

【团队计酬】模式，市场业绩目标和奖励明确，有利于清晰地激励团队长拓展市场。

产品名称	【团队计酬】模式，市场业绩目标和奖励明确，有利于清晰地激励团队长拓展市场。
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市石排镇东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	15220898788 13222500584

产品详情

团队计酬

模式概述：

【团队计酬】是一种常见的奖励模式，作为“团队级差奖”和“平级奖”的补充，预防出现下级超越上级级别造成的奖励烧伤，类似保险业务提成制度，通过月度累计不同业绩进行不同比例的奖励（需扣除下级奖励），比较常用，非常适合持有直销拍照公司使用，类似“淘小铺”的月度奖励模式。

温馨提示：门门是技术开发方，文章仅作为开发需求者的模式及案例参考，与平台没有任何关系，玩家勿扰谢谢！

模式要点：

模式简介--团队长伞下用户的销售额，记到团队长的奖励比例；

奖励模式--可与其他基础分销搭配使用；

模式特点--市场业绩目标和奖励明确，有利于清晰地激励团队长拓展市场。

实战举例：

销售额目标可按年度或市场业绩情况逐步调整：

团队销售额（元）

100万/10%

50万/8%

20万/6%

10万/5%

5万/4%

1万/3%

5000/2%

1000/1%