

共享股东模式：为门店快速整合资源，解决开店难题

产品名称	共享股东模式：为门店快速整合资源，解决开店难题
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

门店投入资金庞大，回报周期漫长？客源不足，员工难以管理？如何迅速整合资源并回笼资金呢？共享股东模式应运而生。

共享股东模式是指店主将自己的店铺共享出来，而其他人则可以以现金、资源、技术等形式投资一家共享店铺成为门店的共享股东。

但与传统股东不同的是，共享股东不参与门店经营，不分门店原始股份盈利，只享受自己带来客户所得的分红。

门店怎么快速实现资金回流？

- 1.招募存款股东和付费股东能够为门店解决资金流动难题。
- 2.门店分部分利润给股东，股东则给门店带来更多的顾客，提高销售业绩。股东介绍的顾客越多，收益就越高。
- 3.共享股东的消费分红，根据共享基金的多少，决定自己客源消费的

利润分红百分比，支付押金越多，得到的分红比例越高。

共享股东模式有什么优势？

- 1.解决企业的客源问题，有客源资源的人，能带来更多的客源。
- 2.企业现有营业额不受影响，维持原有的客户基础上，带来新客。
- 3.团队管理从雇佣制变成合伙制，提高员工的工作积极性。

成为共享股东，您不仅能够获得利润，还能够享受以下好处：

- 1、是即使您没有经营店铺的经验，只要发发优惠券邀请朋友到店消费，就能获得回报；
- 2、客户入股的资金可以提现也可以直接在店内消费，转介绍的客户到店消费就能享受分红，也不承担店内的盈亏风险；
- 3、提升人脉资源：将自己人脉资源变现的同时互补性行业的人员有机会相互认识，拓展人脉。

无论您是上班族还是异业店铺老板，都可以成为共享股东，用现金、技术、人脉、资源来投资，开启自己的“创业时代”！