

# 玉米胚芽粉系统（软件开发）

产品名称	玉米胚芽粉系统（软件开发）
公司名称	广州软狐科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道西富力街
联系电话	18026231817 18026231817

## 产品详情

玉米胚芽粉系统（软件开发）【吕筱】玉米胚芽粉系统软件开发、玉米胚芽粉系统商城开发、玉米胚芽粉系统模式开发、玉米胚芽粉小程序系统开发。

我认为至少有三点态势可以预见。一是新媒体渠道变革进行时。在行业进军电商之际，新型社店关系如何形成、行业抵制破价同盟能否成立，这两个问题决定了我们究竟能在渠道变革浪潮中以何种姿态分一杯羹。二是实体书店的属性转变。依托文化氛围优势，以多元业态叠加为抓手，主动向景观化、公共化、功能化的综合性文化服务空间转型，或许是实体书店体面的破局之法。三是生成式人工智能对新业态的培塑。生成式人工智能将带来更多创新和发展机遇，包括但不限于大规模个性化阅读服务、虚拟现实与增强现实赋能文化服务、数据分析和市场预测等。

玉米胚芽粉系统模式讲解:

加盟方式，共三个消费等级，

消费一盒产品399元，成为会员;

消费5盒产品1995元，成为VIP会员;

消费10盒产品3990元，成为SVIP会员。

当我们成为会员以后会获得一下几项权益:

推广收益:我们无论哪个会员级别都会获得10%的收益

晋升收益:晋升共7个级别，

个级别V1级别，直接分享5单，团队累计销售3990元，成为V1级别，获得团队销售15%的晋升收益.

V2级别，直接分享10单，团队累计销售1万元，成为V2级别，获得团队20%的晋升收益，从V2级别当您完成10单的直接分享条件后、将不再考核您的直接分享业绩，当然分享的越多赚得越多，多劳多得。

V3级别，团队累计销售5万元，小部门累计1万元，成为V3级别，获得团队30%的晋升收益

V4，团队累计销售25万元，小部门累计5万元，成为V4级别，获得团队35%的晋升收益:

V5，团队累计销售125万元，小部门累计25万元，获得团队40%的晋升收益:

V6，团队累计销售500万元，小部门累计100万元，获得团队45%的晋升收益

V7级别，当2个部门各出现1名V6时，部门深度产生也达标，即成为V7级别，获得团队50%的晋升收益

如何计算小部门累计业绩?每人可拥有N个部门，去掉一个相对较大的部门，其他部门业绩相加即为小部门累计业绩.

晋升级差收益分析:以V7级别，有5个部门，分别是两个V6，V5，V4。V3，进行举例，根据您所在的级别收益，减去各部门的级别收益即为您的级差收益，那如果您直接分享了一名svip会员，您会获得60%的收益，即3990元的60%大约2400元，直接是您的，秒结算秒到账

那么我们按照每天来计算级差收益，V6级别，日平均销售大概在10万到15万左右，我们取这两个数字举例，您可以获得V7到V6的级差收益5%，即获得级差收益5000元和7500元，V5日平均销售大概3万，可以获得10%级差收益，即3000元，V4日平均销售大概1万，获信15%级差收益1500元，V3日平均销售大概5千，获得20%级差收益1000元，总共18000元/天，累计一个月，至少50万/月的利润!

实施渠道精耕，全方位推进阅读服务提质增效。一是推进线下渠道场景重塑，新建、升级一批文化阅读服务空间，强化功能叠加，丰富内容，培育品牌。二是挖掘线上渠道增长潜力，持续丰富自有新媒体矩阵，力争私域流量做大做活，构筑新媒体营销的成熟路径。三是深度拓展定制出版，开拓自主选题策划，并介入教辅定制出版。四是以“通读在线”平台和会员体系为载体，持续推动线上线下融合发展。