

未来生物新零售商城以及商业模式

产品名称	未来生物新零售商城以及商业模式
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	定制项目:小程序开发 服务范围:定制开发 服务项目:商业模式开发
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

未来生物新零售商城以及商业模式以下介绍和商业模型源自未来生物推广团队提供未来生物新零售商城以及商业模式未来生物新零售商城以及商业模式未来生物新零售商城以及商业模式未来生物新零售商城以及商业模式未来生物新零售商城以及商业模式未来生物新零售商城以及商业模式未来生物新零售商城以及商业模式未来生物新零售商城以及商业模式未来生物新零售商城以及商业模式未来生物新零售商城以及商业模式未来生物新零售商城以及商业模式未来生物新零售商城以及商业模式未来生物新零售商城以及商业模式据推广信息称：商城中的产品，除拥有公司独有抗衰专利技术（SOD），还选择与世界企业联合开发，并与世界ODM公司进行合作，这些ODM公司长期服务于国际一线品牌，yashilandai、zishen gtang、oulaiya、强生，都是来自于由科丝美诗；海蓝之谜、Dior、SK-II、lankou、艾多美则都是来自于科玛集团。公司于2021年3月28日，正式与科玛集团签署了战略合作协议，将联手科玛集团，持续为会员生产出高品质、高性价比的国际产品！未来生物主打明星产品 - SOD玉米胚芽粉未来生物新零售模型未来新零售模式亮点：1.小单容易复制 2.业绩永远累计3.升级别速度快 4.秒结算秒到账5.收入yongbu封顶 6.平级别也赚钱7.超越也能赚钱 8.单区也能赚钱9.复购再次结算 10.复购没有限制11.拿分红小搏大 12.零投资lingfengxian一共三个消费等级：用户消费一盒产品399元，成为会员；用户消费5盒产品1995元，成为VIP会员；用户消费10盒产品3990元，成为SVIP会员。当我们成为会员以后会获得一下几项权益：一、用户推广收益：我们无论哪个会员级别都会获得10%的收益二、用户晋升收益：晋升共7个级别会员V1级别：直接分享5单，团队累计销售3990元，成为V1级别，获得团队销售15%的晋升收益。会员V2级别：直接分享10单，团队累计销售1万元，成为V2级别，获得团队20%的晋升收益；从V2级别当您完成10单的直接分享条件后、将不再考核您的直接分享业绩，当然分享的越多赚得越多，多劳多得。会员V3级别：团队累计销售5万元，小部门累计1万元，成为V3级别，获得团队30%的晋升收益；会员V4级别：团队累计销售25万元，小部门累计5万元，成为V4级别，获得团队35%的晋升收益；会员V5级别：团队累计销售125万元，小部门累计25万元，获得团队40%的晋升收益；会员V6级别：团队累计销售500万元，小部门累计100万元，获得团队45%的晋升收益；会员V7级别：当2个部门各出现1名V6时，部门深度产生也达标，即成为V7级别，获得团队50%的晋升收益；小部门累计业绩奖励每人可拥有N个部门，去掉一个相对较大的部门，其他部门业绩相加即为小部门累计业绩。晋升级差收益分析：以V7级别，有5个部门，分别是两个V6，V5，V4，V3。进行举例，根据您所在的级别收益，减去各部门的级别收益即为您的级差收益，那如果您直接分享了一名svip会员，您会获得60%的收益，即3990元的60%大约2400元，直接是您的，秒

结算秒到账。那么我们按照每天来计算级差收益，V6级别，日平均销售大概在10万到15万左右。我们取这两个数字举例：可以获得V7到V6的级差收益5%，即获得级差收益5000元和7500元。V5日平均销售大概3万，可以获得10%级差收益，即3000元。V4日平均销售大概1万，获得15%级差收益1500元。V3日平均销售大概5千，获得20%级差收益1000元。总共18000元/天，累计一个月，至少50万/月的利润！

三、平级收益：vip以上的会员可以享受。VIP会员：获得平级一代收入的10%SVIP会员：获得平级两代收入的各10%

模式亮点一：紧缩模式举例：您是V7级别，您的直推是V6，但是团队深度产生了V7，这时深度产生的V7就会紧缩成为您的代。即无论团队深度往下多少代产生的平级，都会紧缩成您的代，第二代同理。

模式亮点二：超越模式对于级别，往往下级超越上级，上级领导人就没有任何收益。平级收益——超越也会获得，根据紧缩规则，无论您团队深度往下多少代，无论是否级别超越，都会获得平级收益。举例：您是V5级别，您的直推是V6，但是团队深度产生了V5，这时深度产生的V5也会紧缩成为您的代。第二代同理。

模式亮点三：单区也赚钱模型紧缩和超越，保证了平级收益看得见，也赚得到，解决行业痛点！

平级收益举例：以SVIP会员V7平级，每人3个部门平级举例。您将会有3位一代，9位二代。按照V7级别每月50万级差利润计算平级奖、您当月一代平级收入： $50万 \times 3人 \times 10\% = 15万$ ，您当月二代平级收入： $50万 \times 9人 \times 10\% = 45万$ 当月平级利润合计：60万平级收益让您平级也赚钱，平级人数越多，您的平级收益越大，上不封顶！

四、董事分红董事：2个部门各出现1名V7，即为董事，并额外终身享受业绩2%的加权平均分红。荣誉董事：3个部门各出现1名董事，即为荣誉董事，并再次获得业绩2%分红。这是兼得的，也就是荣誉董事总共4%

全球董事：3个部门各出现1名荣誉董事，即为全球董事，并再次获得业绩1%分红。同样是兼得的，也就是全球董事总共5%

五、复购收益您成为会员后，复购时获得折扣的权益，1、报单产品复购9折优惠，且全额计入业绩进行结算。2、商城其他产品：5折—7.5折优惠，且50%计入业绩进行结算。核心亮点：复购没有限制，并且再次结算奖金，真正实现消费价值网，物美价廉的抗衰产品，超高的产品复购率也正是它的造血功能。注明：以上所有数据均来自互联网公开信息获取，小编不对本文内容任何真实性承诺保证，如有不实联系小编处理。小编所有分析的项目，只是分析商业经济模式，小编没有参与任何分析过的项目运营，也不投资参与任何项目，不做任何项目私下评估，（以上分析均不构成任何投资建议）玩项目的玩家勿扰，玩家勿扰，玩家勿扰，玩家勿扰，玩家勿扰雷米是一家软件开发公司负责人，只开发互联网软件，不会参与任何运营项目，以上数据通过互联网公开信息进行分析的商业模式和数据，小编不承担任何数据真实性责任。