

探索未来：微三云AI自动直播系统为你带来全新的直播体验？软件开发服务+新商业机遇+技术服务，微三云平台运营

产品名称	探索未来：微三云AI自动直播系统为你带来全新的直播体验？软件开发服务+新商业机遇+技术服务，微三云平台运营
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

探索未来：微三云AI自动直播系统为你带来全新的直播体验？软件开发服务+新商业机遇+技术服务，微三云平台运营

重要介绍：

微三云建议，购买系统不要人云亦云，别人说怎么样就怎么样，要自己亲自去测试体验，考察公司了才知道是不是好，是不是适合自己。别

人说的不一定是真的，他可能是为了个人的利益，毕竟你赚钱可能会触碰到了他们的利益。也可能是一些蹭热度的人，吹牛逼的人在那聊观点看法，

而然他自己可能就没有亲自去体验，微三云开发的 思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动12+1奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，泰山众筹

模式，太爱速mm秒杀寄售模式，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，

共享I WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式，预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式

AI自动直播系统+新商业机遇+技术服务

微三云AI自动直播系统，让很多原本没有直播运营能力的商家，开始进入直播领域。

由于现在liuliang都在抖音、快/手、视频号等liuliang平台上，线下商家越来越难做。一些有能力的商家也开始尝试在短视频直播平台做直播引流卖货，但是，有一些赚到钱了，大部分都没有赚到钱，这是由于：

- 1.商家自己不懂直播的运营，交了很多学费；
- 2.请主播和运营团队，费用太昂贵，商家承担不起，而且团队难管理；
- 3.请网红带货，往往赔本赚吆喝

然而，商家又必须通过线上引流来提/升业绩。

微三云点与宙AI自动直播系统的上线让商家变得更容易进行直播。它是全/国首/家支持Tiktok直播和alibaba.com的AI自动直播系统，并且也支持抖音、快/手、视频号等平台。

系统具备多种功能，包括自动语音播报、关键词回复、文字控场、AI客服、声音克隆、礼物答谢、商品弹窗等。

因此，商家可以尝试使用微三云点与宙AI自动直播系统来拓展业务。这款工具可以帮助商家轻松进行直播，提/高运营效果。

在国内，抖音平台已经变成了红海，而Tiktok目前仍然具有liuliang红利期，在国外的运营也非常火爆。如果商家能够利用AI自动直播系统，可以更快地抢占第一波红利。

找Tiktok上面的AI自动直播工具，来用微三云点与宙AI自动直播系统吧！

小编介绍：

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件kaifa和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台kaifa者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职kaifa技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司guoqi超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

扩展阅读：

东莞市微三云信息技术有限公司成立于32013年，公司是国内较早从事电商源码及SaaS软件开发及销售的服务商之一，主营业务为基于电商

平台为电商商家提供交易全链路的源码系统及SaaS软件服务。随着互联网基础设施的不断完善以及信息技术的持续升级，我国电商市场快速发展，

各类电商平台商家面对持续增长的订单数量以及复杂的交易情况，对店铺在营销推广、交易管理等多方面提出了专业化和个性化的需求，寻求有效

tisheng店铺管理效率的方式。基于上述市场需求，电商服务市场逐步出现了一批向电商商家提供各类功能软件的电商源码及SaaS企业。