

CRM客户管理APP定制（源码架构、方案逻辑）

产品名称	CRM客户管理APP定制（源码架构、方案逻辑）
公司名称	微都网络有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	八号商业街
联系电话	19272044465

产品详情

CRM客户管理APP搭建（源码架构、方案逻辑），CRM客户管理现成APP（源码架构、方案逻辑），CRM客户管理系统平台（源码架构、方案逻辑），CRM客户管理APP定制（源码架构、方案逻辑）

(相关声明：文章资料采集于互联网，仅作为有开发需求者的模式参考,与相关平台没有任何关系，玩家勿扰，如侵权可删。)

当下，移动办公已经成为了全球众多企业较为重要的一种工作方式。人们将自己从传统的工作方式中脱离出来，不再局限于办公室和电脑工作，而是投入到新的工作方式当中，让办公效率更加灵活高效，办公也更加自由，同时提升工作效率。

企业为何需要开发办公APP

员工工作计划、日志缺乏管理，很难根据工作实际情况合理安排工作任务。

公司政策、通知都必须打印传阅，文件下达速度慢、大量纸张被浪费。

请假销假、报销审批程序复杂，造成报批效率极低。办公用品、图书资料以及固定资产缺乏系统化管理，导致公司资产流失。

移动办公APP能够带来什么,树立企业品牌的形象,企业员工移动办公

企业内部信息化管,展示企业实力，产品和服务内容

移动办公APP开发功能

待办、待阅主动推送

让绝大多数业务事项通过流程引擎功能、内容引擎、门户引擎，推送至个人办公桌面，随时随地查阅、处理待办。

个人日程管理

日程管理为移动办公用户提供更聚焦、更丰富的日程视图，并可以与手机日程同步。

企业通讯录

为用户提供基于组织架构的企业通讯录，随时随地满足在外人员与相关同事沟通、交流的需求；并支持保存在本地通讯录。

动态资讯推送

为员工实时推送企业新闻，让员工可以随时随地利用碎片时间了解企业最新动态。

随时随地查阅客户卡片

无论销售人员在哪，他随时可以通过OA查阅他的任何客户，包括该客户基础信息、拜访记录、联络记录以及与该客户相关的工作等。

提供客户拜访最优化路径

通过对客户地理位置信息的有序排列，帮助销售规划最佳的拜访路径。亦可按照行程规划拜访路线。

日程安排小秘书

当销售人员按照OA为他提供的拜访优先顺序预约好客户拜访之后，可以通过新建日程功能录入即将拜访的行程，随时提醒他即将要做的事情。

销售管理好帮手

可以查阅他所跟进的客户的情况以及预约日程、反馈联系/拜访记录，展开重要客户的销售日志进行查阅，随时为其提供必要的业务指导。