

DAPP+链/上众/筹模式经济模型：DAPP众/筹架/起科技与金/融的桥梁 ?微三云软/件开/发技术服务+微三云邹锋兴讲解

产品名称	DAPP+链/上众/筹模式经济模型：DAPP众/筹架/起科技与金/融的桥梁?微三云软/件开/发技术服务+微三云邹锋兴讲解
公司名称	微二云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号天利中央商务广场702C11
联系电话	13924376557 13924376557

产品详情

DAPP+链上众筹模式经济模型：DAPP众筹架起科技与金融的桥梁

扩展阅读：

[为什么选择微三云](#)

系统：微三云与在国内外拥有较高品牌zhiming度和美誉度的众多高新科技企业集团良好合作，共同进军互联网新零售事业，为全国莘莘学子发展带去新的新零售平台运营契机。微三云采用详细的方案，过硬的技术，扎实严谨的研发流程，满足5万并发量的系统架构完成开发。成功推进了与众多集团公司互联网新零售的发展！

结合云平台底层：丰富的社交电商功能，为企业营销卖货提供实力支撑。

建生态体系：可打通微三云各大应用体系，便于建生态，拓展产业链。

多用户端口：可打通公众号、小程序、APP、H5等端口，灵活布控市场。

关系可共享：40+应用可灵活搭配，且用户关系可互通，快速裂变。

结合超级云APP：平台营销活动引流的用户可以长期的留存、沉淀并二次转化。

给解决方案：免费为企业提供免费诊断咨询，并输出完整的就解决方案。

多销售模式：支持和SaaS销售模式，企业可灵活招商，掌控大数据。

运营有保障：百人运营团队做后盾，扶持应用快速上线，免费迭代升级。微三云2021年有思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、泰山众筹模式，太爱速m秒杀寄售模式，秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等比较火的应用模式。

为什么选择微三云<https://zfx.wsyguanyun.com>

前言：

下文概述了 DAPP 和基于链的众筹平台的经济模型。这个模型似乎涉及几个组成部分，包括代币发行、货币兑换、众筹机制以及各种激励和奖励。它详细且多面，涵盖了代币发行（去中心化煎饼式交易所上的 BFC 币）等方面，钱包集成、货币兑换（USDT 到 BFC）等各种功能，以及包含众筹限制等参数的详细众筹机制，结算时间和奖金。

这种经济模型比较复杂，旨在为众筹提供去中心化的解决方案，利用区/块/链技术来提高透明度和效率。它融合了 TRC20、BEP20 和 ERC20 等各种加密货币标准，这表明它与不同的区/块/链平台具有广泛的兼容性。

该模型还提出了结构化的奖励和激励制度，包括直接奖励和团队奖励，以鼓励社区的参与和成长。Google Authenticator 等安全功能、语言支持和后端功能表明这是一个用户友好且安全的平台。如何运作请关注小编，每个月都会推出风口模式，想了解更多，欢迎关注小编，或者百度搜索“微三云邹锋兴”

DAPP+链上众筹模式经济模型+微三云系统+软件开发+技术服务+微三云邹锋兴分享

方案举例一：

第一部分、发行代币

发行BFC币安链上去中心化薄饼交易所

BFC币做排单颜料费用在钱包里显示价格可互转

第二部分：币种

1.调取钱包USDT支付《充U通道提U通道TRC20 .BEP20 .ERC20》

2.平台币 BFC 余额

第三部分：兑换功能

1. BFC上薄拼交易所 价格设定 $1U = xxBFC$

2. 用户可以通过USDT兑换BFC 连接到去中心化薄拼

第四部分：链上众筹功能1. 后台每次手动设置众筹参数《开几个仓 时间》，也可以修改参

设置众筹参数自动运行《开关》

首期也就是第一期众筹额度 1000U

每期增长 30%

一期 二期30% 三期30% 四期30% 五期30% 成功分配

1000U 1300U 1690U 2197U 2856U

1000 1300 1690 2197

300U 300U 390U 507U 659U

2. 结算时间（从第一期众筹满了，就自动开始众筹第二期满，就给第一期发30%奖金300U以此类推第三期满给第二期发奖金30%奖金390U以此类推）《如果没众筹满可以选择延长5天还没众筹满就推倒重来本期没成功本金100%返回

3. 每期众筹每个会员封顶下单数 xxxU 每一期众筹不限制会员的下单次数
只限制下单封顶数量可以设置每次下单的最小额

4. 单燃烧费 3%金本位价值的BFC（用户每次下单众筹输入下单金额计算需要扣取的燃烧费BFC 金本位
计算方式支付USDT和BFC后才算下单成功 BFC直接进入黑洞地址销毁）

5. 众筹成功个人返佣比例 13%（当集满第二期了，第一期用户可以获得奖励
，本金+本金的13%=个人总返佣，结算至用户dapp内的USDT余额 可提现扣5%手续费BFC）

6. 众筹失败 本期本金100% 返还本金，倒数第二期返还70%的本金在反30%USDT冻结，每天抢单额度释放1%的释放至用户DAPP的USDT余额《在给30%当时价格BFC币冻结每天1%释放到BFC余额，< 如果众筹成功就结算固定的30%

《二期众筹成功 结算第一期奖金以此类推。 ，。。。。

7. 推广奖励

1) 有邀请码可以邀请链接可以邀请新用户

2) 用户必须众筹成功过即可享受推广奖励

3) 众筹成功一期的才有推广奖励

【总波比30%分配】

直推奖4% 抢单静态13% 团队流水极差7% 平级1%

社区工作室补助1% 市场费用4% 【4+13+7+1+1+4=30%】

工作室1%市场4%=5 分配到平台独立钱包里

4) 团队奖励

星社区：有效帐号5个小区1000U.享受旗下团队总众筹金额的1%奖励

二星社区：至少两个市场有一星社区，享受旗下团队总众筹金额的2%奖励

三星社区：至少两个市场有二星社区，享受旗下团队总众筹金额的3%奖励

四星社区：至少三个市场有三星社区，享受旗下团队总众筹金额的4%奖励

五星社区：至少四个市场有四星社区，享受旗下团队总众筹金额的5%奖励

六星社区：至少五个市场有五星社区，享受旗下团队总众筹金额的6%奖励

七星社区：至少五个市场有五星社区，享受旗下团队总众筹金额的7%奖励

有效账号为参与过众筹的账号。奖励级差制。

平级奖 收入，1%，拿一代。

工作室补贴10万流水下个月20万30 《第一次10万流水给500U第二20万1000U第三30万流水2000U

5) 合伙人奖励

合伙人：后台指定，享受会员提现扣除数量%的加权分红。

第五部分：其他设置

1. 语言 后台中文，网页要中文英文

提现合排单手续费BFC 《每次排单需要3%手续费。提USDT手续费5%》流程注意：每一期众筹达到额度了，在后台自定义选择是否开始下一期或者结束本期，结束本期后可以选择三种状态，1分红，2爆仓转币，3退回（本轮众筹未满足）

2. 流程注意：每期众筹达到额度了，就结算；就可以直接投下一期，举例第一期众筹满了，自动直接众筹第二期了，第二期满了立马给第一期发奖金30%U第三期众筹满给二期，以此类推。

每满一期就结算一期，如果期期众筹成功了就结算开始算个人奖励和推荐奖励。如果没有众筹成功不结算奖金，可以增加延长5天时间

3.排单功能，手动点开添加数量二级密码显示倒计时，自动

开仓时间手动设置《设定几个仓》

自动设定好，打开自动功能就自动排单《开关》

4.重点全网充U显示资产，根据资产好配制开几个仓

5.去中心化交易所薄并滑点分配

第六部分、谷歌验证器

用户前端增加谷歌验证器，需要绑定谷歌验证器后才可以提现，

后台增加功能-取消指定用户的谷歌验证器私钥，取消后用户可以重新绑定

后台登录时候需要增加谷歌验证器验证

第七部分、活动

后台可以设定充值U赠送锁仓U的设定，比例支持自定义，锁定的U每次参与活动后释放，释放比例在后台自定义

第八部分、转账

用户支持在dapp里面自行输入用户名或者id进行转账，转账的手续费在后台可以自定义，同时后台需要增加功能，可以选择全网转账或者只能向下自己的团队内转账

第九部分、爆仓

爆仓后当期选择退回时，返回用户参与本金，同时前四期选择爆仓转币的，按照设定的比例如30%，用户参与的金额转化为币，剩余70%退回余额，同时赠送30%的锁仓USDT，锁仓USDT每次参与时候按照参与金额释放0.5%转化为USDT（可流通提现的），币每天1%释放

注意爆仓那期，因为他众筹交3%手续费，平台在给他赠送手续费币积分4%做众筹手续费币

=====
=====

小编介绍:

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资/质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

微三云邹锋兴，微三云营销总监、商业模式总监，在软件开/发和商业模式策划行业至今已近十载，截止到2023年12月累计亲自服务1000+个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作还是您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

联系：邹锋兴（负一层电梯直上506）

备注：后台咨询留言客服及加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，咨询任意内容或者直接百度“微三云邹锋兴”即可获得小编联系方式！

=====

BFC

显示矿工费数量，增加一个倒计时的页面（倒计时每秒变化）

本页面显示本期补贴，最小参与额度，最大参与额度，自定义输入参与金额，自动计算消耗代币数量，输入密码后成功参与

方案举例二：

抢购标准：100%usdt+2%spcc（燃烧）

静态收益：12%

（第一轮成功后静态收益12%在第三轮成功后发放本金加收益，第二轮成功后静态收益12%在第三轮成功后发放本金加收益...以此类推）

动态收益：

一代收益：直推2人拿2%

二代收益：直推4人拿1.5%

（抢购100u为有效用户，可算做有效直推）

团队收益：

v1 直推2人 小区业绩1000u 拿流水0.5%收益

v2直推4人 小区业绩5000u拿流水1%收益

v3直推6人 小区业绩2万u 拿流水1.5%收益

v4直推8人 小区业绩5万u 拿流水2%收益

v5直推10人小区业绩20万u拿流水2.5%收益

v6直推12人小区业绩50万u拿流水3%收益

链上众筹模式方案三：WEMIX-DAO模型

结束语：

总之，这种经济模型代表了一种综合的去中心化众筹方法，整合了现代区/块/链技术、代币经济学和社区激励的各种元素。它的设计似乎是为了促进增长、安全性和易用性，满足从个人贡献者到更大社区的广泛用户需求。

了解更多：

微三云商业模式

任何商业模式都属于两个类别中的一个，一个是用户付费的模式，第二个就是广告主付费的模式。

靠卖广告来赚钱。必须拥有大量的黏度很高的用户。

用户付费模式是否行得通，需要进行测试。测试的方法也只有一个，就是一个用户在他的有生之年可能会给你带来多少收入，还要看产品或者服务的成本，获取客户的成本，用收入减去成本。如果你的项目在这么三减两减之后，仍然有相当可观的利润，你这个项目就会非常有前景的。

微三云拥有30万+客户案例，拥有时下热门商业模式，支持零钱、优惠券、区/块/链等主流付费方式，还可出售广告位，吸引供应商、代理商入驻，赚取入驻利润，实现多方盈利。

更多干货内容，详情请看网站<https://zfx.wsyguanyun.com>