

如何利用七/星拼团模式提升电商销售？七/星拼团玩法介绍

产品名称	如何利用七/星拼团模式提升电商销售？七/星拼团玩法介绍
公司名称	微二云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号天利中央商务广场702C11
联系电话	13924376557 13924376557

产品详情

如何利用七星拼团模式提升电商销售？七星拼团玩法介绍

前言

在当今的电子商务时代，创新成为驱动行业前进的核心力量。特别是在面对激烈的市场竞争和日益增长的消费者需求时，传统的电商模式已显示出其局限性。为了突破这一瓶颈，行业内出现了各种创新模式，其中最引人注目的莫过于“七星拼团”模式。这一模式不仅解决了传统电商难以克服的诸多挑战，如客户引流、裂变营销以及增加复购率等，还为电商领域注入了新的活力和可能性。本文旨在深入探讨七星拼团模式的运作机制、优势以及它如何在竞争激烈的电商市场中脱颖而出。通过分析这一模式，我们可以更好地理解当前电商领域的发展趋势和未来可能的变革方向。

=====

小编介绍:

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资/质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

微三云邹锋兴，微三云营销总监、商业模式总监，在软件开/发和商业模式策划行业至今已近十载，截止到2023年12月累计亲自服务1000+个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作还是您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

联系：邹锋兴（负一层电梯直上506）

备注：后台咨询留言客服及加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，咨询任意内容或者直接百度“微三云邹锋兴”即可获得小编联系方式！

七星拼团玩法介绍+微三云软件开发+源码部署+商业思维+微三云邹锋兴讲解

企业战略角度：

以七星拼团模式，互联网思维为引流方式，

以终端用户自主裂变新用户，给推荐人拉新奖励。

终端用户角度：

零/槛、零/风/险、零/投/入，持/续/赚/利/润，永/久/免

/费享用大礼包。

直推/赋能奖励

购买礼包，获得团长权益，并且可以发起拼团。推荐两位伙伴购买礼包，这时我会获得推荐奖励100元/人。当1.2号分别推荐3.4.5.6号伙伴购买礼包，他们同样分别获得推荐奖100元/人，我能拿到60元/人的赋能奖励。若6号伙伴是我直接推荐的，我直接拿到100元奖励。2号能拿到60元的赋能奖励，此时七星团已经拼团成功。

拼团成功收益:

拼团成功身为团长还可以获得769拼团奖励。所以拼团成功一次，最少可以获得1209元。

直推奖200+赋能奖240+拼团奖769=1209元

=====

微三云是一家以电商软件开发为核心，为企业提供多方面整合的电子商务解决方案和技术服务的国家高新技术企业。公司研发总部位于广东东莞。微三云在电子商务软件和互联网技术领域经验zishen，历经多年市场实践已研发出具有自主知识产权的新零售智慧电商生态系统、B2B2C多用户商城系统、B2C商城系统共享购模式，乐分享模式，消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式、直播商城系统、O2O门店系统、B2B商城系统、APP商城系统、微商城小程序系统、收银系统、骑手配送系统、跨境电商等电子商务软件系统。并取200多项著作权及相关证书。

核心优势

永动机制:

当你拼团成功之后，系统会自动从收益中收取499元，并且赠送您礼包，同时赋予您一个开新团的权益，并且您推荐的1.2号拼团成功后会自动归位到您的名下。开启他们的新团，以此类推，3.4号拼团成功后也会自动归位到1号下方，5.6号自动归位到2号下方。这时我们通过永动机制又完成一个团无限循环。

互助机制:

互助机制里面有：上帮下逻辑、下帮上逻辑、左右互帮逻辑。

伯乐奖

众创奖

计划收益:

若您带两个人购买礼包，需要三天时间。您每三天至少可成一个团。

即：直推奖（1号、2号）2人*100元=200元

赋能奖（3、4、5、6号）4*60=240元

拼团769元/团

再次拼新团-499元

合计每三日：710元

月收入为：7100元

若您直推六个人购买礼包，需要三天时间，并团队为六六复制的情况下。

您推荐的六个人，每三天都成一团，此时，您每三天可成三团。

即：直推奖（1.2.3.4.5.6）6人*100元=600元

拼团奖769元

再次拼新团-499元

成一团合计：870元 每三日收入合计：870*3=2610元

拼团月收入为：26100元+伯乐奖X元+众创奖X元

结束语

经过对七星拼团模式的深入分析，我们可以看到，这种模式作为电商行业的一次创新尝试，不仅提高了用户参与度，也为平台带来了显著的经济效益。它通过巧妙地结合社交网络和裂变营销策略，成功地创造了一个既能激励用户，又能持续为平台带来收益的商业生态。然而，正如任何创新模式一样，七星拼团也面临着自身的挑战和局限性。未来，这一模式是否能持续适应市场变化，以及它将如何进一步优化和发展，都是值得我们持续关注的问题。最终，七星拼团模式不仅为电商行业提供了一个值得学习的案例，也为其他行业寻求创新和突破提供了灵感。随着技术的不断进步和市场环境的变化，未来电商领域的创新之路仍将充满无限可能和挑战。