

为学校配置心理沙盘游戏后，但培训一直没推进

产品名称	为学校配置心理沙盘游戏后，但培训一直没推进
公司名称	北京合君惠友科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	北京海淀区上地十街1号院2-1711
联系电话	13552472059 13552472059

产品详情

为学校配置心理沙盘游戏后，但培训一直没推进

好像任何事都有两面性，比如看似公平高大上的心理设备招投标，实际落实过程中，未必让使用者省心。这种事，在昨天老同学抱怨单位通过招投标购置的心理沙盘游戏后，再次得到确认。

招投标的规则与原则往往是好的，因为从报名遴选，到竞标现场，以及中标后货物验收，都做了规定与限制。只是，有些东西放到“太聪明”的人手中，味道就变了。这两年，我们专做3D心理沙盘软件与心理测评系统，但很少直接参与招投标，其原因很大部分在于：我们不聪明，不善于游走在规则限制的夹缝中。

老同学所在的单位，购置了一批心理沙盘游戏等设备，昨天向我抱怨：“我们本来有配套的培训，结果沙盘弄来了，培训迟迟不推进”。其实老同学是问我能否提供心理沙盘游戏的培训。

面对已经招投标配置过去的心理沙盘游戏等设备，原供货商家承诺有配套的心理沙盘游戏培训，但具体什么时间来培训，培训的方式怎样，只要合同中没有具体规定，就可以找个借口拖下去，比如三年后再说，还是寄个视频光盘让老师自己看，甚至因疫情没有解除一直推脱下去，这些都是有可能的。

这些情况，在项目立项之初，甚至都很难考虑到，因为对一般的心理老师来说，他们只是提出自己的需求，比如按照场地面积，需要什么标准的心理沙盘游戏或心理测评系统版本，最多确认一下功能，至于

商务流程，完全不是自己控制的，因为有招投标的流程在控制。

于是设备到了，验收也过了，甚至商家的钱也拿走了。至于售后方面的技术培训，是怎么落实以及何时落实，就不是招投标之前那种对终端一样的态度了。虽然不能说每个心理沙盘厂家都这样，但特例总会遇到的。更有甚者，因为心理沙盘厂家与当地经销商合作运作的项目，期间有没有一些纠纷或不快，对A类终端客户来说，自己压根不知道，最后只能成为背锅侠。

针对老同学的抱怨，我们看到，貌似公平正义的心理沙盘游戏招投标，没有考虑到及规定好的地方，皆可成为漏洞，最终可能成为心理老师的心病。那就是设备到了，但是培训与维护没到，还是不能用。

任何事物都有两面性，对合君惠友来说，越来越少地参加心理沙盘设备等直接的招投标，也是一件幸事。

#心理沙盘游戏# #心理沙盘#