

滋肽咖啡代理新零售系统

产品名称	滋肽咖啡代理新零售系统
公司名称	广州金诺互联软件定制开发
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区吉山新路街24号1栋七单元201房
联系电话	18928905212 18928905212

产品详情

温馨提示：非平台方！文章资料收集于互联网，仅作为系统开发需求者的模式案例参考作用，与平台没有任何关系，如需定制系统请详询，咨询平台代理和玩家勿扰！

滋肽商城系统模式介绍

滋肽经销商共分为VIP、经销商、经销商、合伙人四个大级别，合伙人又包含钻石级别、皇冠级别、CEO级别，层层晋级，则团队越做越大。

具体而言，花费2000元购买一单产品，3套滋肽咖啡成为VIP，之后每拉一个人成为VIP可以得到400元的直推奖金，享受一级80元的团队奖。

VIP直推5单，团队共有10单销量，或者自己直接花22000元购买11单滋肽咖啡，则晋升为经销商级别，经销商每发展一个新人成为经销商，享受750元的直推奖金，间推奖金350元，市场领导奖270元，产生平级推荐时，拿一级团队50元，二级团队50元的奖金。

经销商的团队中产生三个经销商，自己直推10单，且团队共计有80单销量,或自己花费106000元购买53单产品，就可以晋升为经销商，享受直推奖金1100元，间推奖金700元，领导奖620元，平级推荐是拿一级团队90元，二级团队50元作为奖金。

经销商级别之上，还有合伙人级别，享受全球加权分红。其中钻石级别需要自己在不同的3条分支线诞生3名经销商，享受公司所有钻石级别人员30元/单的月均分红。皇冠级别需要自己的6条分支线诞生6名经销商，享受公司所有皇冠人员30元/单的月均分红，同时享受钻石级别人员30元/单的月均分红。CEO需要在不同的9条分支线诞生9名经销商，享受公司所有CEO级人员30元/单的月均分红，同时共享皇冠30元/单、钻石30元/单的月均分红。

除了以上的六级分销代理制度，滋肽公司还开发了“传统行业”代理制度，从高到低依次分为市级代理、区级代理、体验馆，具体代理制度如下：

要成为市级代理，需要实付120500元，这其中有5万元是代理费，然后再拿53单货，相当于购买159盒产品

，另外加送体验装100瓶，只要是这个市范围内作为收货地址，每一单公司都会给市级45元的服务费，另外还会送给市级代理一个经销商的级别身份。

成为区级代理则需要实付51750元，其中2万元为代理费，另外拿22单货，相当于购买66盒产品，再加送30瓶体验装。区级代理享受该区域每进一单产品25元作为服务费（此时该区域市代就剩20元的服务费），另外还会送给区级代理一个经销商的身份。

成为体验馆则必须是经销商以上的身份，也可以一次性自购11单成为经销商，开出体验馆，如果已经是经销商以上身份想开体验馆，那么一次性复购6单就可以。体验馆名下所有的订单，都有3瓶体验装的赠送，和3瓶体验装特惠价的购买权。

我司有现成成熟案例，独立源码部署，有需要快快联系我吧