

通过二二滑落机制提高购买欲望的免单优选模式解析？源码系统+电商系统搭建+技术服务，微三云商业思维

产品名称	通过二二滑落机制提高购买欲望的免单优选模式解析？源码系统+电商系统搭建+技术服务，微三云商业思维
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

通过二二滑落机制tigao购买欲望的免单优选模式解析？源码系统+电商系统搭建+技术服务，微三云商业思维

导读：

微三云生态运营五大系统：人通（超级云 App）——多平台共享会员价值变现 货通（供应链系统）——多平台供货一件代发 钱通（区/块/链数字积分系统）——跨平台积分流通价值共享 内容/教育通（云视商直播教育视频知识付费商学院系统）——平台是否推的好要看教育培训是否做的好 场通（云平台 60 多个线上线下场景创/新应用模式）——每个月都有新风口新应用新模式，持续按周迭代升级 五大系统生态闭环，五行合一！微三云云平台订单自动化处理架构优势：1. 业务背景（1）全渠道订单统一汇集后，涉及复杂的业务处理环节，大单量的情况下，人工处理显得效率低下、并且容易出错。如：分仓、占库、分物流、审单等场景 2. 解决方案（1）提供完善的自动化策略，支持灵活多样化的配置，解决大批量集中业务单据下自动化处理的诉求。 3. 优势 / 价值（1）智能化、自动化、无需人工介入，降低运营成本。微三云生态运营五大系统源码

免单优选模式+电商模式设计+技术服务

下面为大家介绍一下微三云的免单优选模式，是一种创新的电商销售模式，其核心理念是通过免单奖励

的方式激发消费者的购买欲望，从而推动产品销售。感兴趣的可以联系微三云麦超。加微/信赠送百亿级平台推广运营执行方案+免费商业模式梳理！

这种模式具有以下特点：

1. 合法合规：免单优选模式遵循相关法律法规，不存在违法违规的风险。
2. 奖励门槛低：消费者只需消费满一定金额（例如1000元），即可参与免单奖励的抽取，门槛相对较低，能吸引更多消费者参与。
3. 激励效应强：通过免单奖励的方式，能激发消费者的购买欲望，提高产品的销售量和销售额。
4. 排位规则：采用二二滑落机制，每个消费者下面只能有两个点位，满了则自动滑落。消费者复购或直推的用户都会优先滑落至本人的下方。
5. 支持多产品多价格：消费者在满足消费金额条件后，可以参与多个产品的免单活动。

免单优选模式的玩法逻辑主要是通过降低商品售价、设置阶梯式奖励以及利用社交关系链，来吸引消费者参与购物活动。

具体玩法是：

1. 消费者在平台购买指定商品，累计消费达到一定金额后，即可获得免单排位的资格。
2. 排位规则是全网二二滑落排队，每个点位下面只能有两个点位。
3. 自购优先：消费者复购优先滑落至本人点位下方。
4. 直推优先：直接推广的消费者优先滑落至上级点位下方。
5. 全网公排：全网二二公排排位，从上到下，从左往右排列。
6. 奖励设置：包括免单奖励、云平台销售奖励等。

二、模式规则：

直推奖：10%

免单奖：50%

产品成本：20%

平台利润：20%

1. 假设用户消费一笔1000元订单进入点位公排，若平台，或者别人推广的，也会滑落到你的名下，同时你还没团队时，那也可以自己推广，自己推广的也会滑落在自己名下。

- 2.用户A购买指定商品累计消费金额达1000元，即可进入排位，获得位置 1
 - 3.用户B购买指定商品累计消费金额达1000元，即可进入排位，获得位置 2
 - 4.用户C购买指定商品累计消费金额达1000元，即可进入排位，获得位置 3
- 以此类推排位……

三、模式介绍

- 1.假设商品售价1000元，直推奖10%，免单单50%，那这里就拨出了60%利润出去了。
- 2.用户购买指定商品累计消费金额达1000元，方可进入排位，那么当位置用户B、C进入位置2、3时，用户A累计获得免单奖励1000，相当于免费得到该商品。
同理，当位置用户D、E进入位置4、5时，用户B累计获得免单奖励1000，相当于免费得到该商品。
同理，当位置用户F、G进入位置6、7时，用户C累计获得免单奖励1000，相当于免费得到该商品。
- 3.那这里为什么要设置直推奖呢，因为得鼓励大家多多推荐啊，即使你下面已有2个点位了，但无论你推荐的用户滑落在谁的名下，你都可以拿直推奖，而且他们复购你也是永远可拿直推奖的。而别人就拿免单奖即可。

小结：免单优选模式能为消费者带来实际的优惠，同时也能为商家快速吸引流/量、提/高销售额和品牌知/名度。因此，这种模式在电商领域具有较高的应用价值,模式简单粗暴，没有太多复杂的逻辑，合理合规，快速裂变。无论是自购、推广还是平台滑落，均可助力达成奖励条件

微三云麦超：微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

结语：

微三云超级 APP liuliang变现：做平台的话最重要抢个先机，一个新模式比较火的生命周期就半年左右，马上又会有新模式出来，不需要设计得多完美打算做个一两年那么久，先用一个模式上线，把团队资源搞过来，然后每 2-3 个月升级一下系统版本增加一个新模式，不断激活新老会员裂变，等有一万日活会员，然后上线超级 APP 广告变现就好了，一万活跃会员对应一个月广告收益 3 万左右，10 万会员就有 30 万收益一个月，到时有广告收益可以补贴一部分给会员代理，就会越来越好推，很快还有游戏变现和做任务变现