

女装行业如果投放小红书广告引流私域？满满干货！

产品名称	女装行业如果投放小红书广告引流私域？满满干货！
公司名称	柏众网络科技（广州）有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市海珠区新港东路1000号保利世界贸易中心E座3111
联系电话	17875312163 17875312163

产品详情

案例来自[小红书广告营销](#)商业服饰潮流行业-女装赛道品牌。随着90后成为社会消费主力，新一代年轻女性也自然成为了女装品牌的重点人群。如何在新的用户群体中扎根，与用户协同并进、相伴生长，成为女装行业品牌关注的重要问题。

互联网时代下成长起来的年轻女性用户，对时尚潮流有着独属于自己的理解，在消费过程中她们既关注单品的设计、品质，也渴望将自己的“心头好”对外分享并希望得到更多人的关注和认同。小红书广告平台拥有着2.6亿月活跃用户、聚集了6900万分享者，其中50%的用户来自一二线城市，90后用户占比达70%，女性用户占比达70%。

中国年轻的高消费力、高价值女性用户聚集在小红书，分享生活、“追风赶潮”，形成了一个真诚分享、友好互动的“有用”小红书广告推广种草社区。越来越成为女装品牌与年轻女性用户建立深度链接、实现声誉与销量双增长的小红书广告投放必争之地。

小红书广告营销商业团队聚焦女装赛道，打造三大解决方案及玩法，助力女装品牌穿越全产品生命周期，让好品牌、好产品在小红书广告推广成功，蓬勃生长。

1.【云看秀】打造沉浸式看秀体验及共创式秀款互动、助力品牌种草新款设计

【云看秀】小红书云看秀，实现用户“在线”直击时尚第一现场。MAXRIENY携手小红书广告平台打造【23秋冬限定秀】大秀直播，通过秀前预约、秀中直播、秀后回看打造沉浸式看秀体验，并通过共创式秀款互动实现秀场笔记阅读周环比增长450%，小红书广告推广笔记发布数增长170%，品牌整体热度月环

比增长近100%。

2.KOS角色升级、精准定向人群深度沟通、多维【引流进店】

【引流进店】不同于传统线下导购或线上纯推广逻辑，信息流广告放大KOS种草、全域转化优势，助力品牌实现小红书广告投放线上种草、线下转化的场景打通。Discus Mart新店开业，通过KOS的线上【挚友沟通】、线下【专业服务】，达成活动期间线上品牌整体热度环比增长近500%、笔记发布数环比增长近200%，并引爆新店人气、线下门店人流爆满。

3.内容种草结合高点明星直播、博主直播【一键下单】承接转化。

结合高点明星带货直播、博主[小红书广告投放带货直播](#)

，【一键下单】通过内容种草抚平痛点、高点星播引爆声量、长线K播承接转化，小红书广告营销中心助力女装品牌实现用户的【挚爱风格

一键下单】。新

店上新，白瓷裙上新即热销，一季度店铺交易登顶，单品热度驱动品牌[搜索广告](#)脉冲环比增长近3倍。

解锁更多『小红书女装营销趋势及案例』，详细了解并探寻女装品牌抢滩小红书广告推广种草增量密码，欢迎咨询我们柏众网络，找到种草全面进阶的新玩法。

为什么要选择柏众网络投放小红书广告？柏众网络是有什么优势吗？

我司柏众网络为小红书广告代理，可为广告主提供开户，代运营，代投服务，包括执着素材，落地页，数据盯盘复盘等服务，投放小红书广告，请联系柏众网络何经理（上方有联系方式，微信手机同号），我们提供更专业的广告投放服务！