

如何确定外贸代理合同的代理费？

产品名称	如何确定外贸代理合同的代理费？
公司名称	深圳市红三羊供应链有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市罗湖区南湖街道东门南路1006号文锦渡口岸综合报关大楼628E
联系电话	0755-25108873 18807550903

产品详情

一般情况下是怎么确定外贸代理合同的代理费?答:纯代理费率一般也就在1%-3%之间，根据实际情况稍微有所差别，代理费率的高低根据实际提供的服务的多少，操作的复杂程度，是否有垫付退税、代理合同金额的大小等因素都有差别，没有juedui的可比性。比如，某外贸公司基本上按照1同，后，收到外汇和制造商的增值税发票，垫付部分退税。这个代理费事实上是要扣除垫付退税的利息的，实际代理费率没有1.5%。如果代理费率比较低，比如0.9%，有些外贸公司就不垫付退税，办好退税手续，收到退税款后再支付退税款给制造厂。如果某制造厂和外贸公司业务比较多，全年可能总计有100万~500万美元，那么有几种可能:一种是全部按照一个固定的代理费率，比如1.5%;另一种就是原则上按照 1.5%，对于一些样品或者金额很小的订单，每笔至少收取500元人民币代理费;还有一种就是确定代理费率，比如1.5%，但是一年代理费总额限额为30万元人民币，如每笔代理费金额累计到30万元后，就不收取代理费。当然，也有不管实际出口多少金额，一年总计支付代理费30万元，约定某个时期一次结清或者分几次结清。实际操作中也有些变化，如果代理费率比较高，一般外贸公司也就大度一些，比如快递费、产地证费用，就不单独收取了，都包括在代理费里;如果代理费本来就谈得很低，外贸公司可能会比较较真，除了代理费以外，我垫付的任何费用，比如一份产地证35元人民币、国内快递费40元、国际快只递费230元，都会留底，最后都需要工厂或者委托人承担。如果单据要求比较高，L/C操作，那么可能要再额外收取一些费用。一些进口代理有时会让外贸公司开证，承担一定风险，一般都会让委托人单独支付一些额外费用或者提高代理费率。有一些情况，代理费比较高。比如集团公司内部，所有子公司的业务必须通过母公司外贸机构出口，外贸机构不仅承担代理服务的职能，还有管理监督考核的职能，代理费就比较高了，即使超过 5%也有可能。或者制造厂对外贸基本不了解，很多工作(翻译、报价、技术确认、接待、检验资料准备、图纸转化、材料转化)都要外贸公司帮忙或者直接参与，外贸公司工作量大，所以代理费高一些也比较合理。代理合同的代理费率和价格计算方法在实际中比较复杂，很多都取决于双方具体怎么谈判，协议内容怎样签订，没有标准的模式。比如代理出口开票时，汇率是预计的，和实际收汇时的汇率有差异，这个时候，如何处理估计值和实际值的差异，只能由双方商议决定。