

是商家们进军Tiktok市场的得力助手——微三云AI自动直播系统搭建吗？助力企业创业+搭系统出方案+赋能商家卖货

产品名称	是商家们进军Tiktok市场的得力助手——微三云AI自动直播系统搭建吗？ 助力企业创业+搭系统出方案+赋能商家卖货
公司名称	深圳市微三云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

是商家们进军Tiktok市场的得力助手——微三云AI自动直播系统搭建吗？助力企业创业+搭系统出方案+赋能商家卖货，微三云麦解析

重要介绍：

微三云云平台：系统实现不同应用功能之间会员数据互通，全平台统一用户数据,打通用户场景，平台内账hao体系打通，实现多渠道客户集中管理。

提供多样化创新模式系统功能比如思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1

奖励模式消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，

推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，，泰山众筹模式，太爱速 m

秒杀寄售模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒 社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、

拼商抽奖模式、广告电商模式等，奖励身份同步，更多用户激励业务场景组合，提供用户数据分析，

提供精准营销依据。当下公私域融合、线上线下融合、2C 和 2B

融合已是趋势，品牌触达消费者、经营消费者的方式越来越灵活多变。

那什么是品牌的“私域”呢？——我们认为，品牌视角下的私域肯定不止是腾讯所定义的“私域”。

当下，私域的定义往往与具体业务负责人的身份和利益有关。例如，如果只是天猫店的业务负责人，他的私域就是天猫入会的会员；如果是抖音和kuaishou的业务负责人，私域就是抖音和kuaishou的粉丝团。

如果是在腾讯微信生态的业务负责人，私域就是公众hao/视频hao粉丝，是微信好友与企微客户数，是小程序平台的jiaoyi额等数据。如果是所有线上业务的负责人，负责公域和私域的整体运营，这时候他们还会思考如何把公域消费者导入到私域去统一运营。而这就是线上的公私域融合。

AI自动直播系统+新商业机遇+技术服务

一 背景

在繁华的商业世界里，无数的商家在寻找新的机会，希望能在激烈的竞争中脱颖而出。在这个数字化、信息化的时代，直播电商成为了新的战场。然而，对于许多传统的线下商家来说，直播电商仍然是一个陌生的领域，他们缺乏运营经验，对直播技术也知之甚少。就在这个时候，微三云AI自动直播系统出现了。

二 微三云AI自动直播系统是一种什么样的直播系统？

微三云AI自动直播系统，让很多原本没有直播运营能力的商家，开始进入直播领域。

由于现在流/量都在抖/音、快/手、视频hao等流/量平台上，线下商家越来越难做。一些有能力的商家也开始尝试在短视频直播平台做直播引流卖货，但是，有一些赚到钱了，大部分都没有赚到钱，这是由于：

- 1.商家自己不懂直播的运营，交了很多学费；
- 2.请主播和运营团队，费用太昂贵，商家承担不起，而且团队难管理；
- 3.请网红带货，往往赔本赚吆喝

这款名为微三云AI自动直播的系统，它的出现如同明灯照亮了商家们的前行之路。它不仅降低了直播的门槛，更为商家们提供了一种全新的运营方式。即使没有任何直播经验的商家，也能通过这个系统轻松进入直播领域，开展自己的电商业务。

三 微三云AI自动直播系统的强大之处在哪里？

（1）与抖/音、快/手、视频hao等各大流/量平台无缝对接

微三云AI自动直播系统的强大之处在于它与各大流/量平台的完美结合。无论是抖/音、快/手还是视频hao，它都能与之无缝对接，让商家的商品信息、直播内容精准地传递给每一个潜在的消费者。更值得一提的是，它是全国首家支持Tiktok直播和alibaba.com的AI自动直播系统，为商家开辟了更为广阔的海外市场。

（2）系统功能多、玩法新、让商家直播运营更轻松

系统的多种功能让商家的直播运营变得更加轻松；自动语音播报、关键词回复、文字控场、AI客服、声音克隆、礼物答谢、商品弹窗.....这些功能无一不为商家提供了极大的便利。而系统的智能化管理，更是让商家能够轻松掌控直播的全过程，实现精细化管理。因此，商家可以尝试使用微三云点与宙AI自动

直播系统来拓展业务。这款工具可以帮助商家轻松进行直播，提/高运营效果。

（3）是商家们进军Tiktok市场的得力助手

而今，国内的抖/音平台已经进入了红海阶段，竞争愈发激烈。与此同时，Tiktok仍然处于流/量红利期，国外的市场也正待kaifa。对于有远见的商家来说，现在是抢占Tiktok市场的zui佳时机。而微三云点与宙AI自动直播系统正是商家们进军Tiktok市场的得力助手；因此对于有意拓展海外市场的企业而言，Tiktok作为全球热门短视频平台，其流/量价值不可忽视。微三云点与宙AI自动直播系统对接Tiktok直播，助力商家轻松跨出国门，把握住海外市场的巨大商机，让产品和服务触及更广阔的国际消费者群体。

四 为什么要选择搭建微三云AI自动直播系统？

（1）这款AI自动直播系统，针对商家痛点，提供了一站式的解决方案。它不仅大大降低了商家进入直播领域的门槛，还能有效解决商家在直播运营中遇到的各种问题。商家无需再为不懂直播运营而苦恼，也不必担心高昂的主播和团队费用支出。通过微三云点与宙AI自动直播系统，商家可以利用预设的话术、商品展示模板以及智能客服功能，实现24小时不间断直播，极大地拓宽了销售渠道和时间窗口。

（2）在这个竞争激烈的时代，商家们需要不断地寻找新的机会，拓展业务。微三云点与宙AI自动直播系统无疑是一个值得尝试的选择。它不仅能帮助商家快速进入直播领域，更能提/高运营效果，助力商家在电商的道路上走得更远。

（3）总结来说，无论商家是想在/国内/市场突破重围，还是寻求海外发展的新机遇，微三云点与宙AI自动直播系统都是一个强大且实用的工具选择。它能以高效便捷的方式帮助商家开启直播带货之旅，节省成本的同时提/升业绩，让商家在数字化营销领域里如虎添翼，实现商业目标。因此，不妨立即行动，借助微三云点与宙AI自动直播系统，抓住直播电商的新风口，引领企业实现新的飞跃。

选择微三云点与宙AI自动直播系统，就是选择了一个全新的商业机会。让我们一起携手，共同开拓这个充满无限可能的电商新天地！想要搭建这款AI自动直播系统的可以联系 微三云麦超

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件kaifa和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台kaifa者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职kaifa技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司guoqi超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众hao“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

扩展阅读：

微三云系统底层架构优势：分布式+微服务架构 已稳定支持多家超过 1 0 0 亿营业额的平台，上百家过百万会员的商城平台，齐全的订单会员数据接口，方便二次kaifa，对接第三方系统便捷，支持多应用多功能同时并行kaifa快速部署上线，2021年推出的美思购臻选秒杀模式、泰山众筹模式，太爱速 m 秒杀寄售模式，美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、共享购模式，乐分享模式，消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等营销模式，微三云实行"模式咨询+生态方案+软件定制化+落地型项目平台"四维的电商企业信息化服务模式，期望成为广大电商平台客户新零售 IT 运营支持的专家伙伴。通过与客户分别建立项目的新零售软件技术供应/软件系统研发的战略合作的伙伴关系，微三云不仅仅为客户提供个性化企业新零售管理系统的kaifa和维护、实体电商化方案经验，还为企业规划符合战略目标的绿色新零售 IT 发展战略和管理信息化咨询服务。

微三云系统安全系数高，系统稳定性高，并增加秒杀级算法框架，能满足高进发的业务场景。

