

贝罗娜商城模式系统小程序平台开发

产品名称	贝罗娜商城模式系统小程序平台开发
公司名称	广州创智慧科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区8号商城广场
联系电话	19200400522

产品详情

贝罗娜模式是一种合作分成的商业模式，主要涉及以下几个方面：

- **合作启动****：合作伙伴首先需要支付500元作为诚意金，以确认合作关系。
- **拓客阶段****：合作方的拓客老师负责与店家沟通，制定活动方案，并据此获得一定比例的提成。拓客目标为30~300人。
- **店销阶段****：技术老师上门进行产品销售，按照销售业绩获得提成。
- **业绩结算****：店销结束后，进行业绩分配。先除去技术老师的收入，剩余部分由门店和安哥公司进行结算。结算比例有两种：
 - 5:5分：总业绩10万元，除去技术老师约1万元，剩余9万元，门店得到4.5万元，安哥公司分走4.5万元。
 - 2:8分：总业绩10万元，除去技术老师约1万元，剩余9万元，门店得8成（即80000元），安哥公司得2成（即20000元）。门店只需给安哥公司19700元，即可建立长期合作关系。后续补货折扣为1.8折至1.5折。
- **合伙人模式****：如果选择成为安哥国际的合伙人，店家A交合伙费19700元，公司给A客户10万元的产品。A可以从中获得以下收入：

- 拓客收入：发展B店铺一个顾客A可以获得20元（5个以上为30元）的提成。
- 加盟收入：B选择加盟安哥国际，交19700元，A可以获得9000元的提成（5个以上为9500元）。
- 返单收入：B卖出不同金额套盒或单品，A可以获得不同的返单提成。

6. ****奖励机制****：如果A直接推荐了5个以上的店铺，那么A在后续每发展一个店铺时的收入会增加。例如，B推荐C美容店给安哥国际，C也选择加盟成为合伙人，此时A可以获得间接加盟收入1500元。

这种模式通过合作分成和激励机制，鼓励合作伙伴积极开展业务，同时确保安哥公司能够从中获得足够的利润分成。