

## 颠覆传统的推三返一模式如何塑造过亿规模市场？

产品名称	颠覆传统的推三返一模式如何塑造过亿规模市场？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

### 产品详情

如何能让用户主动裂变？说白了就是“重赏之下必有勇夫”，充分地拿捏人性的一个特点——贪小便宜，一个正常人无论是富有或是贫穷，占便宜的心理都是有的，这是一个很现实的问题，所以只要设置的“诱饵”有足够的吸引力，让用户认为能占到便宜那么你就不怕用户不帮助你去裂变。

推三返一模式，作为一种以裂变为导向的策略，正逐渐受到越来越多企业的青睐。本文将深入探讨推三返一模式的运作方式及其对品牌发展的积极影响。

#### 一、推三返一模式解析

推三返一模式是一种创新的以裂变为导向的营销策略。当客户购买特定产品或礼包后，他们可以成为代理并获得推广资格。

每成功推荐一个用户购买产品，推荐人将获得产品价格10%的佣金；

推荐第二个用户购买，佣金提高至20%；

推荐第三个用户购买，佣金提高至70%。

在此之后，推荐人的佣金将再次回到10%，形成一个循环。

通过这种模式，推荐人在推荐三个用户后可以实现回本。

## 二、团队级差奖励制度

推三返一结合团队级差奖励制度，能有效激发代理们的团队协作精神，推动品牌快速发展。在实际应用中，企业可根据自身情况适当调整与优化，使推三返一模式更好地助力品牌发展。

团队收益：

推荐满三人升级到一星创客，可获得团队业绩奖3%；

培养两个一星创客升级为二星创客，团队业绩奖提升至5%；

培养两个二星创客升级为三星创客，团队业绩奖提升至7%；

培养两个三星创客升级为四星创客，团队业绩奖提升至9%；

培养两个四星创客升级为五星创客，团队业绩奖提升至11%；

培养两个五星创客升级为六星创客，团队业绩奖提升至13%；

培养两个六星创客升级为七星创客，团队业绩奖提升至15%。

## 三、模式亮点及应用价值

推三返一模式的亮点体现在其低门槛参与、裂变式增长和循环返利等方面。

1、这种模式使任何客户都能轻松参与，只需购买指定产品或礼包即可获得推广资格。

2、此外，通过激发老客户的参与度，该模式能有效为企业带来更多的精准客户。

3、循环返利的特点使客户在推广过程中持续获得收益，从而进一步提高客户的忠诚度与黏性。