

# 国X祥模式：构建消费者、渠道商和品牌方的互联互通的生态体系

产品名称	国X祥模式：构建消费者、渠道商和品牌方的互联互通的生态体系
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市石排镇东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	15220898788 13222500584

## 产品详情

### 绿色积分消费增值

国X祥模式：创新营销引领消费新潮模式概述

国X祥模式通过“买酒送酒”打破了传统白酒行业的营销方式，以“买1送12”为核心，让消费者感受到实惠，形成了“一年买一次，月月领好酒喝”的独特消费生态。

温馨提示：门门是技术开发方，文章仅作为开发需求者的模式及案例参考，与平台没有任何关系，玩家勿扰谢谢！

模式要点1. 主打“买1送12”

该模式主打“买1送12”策略，让消费者在购买一瓶酒的同时，获得多瓶额外的酒品，刺激下单并增加用户忠诚度。

2. 奖励模式

差价奖励：设计差价奖励，形成股东拿货的内部价和零售价之间的价差，差价奖励归股东所有。

区域代理奖励：

区域代理通过买断区县内所有门店的方式获得代理权，区域内门店产生的收益与区域代理有关。

股权分红：股东根据提货量设定股权分红，提高股东积极性。

### 3. 新型消费生态体系

消费者+渠道商+品牌方互联互通：构建了消费者、渠道商和品牌方的互联互通的生态体系，形成良性循环，推动销售和合作伙伴关系的发展。

#### 实战举例

通过“买1送12”商业模式，国X祥模式在短时间内成功拓展了30多个省份的渠道，销售额已超过70亿，取得了显著的市场份额。

#### 买1送12代理分润模式

推荐省级运营中心负责人奖励：推荐成功的奖励50000元，激励推广团队的组建。

推荐省级运营公司合伙人奖励：推荐成功的奖励30000元，促使更多省级运营公司合伙人的加入。

推荐县区代理经销商奖励：每成功推荐一个奖励10000元，鼓励更多的县区代理经销商的加入。

#### 结语

国X祥模式以“买酒送酒”为创新点，成功打破了传统白酒行业的常规模式，通过实惠的购物体验吸引消费者，形成了强大的销售网络。其差价奖励、区域代理奖励、股权分红等多层次奖励机制，激发了合作伙伴的积极性，形成了一个独特的消费生态体系。国X祥模式的成功经验为白酒行业提供了一种创新的经营思路，注入了新的活力。