

上门按摩平台的案例学习(小程序、APP、开发)

产品名称	上门按摩平台的案例学习(小程序、APP、开发)
公司名称	正诺(广州)信息科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区黄村荔苑路9号自编17号2层2671房
联系电话	18026207347 18026207347

产品详情

老板无奈无奈在什么地方呢?很明显的一个地方就是认知的环节,他认知的环节还有很大的空缺,有了认知以后还是要去做执行,有了执行之后才会形成占比。总结下来分为四个环节,团队,软件,技师,用户。

团队一般是遇到什么问题呢,就是没人,这个问题是目前大多数存在的情况。想要跑出业务模型的情况下来说肯定是需要人力的。

再者就是软件,这一类占大多数,这里是业务起来了但软件跟不上。要不就是还没起来的时候软件不稳定想去换。所以说软件要做到稳定且跟得上业务的变化。

技师环节要有人负责技师的增长和留存还有管理和培训,培训这里具体是什么往期跟大家分享过,大家可以去看看。

那客户怎么来?还是一样的要先有人牵头,原理跟前面都差不多,对于客户也是要增长留存外加复购和帮平台拉新。但这些的前提大多数人都是站在自己的认知里面去做,这并不全面,需要各位换位思考从中找到答案。

老板的这种无奈,要先解决认知环节再到执行。我们进行倒推,为什么会出现这种情况,看到底是哪个环节出了问题导致的。无奈大家都无奈,大家对这个投入的精力和自己的学习能力,总结能力包括执行能力还有一个综合体最终是能做到怎么样,各不相同。如果大家钻研够深的话相信是很有感触的碰壁。