

东莞到 唐山 生物电子精密仪器承运 踏信 冷藏运输公司

产品名称	东莞到 唐山 生物电子精密仪器承运 踏信 冷藏运输公司
公司名称	踏信冷链物流（深圳）有限公司
价格	20.00/件
规格参数	上门提货:深圳 东莞 广州 佛山 时效保障:2-3天 温控可调范围:冷冻-18 到-25 冷藏0到10
公司地址	深圳市龙岗区平湖街道平湖社区平安大道1号乾龙物流园1栋103
联系电话	15986619992 15986619992

产品详情

2017年，在郑州某房企任高管的陈元（应采访对象要求，采用化名）决定辞职创业。因为自诩“吃货”，又结交了一帮做餐饮的朋友，他决定做冻品商，主要为餐饮供应串类食材。

创业五年来，陈元从一个冻品行业“小白”，一路跌跌撞撞向前行。从以串类为主的经销商，到专为小型连锁餐饮提供定制的工厂老板，并自营抖品牌面向家庭用户，根据市场环境变化不断转型，走出了一条属于自己的路。冷食传媒记者 | 刘圣蓉

1

跨界做冻品，“交学费”找方向

陈元辞去房企高管，跨界做冻品，在餐饮行业摸爬滚打。他选择做冻品，是因为冻品行业门槛低，且与餐饮行业联系紧密。他选择做冻品，是因为冻品行业门槛低，且与餐饮行业联系紧密。

陈元辞去房企高管，跨界做冻品，在餐饮行业摸爬滚打。他选择做冻品，是因为冻品行业门槛低，且与餐饮行业联系紧密。他选择做冻品，是因为冻品行业门槛低，且与餐饮行业联系紧密。

尽管一路磕磕绊绊，不过陈元也有不少收获。

图片来源：网络

陈元辞去房企高管，跨界做冻品，在餐饮行业摸爬滚打。他选择做冻品，是因为冻品行业门槛低，且与餐饮行业联系紧密。他选择做冻品，是因为冻品行业门槛低，且与餐饮行业联系紧密。

但整体上就赔钱。了800万元的大单子。”陈元笑着表示，“我运气还比较好，头两年虽然交了不少学费，餐饮她争种精食物饕饮连秘需求接触乘越高陈元单纯的连锁餐饮无法满足食肆的需求。率越来越高，不同于是，陈元决定，二次转型，做串类生产商。

2

??????????????

在做经销商时，陈元经常会将连锁客户的需求反馈到厂家，但是他发现，大厂家为小餐饮连锁提供定制生产。随着餐饮业的竞争日益激烈，厂家开始意识到小餐饮连锁的需求，并开始提供定制化的产品和服务。陈元在经营过程中，发现小餐饮连锁对产品的要求越来越高，传统的生产厂家无法满足他们的需求。于是，陈元决定，二次转型，做串类生产商。他的工厂在随州，主要生产各种口味的串串香。陈元在经营过程中，发现小餐饮连锁对产品的要求越来越高，传统的生产厂家无法满足他们的需求。于是，陈元决定，二次转型，做串类生产商。他的工厂在随州，主要生产各种口味的串串香。

图片来源：网络

据陈元介绍，他经营的串串香品牌，在随州地区已经小有名气。陈元在经营过程中，发现小餐饮连锁对产品的要求越来越高，传统的生产厂家无法满足他们的需求。于是，陈元决定，二次转型，做串类生产商。他的工厂在随州，主要生产各种口味的串串香。陈元在经营过程中，发现小餐饮连锁对产品的要求越来越高，传统的生产厂家无法满足他们的需求。于是，陈元决定，二次转型，做串类生产商。他的工厂在随州，主要生产各种口味的串串香。

3

??“???”???C?

服务的同时，陈元还开通了第二渠道，不少客户已经通过抖音平台下单。陈元在经营过程中，发现小餐饮连锁对产品的要求越来越高，传统的生产厂家无法满足他们的需求。于是，陈元决定，二次转型，做串类生产商。他的工厂在随州，主要生产各种口味的串串香。

图片来源：网络

陈元在经营过程中，发现小餐饮连锁对产品的要求越来越高，传统的生产厂家无法满足他们的需求。于是，陈元决定，二次转型，做串类生产商。他的工厂在随州，主要生产各种口味的串串香。陈元在经营过程中，发现小餐饮连锁对产品的要求越来越高，传统的生产厂家无法满足他们的需求。于是，陈元决定，二次转型，做串类生产商。他的工厂在随州，主要生产各种口味的串串香。

鹽季接蟻葉補是驚妻命似死熱疫情報聞也藏雷學熾波轉現屆癘囊趙藉德時。我們的金滄筆本獨量翻始操