

拼多多无货源店铺无需囤货 教你轻松开网店!新手小白创业之路

产品名称	拼多多无货源店铺无需囤货 教你轻松开网店!新手小白创业之路
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	880.00/件
规格参数	拼多多店群:100
公司地址	河南新乡辉县市
联系电话	13523878002 13523878002

产品详情

拼多多作为新式电商形式的引领者。现已逐渐打破了传统的电商局势，越来越多的人纷繁在上面敞开了自己拼多多无店群形式的创业之路。

无货源店群

无货源很容易理解，便是咱们不需求进货，囤货，能够省去一笔资金费用，经过收集淘宝1688上的产品进行销售，类似中间商赚差价。有人在咱们下单后，咱们去上家拍货发给买家。

一切的产品都是收集自全网的爆款产品，不必自己囤货，当然也省去了囤货的资金！

传统电商卖家重视的liuliang问题，在这里也不必太费心。每天安稳上新产品500件，新品上新的liuliang+爆款单品的liuliang就足以满足咱们的出单要求了。

主要的赢利便是靠不同渠道之间的信息差所带来的差价，所以为了扩展赢利能够多开几家店肆来tigao核心竞争力。

店肆产品上新的多了，做成的爆款几率也会更大~！

拼多多尽管火爆，但做店群也是需求必定运营办法的，要不然也是白忙活，前提是有经历的人告知你具体怎样。不管你是开实体店还开网店，只需涉及到囤货，你就要承担危险，东西卖不出去，你便是亏钱；而这种形式，是先有了顾客有了订单，然后咱们再去给顾客买东西；即便顾客要退货，咱们也能够去找上家退货，咱们要知道，拼多多是支持7天无理由退换货的，顾客下单了咱们才去下单，顾客退货咱们也能够退货，产品不或许砸在咱们手上的，无货源是指经过收集上家渠道的优质货源。上架到咱们自己的渠道进行加价售卖的方式。

今天给咱们分享拼多多无货源店群项目，无需囤货，轻松

这个形式的优势在于：

- 1.入行门槛低：网店的方便在于，不受人群时刻地址约束，不管是大学生仍是宝妈妈或许上班族，只需有足够的时刻，掌握网店运营的基本流程就能够操作。
- 2.运营本钱低：拼多多注册保证金，个人店肆是2000元，企业是1000元，前期能够不必交，后期盈余再交也不迟。并且退店可退保证金。咱们能够把这几千块钱直接投入到后期的资金周转当中，减少了开店前期的资金压力。

3.开店危险低：无货源形式不需求囤货，减少了货品积压的危险，同时也减少了门面租赁，物流，人工一系列费用。即便卖不出也不会由于产品库存问题而，进退维谷。

4.资金回笼快：做无货源的资金运作形式是这样的，当买家从咱们店里下单今后，咱们直接去上家渠道用自己的钱垫付购买，然后同步更新上家的物流信息，当消费者确认收货今后，咱们就能够回收本钱和赢利了，一般这个过程在一个礼拜左右这样。

5.产品赢利高：一般产品的赢利能够控制在百分之30到50.

拼多多无货源怎样开店？

不管你是做实体的仍是做互联网的，赚钱的本质便是低买高卖，这也是商业的本质。尽管现在由于互联网各种信息现已很透明，可是你也知道不管什么时分信息差都是会存在的。

做网店首要要做的事情找货源，货源是每一个卖家都需求慎重考虑的问题，货源问题。假如你从前做过电商，肯定知道一件代发这种形式。相对于传统电商来说，无货源一件代发这种形式，更适合新手来操作。由于不需求咱们花时刻去寻找好的货源，能够很好的解决存货危机，减少了很大的人力本钱，能够说它的危险简直为零。只需求从其他购物渠道上找到卖的好的产品，合理加价上架到自己的拼多多店肆，买家下单后直接从原商家拍下，买家收货之后，这个差价收益就轻松得到，并且收益还比较安稳。

什么是拼多多无货源店群？

拼多多无货源店群便是在拼多多渠道上经过注册开设多家店肆，构成规模化运营，tigao店肆天然查找量和产品爆款率。不需求囤货，经过收集上家优质货源，并加价上传到自己店肆，从中赚取赢利。简单说

便是做中间商赚差价。

其实不管是拼多多，仍是淘宝，京东，亚马逊。都有这种无货源形式，只不过投资的本钱操作技术赢利不同。拼多多比较适合新手操作。

拼多多无货源店肆的优势：

(1) 开店本钱低，不需求进货囤货，没有本钱危险.

(2) 节省时刻和人力，不需求自己亲身发货。有人在你店肆下单，你就去找上家拍单。然后拍下买家在你店肆购买的这件产品，买家收货地址留给上家，原商家发货给买家

(3) 退换货不烦恼，直接推给原店家就能够了，做一个甩手掌柜

(4) 操作简单易上手，适合新手卖家起步的玩法。

无货源形式能够说便是一件代发的升级版，跟一件代发的区别是不需求一个个手动去选品来上货，而是结合软件来操作，用软件来剖析蓝海数据，找到热销产品，批量收集过滤上传。

节省了人工手动消耗时刻的问题，一个人能够办理一二十个店肆。包括后期的拍单等等，都有软件来完成。

假如咱们想把拼多多无货源店肆给办理好，肯定是需求自己去不断的去学习,去运营的，不断的办理，只需基础打得好，咱们就不必担心赚不到钱。

二：为什么产品加价也能卖得出去？

千人千面：即系统依据顾客的特征和需求，在页面为每个人供给个性化的宝物展示，每个人看到的产品都是自己喜爱的宝物，意图在于tisheng客户体会和转化率！众所周知，一切的产品都会有差价，价格凹凸不是太大的话，都在合理的消费范围内。

无货源拼多多店群项目到底能运作多久呢？

首要，咱们需求清晰咱们的定位:拼多多店肆。咱们是在拼多多上开店，卖货盈余，咱们是与拼多多是相生相伴的。所以，理论上说，拼多多不倒，无货源店群不死。

其次，咱们需求清晰咱们的形式:店群。简单化盈余、批量化复制。这里要点说群，也便是多开店。请注意，拼多多制止的是重复铺货，而不是多开店。尽管一个人一张身份证只能开两个个人店，可是企业店能够开最多5个。那些大卖家他们通常也是开设多家店肆的，所以，店群形式，彻底没问题。

最终，咱们需求的是店肆的安稳、安全、以及安稳出单率。

商场的巨大是不可幻想的，不要担心没有商场。有一点咱们不能否认，这个社会永远不会筛选有学习力的人，更加不会筛选想改动的人。有些时分，或许由于一个时机由于一个渠道，由于一个团队就或许会改动咱们的人生，最重要的或许是你的一个决定!“想做”和“在做”是两回事，中间隔着举动，“在做”和“做成”是两回事，中间隔着坚持。其实许多问题不是那条路是对的；而更为重要的问题是，你敢不敢走?电商的时代还在稳步发展，想在互联网中取得高收入也不是件容易事了。各种玩法层出不穷，跟上玩法才干捉住赢利的尾巴。