

三三滑落换线链动奖励+绿色积分消费增值+收益额度+级差+分红方案

产品名称	三三滑落换线链动奖励+绿色积分消费增值+收益额度+级差+分红方案
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

一、平台整体分销框架

该平台采用多种奖励机制来激励用户参与和推广，包括产品折扣、服务点奖励、区域奖励、级差奖励、链动奖励和增值积分池等。这些奖励的组合旨在鼓励用户购买产品并积极推广，从而增加平台的销售额和用户数量。

二、链动奖励

链动奖励包括直推奖、见点奖和平级奖。其中，直推奖是每推出一单获得的奖励，见点奖则是旗下每增加一个代理或老板获得的奖励，平级奖则是上级老板获取下级老板部分收益的奖励。此外，还设置了40元的链动分红，根据不同身份等级设置不同比例，进行平均分红。

三、三三滑落机制

该机制要求每个人只能发展3条线，通过直推和帮扶机制来激活团队深度。同时，还设置了强制换线机制，周期性地自动轮换线位，以提高团队活跃度和留存率。

四、消费增值板块

该板块通过赠送积分和进入盈利池的方式来实现消费增值。每笔订单的利润进入盈利池，并根据一定比例赠送用户同等价值的积分。用户可以兑换现金零钱提现，但需要扣留20%回流到盈利池，以保证积分价格永远单边上扬。同时，设置了2倍或3倍收益强制退出机制，以及融资和反并购上市等长远规划。

01、消费积分增长模型

该模型通过用户消费进入盈利池的资金来赠送积分，实现积分的增长。每笔订单的利润进入盈利池，并根据一定比例赠送用户同等价值的积分。随着每新增一笔订单，积分会单边上扬增长一次。当积分价格涨到一定价格时，用户可以选择回本卖出或者继续持有积分增值。这种增长模型能够保证积分价格永远单边上扬，让用户获得更多收益。

02、卖出积分增长模型

当用户想要获利退出时，可以选择卖出积分。平台根据积分当前价格结算给用户部分金额，并回流部分资金到盈利池。这种机制可以促进积分的流通和增值，同时也可以让用户获得实际收益。

03、控盘机制

该机制旨在控制积分的赠送比例和消耗，以保持积分的稳定增长。通过逐步减少积分赠送比例和增加积分消耗的方式，可以有效地控制积分数量和价格，避免出现泡沫和崩盘的情况。

五、链动收益额度

该平台设置了链动收益额度，用户购买不同金额的礼包可以获得不同的收益额度。当链动奖励超过收益额度后，将停止发放超出的部分，团队长需要提前复购增加额度。这种设定可以激励用户购买更多的礼包，同时也可以控制团队的收益规模。

六、团队级差奖和股东分红奖

该平台还设置了团队级差奖和股东分红奖，以激励团队长和股东的发展。级差奖是按照不同级别的业绩进行奖励，而平级奖则是平级之间的奖励。股东分红奖则是根据购买不同金额的礼包获得不同的分红权进行奖励。这种设定可以激励团队长和股东积极发展团队和增加销售额。

总的来说，这个平台的消费积分增长模型和控盘机制非常有创意，能够保证积分价格永远单边上扬，让用户获得更多收益。同时，链动收益额度、团队级差奖和股东分红奖等设定也能够激励用户积极参与和推广，提高销售额和用户数量。