

**【补贴金】模式，简单易懂，模式直观高效，非常适用于高频刚需的产品推广和销售。**

产品名称	【补贴金】模式，简单易懂，模式直观高效，非常适用于高频刚需的产品推广和销售。
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市石排镇东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	15220898788 13222500584

## 产品详情

### 补贴金

模式概述：【补贴金】模式是将用户购买身份的礼包份额转化成补贴金，当销售员卖出去产品后，把补贴金以奖励的形式返还给用户。这个模式适用于传统微商的代理库存管理，无需使用线下库存的积压，用补贴金以线上货款的形式做库存的管理，不论是做零售还是招代理都更加便捷，平台一件代发，有效降低了代理的投资风险；另外，在终端用户的裂变上，也可以通过补贴金对销售员的推广做一定的推进，比如说销售员身份礼包给予一定数量的库存（补贴金），销售员可以通过推广裂变来回本（补贴收益）。

温馨提示：门门是技术开发方，文章仅作为开发需求者的模式及案例参考，与平台没有任何关系，玩家勿扰谢谢！

### 模式要点：

模式简介--用户下一笔订单，后面的N个人下单，该用户都能获得奖励；

奖励模式--一级分销，团队奖励；

模式特点--简单易懂，模式直观高效，非常适用于高频刚需的产品推广和销售。

### 实战举例：

某私域电商平台的“代餐粉”，零售价为：98元/盒

一、代理级别：礼包VIP会员398元，3980代理，39800总代理，39.8万是董事级别；

二、代理分销：招募下级代理享受一级分销10%；

三、复购98元优惠：董事优惠40%，总代理优惠30%，代理优惠20%，VIP会员优惠10%；

四、代理终端出货奖励：（级差）

董事：40%

总代理：30%

代理：20%

VIP会员：10%

假设VIP会员销售一个98元产品，VIP会员分得9.8元，上面的代理分得9.8元，上面的总代理分得9.8元，上面的董事分得9.8元，如果是董事直接发展一个98元用户，董事直接分得39.2元，以此类推。

某客户缴纳10万元成为董事级别，系统赠送10万的补贴金（暂时不能提现），奖励一级分销1万元，同时获得董事级别的复购优惠和终端出货奖励。总代理分得9.8元，上面的董事分得9.8元，如果是董事直接发展一个98元用户，董事直接分得39.2元，如此类推。

假设发展一个3.98万的总代理，补贴金释放3.98万到零钱可提现（剩余补贴金减掉3.98万），奖励一级分销3980元，同时获得董事级别的复购优惠和终端出货奖励。

假设董事直推发展了一个3980元得到代理，系统释放3980元补贴金到零钱可提现（剩余补贴金减掉3.98万），奖励一级分销398元，同时获得董事级别的复购优惠和终端出货奖励。

假设董事直推发展一个398的礼包会员，系统释放398元补贴金可提现到零钱（剩余补贴金减掉398元），奖励一级分销39.8元，同时获得董事级别的复购优惠和终端出货奖励。

### 【补贴金】模式优势

代理商可以快速通过招募代理收回投资并获得推广奖励和身份级别

平台比较容易吸引代理商付钱升级到gaoji别代理身份

平台可以快速收到代理费，快速回笼资金

代理层级逐级出货，云仓模式，代理无需线下囤货无需管配送物流

代理可通过平台补贴资金部分释放给终端用户，快速建立打造万人团队

代理可释放部分平台补贴直接同于做市场推广或直接给终端用户免费试用，建立推荐关系再讲商业模式，终端消费者进入门槛低，没有抗拒性，终端容易推广，快速建立团队

模式相对较新，已经被某些哇哈哈秒\*和王老吉吉\*平台验证均做到几十亿以上，模式安全不违规，

比较放心推广。