

# 七/星拼团：电商市场的新颖营销策略？商业思维+app定制+技术服务，微三云软件开发

产品名称	七/星拼团：电商市场的新颖营销策略？商业思维+app定制+技术服务，微三云软件开发
公司名称	微二云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号天利中央商务广场702C11
联系电话	13924376557 13924376557

## 产品详情

七星拼团：电商市场的新颖营销策略？商业思维+app定制+技术服务，微三云软件开发

更多介绍：

微三云专注于系统研发，帮助企业转型到线上，目前开发了五大产品线云平台，区/块/链生态系统，云视商，超级APP，供应链，还有很多创新模式应用如思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1奖励模式，共享购模式，乐分享模式，消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式，全民拼购模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等，微三云致力于帮助企业做的：我们知道一开始就能列出所有软件开发的详细需求是很困难的，而且也是要冒高风险的。这也是为什么我们在帮助客户挖掘出业务发展需求和明确了大致的业务功能模块作用后，采取先进的敏捷开发方法持续性完善细节需求。但是如果一开始给我们的是错误的业务需求和关注问题（由于很多客户项目的需求负责人不一定是软件产品的最终使用人和不一定是负责市场运作的决策人），我们也只能交付件版本。

所以客户zuihao能够把握业务发展思路，描述你们所遇到的问题和业务特点，让我们专业的管理信息化咨询顾问和需求分析师协助来提出需求的信息化解方案。如何测试项目是否靠谱是否值得做更好更大，打造强大的生态闭环小程序，公众号，APP，H5,PC矩阵系统。

更多干货资讯，详情请看网站<https://zfx.wsyguanyun.com>

前言

随着电子商务的飞速发展，创新的电商模式不断涌现，为市场注入新的活力。在这众多创新中，七星拼团模式以其独特的营销策略和用户参与机制，成为业界关注的焦点。本模式不仅解决了传统电商在引流、裂变和复购等方面的痛点，还成功地将社交网络的力量与电商营销相结合。在这种模式下，用户通过购买礼包成为团长，然后通过推荐新用户参与拼团，从而获得奖励。这一过程不仅增强了用户的参与感，也促进了产品的裂变式传播。本文将深入探讨七星拼团模式的运作机制，分析其如何在当前的电商环境中取得成功，以及它对未来电商模式发展可能产生的影响。

=====

小编介绍:

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资/质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

微三云邹锋兴，微三云营销总监、商业模式总监，在软件开/发和商业模式策划行业至今已近十载，截止到2023年12月累计亲自服务1000+个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作还是您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

联系：邹锋兴（负一层电梯直上506）

备注：后台咨询留言客服及加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，咨询任意内容或者直接百度“微三云邹锋兴”即可获得小编联系方式！

七星拼团玩法介绍+微三云软件开发+源码部署+商业思维+微三云邹锋兴讲解

企业战略角度：

以七/星拼团模式，互联网思维为引流方式，

以终端用户自主裂变新用户，给推荐人拉新奖励。

终端用户角度：

零/门槛、零/风/险、零投/入，持续赚/利/润，永/久免

费享用大礼包。

直推/赋能奖励

购买礼包，获得团长权益，并且可以发起拼团。推荐两位伙伴购买礼包，这时我会获得推荐奖励100元/人。当1.2号分别推荐3.4.5.6号伙伴购买礼包，他们同样分别获得推荐奖100元/人，我能拿到60元/人的赋能奖励。若6号伙伴是我直接推荐的，我直接拿到100元奖励。2号能拿到60元的赋能奖励，此时七星团已经拼团成功。

拼团成功收益:

拼团成功身为团长还可以获得769拼团奖励。所以拼团成功一次，最少可以获得1209元。

直推奖200+赋能奖240+拼团奖769=1209元

=====

微三云是一家以电商软件开发为核心，为企业提供多方面整合的电子商务解决方案和技术服务的国家高新技术企业。公司研发总部位于广东东莞。微三云在电子商务软件和互联网技术领域经验zishen，历经多年市场实践已研发出具有自主知识产权的新零售智慧电商生态系统、B2B2C多用户商城系统、B2C商城系统共享购模式，乐分享模式，消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式、直播商城系统、O2O门店系统、B2B商城系统、APP商城系统、微商城小程序系统、收银系统、骑手配送系统、跨境电商等电子商务软件系统。并取200多项著作权及相关证书。

核心优势

永动机机制:

当你拼团成功之后，系统会自动从收益中收取499元，并且赠送您礼包，同时赋予您一个开新团的权益，并且您推荐的1.2号拼团成功后会自动归位到您的名下。开启他们的新团，以此类推，3.4号拼团成功后也会自动归位到1号下方，5.6号自动归位到2号下方。这时我们通过永动机机制又完成一个团无限循环。

互助机制:

互助机制里面有：上帮下逻辑、下帮上逻辑、左右互帮逻辑。

伯乐奖

## 众创奖

### 计划收益:

若您带两个人购买礼包，需要三天时间。您每三天至少可成一个团。

即：直推奖（1号、2号）2人\*100元=200元

赋能奖（3、4、5、6号）4\*60=240元

拼团769元/团

再次拼新团-499元

合计每三日：710元

月收入为：7100元

若您直推六个人购买礼包，需要三天时间，并团队为六六复制的情况下。

您推荐的六个人，每三天都成一团，此时，您每三天可成三团。

即：直推奖（1.2.3.4.5.6）6人\*100元=600元

拼团奖769元

再次拼新团-499元

成一团合计：870元 每三日收入合计：870\*3=2610元

拼团月收入为：26100元+伯乐奖X元+众创奖X元

## 结束语

通过深入分析七星拼团模式，我们可以看到，这种模式通过创新的社交电商策略，成功地实现了用户的高度参与和产品的快速裂变。然而，正如任何创新模式一样，七星拼团也面临着诸如市场适应性、可持续性和监管挑战等问题。未来，它是否能在激烈的电商竞争中继续保持优势，还需要不断的优化和调整。此外，这种模式对于电商企业而言，提供了重要的启示：在快速变化的市场环境中，创新和用户参与是关键。最终，七星拼团模式不仅是一种商业实践，更是对未来电商发展趋势的一种预示，值得我们继续观察和学习。

## 扩展阅读：

有什么方法能够让你一夜之间几乎就成为独角兽的企业，甚至能够跟那些bainianlaodian叫板呢？

我想有两个方法，也只有两个方法。一个就是你确实开发出了新的颠覆性的技术，您的新的技术比别人

家的更好，而且要好十倍。

另外一条道路，就是与众不同，自成一家。这就意味着你向自己的客户提供的价值是独特的，是任何一家同行业的企业所无法提供的。

微三云运用新兴技术区块链/链接电商、内容付费、知识付费等领域，助力企业超前布局前沿阵地，抢占市场商机。

更多干货内容，详情请看网站<https://zfx.wsyguanyun.com>