

# 关于外贸信用证的三十三个问题解答

产品名称	关于外贸信用证的三十三个问题解答
公司名称	深圳市红三羊供应链有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市罗湖区南湖街道东门南路1006号文锦渡口岸综合报关大楼628E
联系电话	0755-25108873 18807550903

## 产品详情

01问: 我们的单子每次都是有不符点的, 避免不了。银行的人告诉我, 如果有不符点就看客户了, 风险转化成了我们和客户之间的。客户付款就付款了, 不付款我们也没办法。请问是这样吗? 答: 如果有不符点, 那么银行就有理由拒付。因为银行是严格按照文件来承担责任的。那在有不符点的情况下, 要么就修改单据, 要么就跟你客户沟通改证, 要么就让客户向银行确定认可不符点交单, 承诺付款。确实是风险在于你跟客户了。02问: 有个问题请教一下。我有一票货, 开了一份信用证, 但装了一个小柜和一点散货, 小柜和散货走的是两条船, 但是同一天船期, 这样算分批装运吗? 银行交单时, 单据如何准备? 答: 这算是两批货了, 首先需要跟客户沟通你这种方式是否认可, 认可的话, 找货代配合看能否出具跟信用证相符的单据。然后向银行议付。像你这种情况一定要跟客户沟通好。客户认同才行的。要不就欺骗客户了。03问: 请问兑付方式选为 BY PAYMENT 时, 银行可不可以选择 any bank? 谢谢! 答: 议付行是可以选择任何银行的 04问: 有个客户说是国外在国内的采购办, 要做信用证, 但是金额才三四千美金。能做吗? 答: 金额大小都可以的, 像孟加拉只能做信用证的, 不论多少金额都得做信用证。只不过金额小, 做信用证, 买卖双方的费用都高了。05问: 我有一个斯里兰卡的客人要跟我们做远期信用证 120 天, 之前只操作过即期的, 有些担心。仔细看他的 DEAF T, 交单资料里面有一条, 要在船期后七天内将所有的交单资料 COPY 先传真给客人, 然后得到对方回执。这个就违背了楼主写的审证的第二条原则。这个可以接受吗? 答: 要在船期后七天内将所有的交单资料 COPY 先传真给客人, 然后得到对方回执。然后回执也是议付所需要的文件吗? 如果是那就不能接受这样的条款。06问: 最近接到一个土耳其的询盘, 对方要求付款方式为不可撤销跟单信用证, 总金额大概 24 万美金, 我们公司一直都是 30% T/T 预付, 从来没有操作过信用证, 而且听说土耳其的海关规定很苛刻, 货物到港 2 月内不提货, 就会被低价拍卖, 而且原采购方有最优先拍买权。我想问下, 这样的话, 接受对方的 LC 付款方式, 会有风险吗? 有什么办法能规避风险吗? 非常感谢! 答: 可以接受对方 LC 付款, 因为信用证是只要单据相符, 银行就保证付款的, 跟老外是否提货没有关系。而且即期信用大概在出货后 15 天左右就可以收到款了。07问: 我碰到一个问题, 最近在谈一个比较大的客户, 之前是做 T/T 的, 接下来单子金额比较大, 客人想要 60 天账期, 我们最多能给他 usd 50 万的信用额, 也就是订货超过 usd 50 就必须付清其他费用, 请问现在这种情况下跟信用证有什么区别。答: 你这种情况是客户凭他自己的商业信誉在做赊销, 也就是 OA 60 天。信用证是凭银行的信誉来做生意, 区别还是很大的。像这种单子, 可以先去中信保做个老外的资信调查, 然后中信保就会授予客户一个信用额度, 有这个额度后就可以将风险和资金压力转嫁给银行或者一达通。工厂就可以很方便的接下这样的单子。08问: 我想问一下分批出货的信用证是不是要分批交单? 是不是每次交单都

会有一次的费用？答：是分批交单的，费用也是每次交单都会有。但通知费就会在第一次的时候有的。

09问：我们是个小公司，以前没做过信用证，不知道接受国外客户付款的信用证，我们需要出具哪些文件。答：如果是你自己来做信用证的话，最重要的是需要有专业知识来审证，制作单证。zuihao的办法是让出口公司帮你做，看多了，也就学会了，后续都可以考虑自己来做。可以找阿里巴巴一达通帮你做信用证的。

10问：我想请教一下，在做即期信用证的情况下，接受FOB条款和CIF or CFR 有区别吗？答：这个区别不大的，都是正常出货后，向银行议付收全款，FOB，那由老外来安排海运和承保，那保险的受益人自然是老外，如果是CIF或CFR，只是海运费由工厂来付，信用证下，CIF的保险受益人和索赔地点一般都会转到老外那边的。所以就算海上出险，都是会由老外来跟保险公司处理的。

11问：伊拉克的信用证能不能做？答：伊拉克主要是受制裁，他国内的钱付出来，我们很可能收不到款，所以现在伊拉克信用证都不接的。

12问：海地和斯里兰卡的信用证能做吗？答：这个之前有做过的，但是会审核其开证行的信誉，提示风险。

13问：远期信用证和即期信用证相比，风险的区别在哪里？一直搞不太清楚。远期信用证，交单以后，开证行是给议付银行付款保函还是承兑保函，能指导一下吗？答：即期信用证和远期信用证风险是没有区别的，只是远期收款的时间更长而已。远期信用证议付的时候，银行是承兑的。

14问：我们公司想印度进口材料。可以通过一达通来操作吗？我和印度的供应商谈好是L/C 30 DAYS 这个30天是从什么时候开始计算的呢？答：可以的，如果是我们国家开证给老外的话，需要向银行支付110%的押金才能开出100%的信用证。日期一般是从提单日开始算的。

15问：俄罗斯信用证要注意什么？答：没听说俄罗斯信用证有什么特殊要求哦。

16问：再给我们讲讲赊销的常识吧！我这里有个印度的客户要做OA90天的，是不是只能通过中信保？答：我们国家只有中信保这唯一一家政策性的出口信用保险公司，都只能通过它的。对于这样的赊销的客户，现在阿里巴巴有相应的服务，跟你介绍下，看是否能帮到你吧。首先对老外做个资信调查，需要800块人民币，将近一个月的时间，如果客户之前被调查过，就只需要一个星期。调查完，中信保会授予客户一个信用额度，在额度范围内，然后这单子通过阿里巴巴出货后，在提单日后大约3个工作日，阿里巴巴就可以将80%的货款垫付给工厂，等客户打款过来后，再将余款结给工厂，这样工厂最少可以规避掉80%的风险和资金压力。希望对你有帮助。

17问：我有个客户，阿联酋的，要的产品很散数量很少，几十个品种每种就2-4个，这种情况下，还要求用信用证，请问我们工厂适合做吗？会不会对我们风险太大？我担心款式多了数量少了，单证很容易出错。请教大师。答：做肯定可以做的，详细按照信用证上要求的单据条款出货就行，需要提醒的是，金额小，那就需要将信用证的费用核算进去。要不单子做亏了，就不划算了。

18问：即期信用证，客户银行收到单后，多久才放款给厂商？去阿尔及利亚的，让我足足等了3个月。这是不是违反了信用证的法规？如何处理啊？答：对于跟阿尔及利亚做生意的同学，我在这里分享一个在福步论坛上的一个案例，估计对大家了解阿尔及利亚的银行，海关规定，外汇都会有很大帮助。我们是湖北的一家外贸出口公司，于2008年6月19日与马来西亚的Asia Business Integrated Sdn. Bhd.（他们有另外一个公司）名称Worldwide univasal company 签订了一份合同金额为200多万美金的焊管和镀锌管出口到阿尔及利亚的奥兰港口的钢材合同。签订的是信用证条款。CIQ 和SGS检测合格后发货。

19问：我们有客户是沃尔玛的供货商，要跟我们做即期信用证，但是他们的信用证是沃尔玛开给他们，他转给我们的，这样的信用证要注意一些什么？答：亲，这里有一个关于可转让信用证需要注意问题的一个帖子。你仔细看下吧。<http://baike.china.alibaba.com/doc/view-d1233872.html> 希望对你有帮助。

20问：如果信用证交货期以内没有来提货，责任不就是都在买方了吗？那怎么又会造成单证不符？答：交货期，通常也叫做装运期，是对供应商来讲的，在信用证项下，供应商必须在最迟装运期之前出货。否则就会造成重大不符点，银行可以拒付货款。

21问：我现在的苦恼是我目前跟一个尼日利亚的谈判，总金额约5万USD，除了PAYMENT条款：我要求20%订金，余款出货前付清（因为你也知道尼日利亚骗子多）外，其他什么都已经谈好了。现在客户一定要坚持L/C，而且L/C从尼日利亚开出。我们不同意，尼国骗子多嘛，据说很多尼商人都跟银行会串通诈骗。而且他让我从尼日利亚三个银行中选取一个作为L/C开证行，分别是GT BANK ,ACCESS BANK,WEMA BANK，不知道您了解这三个银行的信用吗？我是否应该坚持100% T/T，还是听他的做100%L/C？或者30%T/T订金，余额做L/C？去年，我跟他做过一单小生意，1万5 USD左右，当时T/T100% HK汇出来的。请您分析分析或者建议一下，我应该怎么做？答：你说的这三个银行的资信我并不了解，因为尼日利亚确实风险很大，我们也不确定所有的尼日利亚信用证都可以接，都需要客户开草稿过来，审核条款和银行信誉后才接的。100%TT开始谈，其次，30%订金，70%zhiming国际银行开信用证。当地银行开出的信用证，一般不建议接。

22问：我一个朋友，从马来西亚运了38箱木薯，当时开的是不可撤销即期信用证，可货到码头后，发现木薯在运输途中发霉了可银行已经付款了然后他们就这个处理了2个多月了。请问这样的特殊货物，有什么好的方法避免风险吗？答：这是进口货物，开信用证给客户。对于这种特殊货物的情况，没有特别的办法，只能在信用证上要求必须有相应的特殊包

装。实际上这也可以看出，对于出口商，做信用证就可以规避这样的货物损失风险。23问：开信用证的银行费用和交单费是怎么算的？答：亲，你是需要进口货物开证给老外吗？如果是想了解老外开信用证给我们供应商时他需要支付的费用，那就不能明确的告诉你了，因为跟进金融服务能力的不同国家，不同地区的开证费用和成本是不一样的。像我们国家需要向银行交110%的保证金才能开出100%的信用证，而有些国家只需要交10%甚至不交保证金就能开出100%的信用证。24问：我现在正操作着一票信用证的货，到了交单的步骤了。inv和packing list一定是要和信用证受益方的抬头一样吗？因为这一票货我们没有自己出口，是通过别人出口的。能不能先是别人公司抬头，然后下面再是我公司的抬头呢？由于驳船失误，我们只能延迟一水船了，这和信用证有没有什么关系的？答：给银行资料一定需要跟信用证上的受益人一致的，至于是否自己出货，在海关那边的单据是怎么的，那没事的。因为给银行的单据，和给海关的单据是两套独立的单据。可以不一样的。你说延迟了一条船，那就需要看是否是在信用证上的最迟交货期出货了。如果超过了，可以考虑跟货代商量让他帮你倒签提单。但是zuihao事先跟你客户沟通这个事情。要不就有欺骗客户的问题了。25问：总感觉信用证很麻烦，直接TT不好吗？答：关键是做信用证对老外有很大帮助，对工厂也能避免相应的风险。所以老外喜欢。老外有这要求。26问：请问EXW条款能做LC吗？我担我拿不到提单，可客户却说我是SHIPPER就一定会拿到提单的。请问是这样的吗？答：理论上任何交货方式都是可以做信用证的，只需要明确相对应的责任和单据就行，如果是EXW的交易方式，那后续的报关，海运都是由买方负责的。那如果信用证上要求你需要提单才能议付，那这就违背了我说的信用证的第二个原则，开证以后，所以单证你可以单方收集办理，不需要依赖客户。这样风险就非常大了。所以大家时刻牢记做信用证的两个原则，很多问题就容易去判断了。27问：我想问的是，现在局势下伊朗要开具信用证能接受吗？还有突尼斯的客户要求开具信用证，我应该提出什么条件呢？答：伊朗现在是被制裁的国家，它的风险就在于，伊朗的银行付出来的款可能收不到。所以现在我们都不要操作伊朗的信用证或者直接从伊朗收外汇进来，风险比较大。突尼斯客户做信用证，我之前没操作过，但也没听说有特别的问题，正常操作就行，也可以交给我们来办，没有问题的。28问：请问孟加拉的信用证，客户说取消就可以取消的吗？那样工厂不被坑得厉害了。答：现在我们一般都只接受不可撤销信用证，对于不可撤销信用证，开证方是不能单方面取消信用证的，必须在取得受益人的同意下才能取消的。除非你接的是可撤销信用证，就会存在老外单方面撤销信用证的风险。29问：问下一个法国客人要求做中信保O/A60天见提单付款。这个有什么要注意的事项不？答：法国是A2等级的信誉，OA60天的保费在0.5%左右。还是很好的，正常做客户资信调查，然后买保险就行，如果需要在出货后就收款，那可以找我们帮你做的。30问：现有一个意大利客户，第一个合作，要求信用证。不过里面涉及一条款：检验证书原件由客户签发。我们需要第三方担保吗？我该怎么跟客户协商？答：如果客户要求检验证书由客户签发，而且检验证书又是信用证上向银行议付的必须单据的话，我们都将这样的条款当做是软条款，需要要求客户修改的，或者删除的。因为它违背了信用证的第二条原则：供应商可以单方面收集所有单据。31问：有一个问题，例如L/C规定最晚装运期是3月30号，而信用证到期日期是5月5日，地点是开证行国家（国外）。如果我在shipping date的第20天交单银行（4月20号左右），然后银行交单给开证银行。这期间，从4月21日到5月5日，如果有意外情况，时间可能就不够了。我们会不会没收到款，expiry date就到了。该如何避免呢？客户这样规定时间是不是有点儿取巧了？答：信用证的受益人若晚于信用证规定的到期日提交单据的，银行有权拒付，受益人必须于到期日或到期日之前提交单据。提交单据之后，银行必须在7个工作日给予答复的。时间够的32问：去年一个客户，做了好几单，一直做TT的。也挺顺利的。巴基斯坦的。去年年底，客人说今年的计划做LC 120days。我们觉得太久了。而且没有做过，怕有风险。我们自己是有代理公司的。我记得信用证条款中，100%做到符合不可能的吧，哪怕标点符号，有一点点小不符点客户是可以拒付的吧。会有客户有这种情况吗？当然这是比较无赖的行为----客户以非正常理由拒绝。另外120天的话，代理公司是否要120之后才收到款？我们一直做TT，客户金额打进来后，单子出去，代理公司就付我们钱了。很快的，便于流转。那如果是LC120天，是不是资金滞留比较久？？答：LC120是需要在你出货后120天左右才能收到款的，估计工厂会有资金压力，如果需要出货后就收款，可以联系我的。33问：话说我们也是请代理公司通过渠道做了信用调查的。如果金额不会特别大，这个客人是可以做的。现在不是有投保吗，是不是如果真有什么问题，投保了的话，就可以赔偿到损失？答：如果投了中信保，定损之后，是可以获得理赔的，但是理赔的周期都比较长，半年多都是正常的。文章转载自 外贸知识课堂