口广告超过70万次【报名人数】568人【实到人数】486人

（备注：以上为368华高商务——深圳总部的数据）会议现场执行和会议总结

【配置人员】深圳13人，云南20人【会务配车】深圳2台，云南2台

【云南往返】总路程大约3500公里，司机4个，累趴4个

【会务成本】总花费约20万（人员工资、车辆费用、宣传资料、会议会场、礼品、晚宴、会后旅游等）

【会议成果】1、现场咨询加盟合作达70人次，签订意向合作申请表的地级（州）市运营中心11家；

2、项目产品在云南省旅游行业的宣传覆盖率约90% 3、项目产品在云南省培训行业的宣传覆盖率约40%

4、项目产品在云南省商协会的宣传覆盖率约30% 昆明中国国际旅游交易会

【人员配置】深圳12人，云南5人【派单数量】11000份【名片收集】200多张 会场经典语录

1、“到处都是你们的人”； 2、“昨(前)天已经参加过你们的会议了” 3、“

已经有了”； 4、“华高的（快跑）” 5、“

i don't speak chinese”

第四届：《粤港台韩名企参访游学项目》招商推介会（江苏）

【主办单位】深圳市三六八华高商务发展有限公司

淮安天马国际旅行社有限公司（江苏省运营中心）【举办时间】2013年11月19日

【举办地点】江苏省南京市【会议内容】粤港台韩名企参访项目介绍、全国运营中心分销渠道

前期邀约工作量化累计【配置人员】32人【工作周期】11天（工作日）

【手机短信】6548次（每次内容为2-3条短信长度）【群发传真】3854份【有效电话】2062个

【qq广告】点对点窗口广告超过60万次【报名人数】277人【实到人数】283人

（备注：以上为368华高商务——深圳总部的数据）会议现场执行和会议总结

【配置人员】深圳8人，江苏10人【会务配车】深圳1台 江苏3台

【会务成本】总花费约15万（人员工资、车辆费用、宣传资料、会议会场、礼品、晚宴、会后旅游等）

【会议成果】1、现场咨询加盟合作达30人次，现场签订合同加盟地级（州）市运营中心1家；

2、项目产品在江苏省旅游行业的宣传覆盖率约70% 3、项目产品在江苏省培训行业的宣传覆盖率约40%

4、项目产品在江苏省商协会的宣传覆盖率约30%

第五届：《粤港台韩名企参访游学项目》招商推介会（重庆）

【主办单位】深圳市三六八华高商务发展有限公司

重庆易游天下国际旅行社有限公司（重庆运营中心）【举办时间】2013年12月18日

【举办地点】重庆市申基索菲特【会议内容】粤港台韩名企参访项目介绍、全国运营中心分销渠道

前期邀约工作量化累计【配置人员】8人【工作周期】24天（工作日）

【手机短信】753次（因短信平台故障，所以本次会议短信纯手工手机短信发送）【群发传真】3435份

【有效电话】1926个【qq广告】点对点窗口广告超过90万次【报名人数】275人【实到人数】236人

（备注：以上为368华高商务——深圳总部的数据）会议现场执行和会议总结

【配置人员】深圳8人，重庆10人【会务配车】重庆4台【会务成本】总花费约14万（人员工资、、往返机票车辆费用、宣传资料、会议会场、礼品、晚宴、会后旅游等）

【会议成果】1、现场咨询加盟合作达104人次，

2、本次会议破例邀请了重庆市的数十家直客企业代表参加会议。

3、项目产品在重庆市、四川省旅游行业的宣传覆盖率约80%；

4、项目产品在重庆市、四川省培训行业的宣传覆盖率约60%；

5、项目产品在重庆市、四川省商协会的宣传覆盖率约40%； 准运营中心交流合作恳谈会（分会）

【参会嘉宾】26人（重庆、四川、山西、陕西）

【分会成果】1、现场确定四川省、山西省加入省级运营中心体系；

2、现场确定重庆市8个县级市加入运营中心体系。 小插曲：因为临时重庆运营中心负责人黄总提议，让总部在以往接待过的名企参访团队的挑选部分具有代表性的案例批量印刷成册，在会议上分发给参会嘉宾，以便提供感知度。总部接受了黄总的建议，并决定印制3000套（每套7本，其中6本纪念画册、1本行程画册，共计21000册），其中重庆会议需要用到250套（1750册）。由于是临时提出要制作此类画册的，印刷厂印制出来后，已经是16日下午了，18日会议就开始了，物流过去已经是不可能，及快递也不能保证第二天能准时抵达重庆会场，因此，总部的同事（3男2女）决定于17日飞重庆时随身携带过去，5个同事、10几个箱子、重达200kg、超重100kg，就这样大包小包的硬是拖到了重庆会场，并于当晚在会议室布置完成。

第六届：《粤港台韩名企参访游学项目》招商推介会（策划中）

【主办单位】深圳市三六八华高商务发展有限公司 省运营中心（待定）

【举办时间】待定【举办地点】待定【会议内容】粤港台韩名企参访项目介绍、全国运营中心分销渠道

深圳总部：深圳市368华高商务发展有限公司 公司地址：深圳市罗湖区深南东路2019号东乐大厦12层

联系电话：0755-25132683 传真：0755-25132066

公司网站：www.368hg.com qq：1444816933 2051705124