

如何为平台创收提升120%？七星创客模式

产品名称	如何为平台创收提升120%？七星创客模式
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

七星创客是一种颇受欢迎的新零售模式，据了解该模式在“aibeisheng”平台上经营短短数月时间，就为该平台创造了可观的销售额。这一创新模式将为市场打开新的蓝海，引领新零售的方向。

该模式的盈利能力不容小觑，是互联网时代下的新风口。在这个市场竞争激烈的环境，任何一个不起眼的模式都可能成为千里马，为独具慧眼的伯乐带来巨大优势，从而在残酷的竞争中杀出重围。

七星创客模式的主要目的是通过团队裂变来增加收益，是当前市场非常热门的新型零售模式之一。

该模式的玩法非常简单：用户在商城购买指定产品并成为创客身份。当创客推荐其他用户购买，第一单的推荐奖励为10%，第二单为20%，第三单为70%。此后依照三三次序循环。若平台用户复购，则可享受五折优惠。

当创客推荐三个用户成为创客身份后，晋升为1星代理，享受团队业绩3%的奖励

当1星代理团队中有两个1星代理时，晋升为2星代理，享受团队业绩5%的奖励

当2星代理团队中有两个2星代理时，晋升为3星代理，享受团队业绩7%的奖励

...

当6星代理团队中有两个6星代理时，晋升为7星代理，享受团队业绩15%的奖励

当7星代理团队中有三个7星代理时，晋升为总裁身份，平台利润加权分红3%+现金奖励

当总裁身份的团队中出现三个总裁时，晋升为董事身份，平台利润加权分红5%+现金奖励

伯乐奖：当创客身份达到三星及以上，便可获得自身团队伞下所有创客级差奖励的百分之百。

为了让平台和模式都能合理稳固地运行下去，七星创客设置了多项消泡沫的措施，包括每日购头上限、等级晋升限制、产品保真保价、退货制度等，以确保用户利益和平台可持续发展。

在创客模式中，想要升级成为更高的星级，就能享受更高的优惠与权益，必须主动去发展裂变新客源，帮助平台建立更多的流量与团队。七星创客适用于多个行业，如美妆美容、大健康、轻医美、酒类、茶叶、一些快销品礼包等等，都可以利用该模式帮助平台实现快速引流获客。