

# 遇见小黄鸭——连锁门店实现融资快速开店的商业模式

产品名称	遇见小黄鸭——连锁门店实现融资快速开店的商业模式
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

## 产品详情

在这个互联网经济愈演愈烈的时代，线下门店如何在某些区域范围内快速打造品牌影响力，遇见小黄鸭就是一个很典型的例子，通过共享门店的开店方式，召集股东合伙开创门店，再按照单店股份进行业绩分红。

### 共享门店模式与案例

遇见小黄鸭作为2023年实体影响力较大的一家卤味门店，由于其独特的招商思维与共享式开店，通过短短一年左右的时间裂变了近2000家线下门店，遍布于四川、云南、湖南一带；

门店装修、运营统一由总部进行管理，实现合作式全托管，股东仅投入股份不需耗费时间，该模式另一个优点是可以快速打通人脉关系，每一位股东都拥有权益卡，可以分享给身边的朋友，从而提高门店知名度；

模式介绍：

1、每个门店选址后就可以进行招商，股东人数和股份分红比例由平台统一制定，例如小黄鸭的运营模型，拿出每个门店流水58%，分红给门店12位股东，其中股东店长占股5%，剩余11位股东合伙人占比4%；

按照门店营业额5000进行计算，投资49800的店长需要290天回本，投资32800的合伙人需要232天回本，虽然小黄鸭没有做好门店的实际运营工作，但并不能否定这是一个前期提升品牌影响力，进行招商融资的优质方案；

## 2、权益卡

每个股东会获得平台赠送的统一权益卡，股东持卡并分享给身边的朋友进行初步变现，直推下级门店消费股东可以直接获得佣金，这种拓客行为就体现出一个人能力再强也是有限的，找互补的人一起做，成功率会更大的多！

### 会员购买权益卡

门店咖啡定期免费

赠送价值里两倍价值的消费券，每次做消费抵扣

针对会员权益客户享有特价专区

享有产品8.8折

## 3、多项功能强化

实现产品到店核销、外卖配送

扫码下单，扫码支付，掌纹支付对接

对接链动2+1、七人拼团、消费增值等营销工具，助力门店会员裂变

#### 4、共享门店股东

股东仅占股权、不稀释股份

股东不参与管理，避免多头管理混乱

不分现有利润，只分创造利润

以上就是共享门店的简单介绍，事先声明本人不推广、运营任何项目，需要了解跟多互联网资讯，可以关注交流！