

源码交付；实体门店引流拓客系统(红包拓客营销模式源码)

产品名称	源码交付；实体门店引流拓客系统(红包拓客营销模式源码)
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	产品:积分商城会员商城 属性:源码定制 地区:东莞
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

产品详情

这种活动比较适合刚开业的商家，在开店前期为店铺引流。商家可以设置进店消费的顾客只要储值500元就可以获得5张10元优惠券

券，此后每次消费可用一张，除此之外，还可享受本次消费7折，之后到

店消费享专属会员折扣。

引流是步，实现用户长期留存才是目的，利用开店活动将一大波客户留存下来才是重中之重，此做法可以让店铺在活动结束后也能客源不断。

此活动可以将线上线下进行结合，如果没有小程序，可以直接通过“得有店”一键生成线上店铺，利用系统内的功能组件，搭建一整套会员体系。

第二份半价

商家可以在日常营业中加入第二份半价，吸引用户眼球，为店铺引流。

比如奶茶店，原价15一杯的奶茶，第二杯半价，让用户形成占便宜的心理，以此活动吸引用户宣传，扩大店铺度，为店铺拉新。

前一百名到店可1元选购任意商品(随店铺客单价而变)

比如刚开业的餐厅，针对开店前期，商家可以采用前一百名到店用户可以享受1元选购，以此刺激到店率，拉动门店人气，吸引用户眼球，从而实现店铺拉新。

三人行，一人买单

这个活动一般都美业用得较多，商家采用三人到店，一人可享受买单，以此刺激用户组团到店，为店铺引流拉新。

顾客转发引流

有公众号或者宣传海报的门店，可以通过一些小动作，让顾客愿意帮你转发。每个门店性质不同设置也不同，具体可以私聊我。