

链动2+1：实战举例

产品名称	链动2+1：实战举例
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市石排镇东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	15220898788 13222500584

产品详情

营销是所有企业老板的必修之课，移动互联网的出现，再次革命了营销的媒介和工具。

企业的发展，需要企业老板不断地更新迭代适应当下时代发展的商业思维。移动互联网营销核心竞争是“争夺liuliang”，通过“微利”甚至“负利”解决liuliang裂变难题。而“liuliang裂变”则需要一套数字画、系统化的商业模式去复制和传播。

温馨提示：门门是技术开发方，文章仅作为开发需求者的模式及案例参考，与平台没有任何关系，玩家勿扰谢谢！

【商业模式】的本质就是“分钱”，通过一整套合适的分钱机制来【融人、融钱、融市场】。最终解决当下企业【卖货难、招商难、融资难】的三大难题。

无论是传统电商，还是目前火热的直播电商，本质都是依靠“公域liuliang”崛起的电商模式，而随着公域liuliang价格的不断升高，公域和私域liuliang打通已成趋势，而私域必将引领零售又一次转型。只有借助人和人的关系，打通公域和私域，把越来越贵的公域liuliang，百川归海，沉淀到私域，打造企业自己的liuliang池，才能tigao企业抗风险的能力。

企业通过掌握私域liuliang的核心关键-私域商业模式，实现用户裂变，降低营销成本。tigao用户粘性，并通过增加用户互动、tigao转化率和复购率，最终实现“liuliang”和“销量”双爆发。

链动2+1：

1.1模式概述：

当前很多运营平台的企业不知该用什么样的商业模式“起盘”获得第一批liuliang和销量，《链动2+1》可謂是shouxuan模式之一，简单劲爆，两个身份，三种奖励环环相扣，只需消费499，直推三人即可回本，后续就能躺赚无限链动收益。（此模式已迭代十几个版本）

1.2模式要点：

会员体系-粉丝、代理、老板；

奖励模式-直推奖励、团队见点奖、平级奖励、帮扶基金；

模式特点-二级分销、走人机制、留人机制、帮扶机制、正波比、零泡沫。

1.3实战举例：此模式实现半个月销售额751w，引流用户超70w。

以499元的产品（或礼包）作为举例，其余奖励也用数字表达（实际落地可根据自己的产品进行相应的比例设置）

两个身份：

代理：粉丝消费499元，即可成为“代理”身份；

老板：成为代理后，直推两个代理即可成为“老板”身份；

三个奖励：

直推奖（100元）：成为代理后，直推一个499，即可获得100元奖励；

团队见点奖（200元）：成为老板后，直推的第三条线，都能享受200元的多奖励；

平级奖（平1级，10%）：成为老板后，可拿直推“老板”收益的10%

从上面可以算出，直推两个人可以获得 $100*2=200$ 元，直推第三的时候可获得“ $100+200=300$ 元”，共500元，相当于当初付出的499已经回本（即白拿产品）。

亮点一：“走人&留人机制”：成为老板身份后，直推的第三条线（开始），后面成为老板身份的人“走开”，其发展的“代理”留给上级“老板”

亮点二：帮扶基金

为了更好的实现“上帮下扶”，推动团队良好的裂变，以上所有奖励的20%会暂时冻结！当直推了两个老板，及其下面团队订单数量达到10单（举例），那么这20%即可“解冻”，可全部提现。（温馨提示：也可按阶梯设置“帮扶基金”的冻结比例。）