

生产企业第一次出口需要办理哪些手续，准备什么资料？（外贸出口业务的全套流程详解）

产品名称	生产企业第一次出口需要办理哪些手续，准备什么资料？（外贸出口业务的全套流程详解）
公司名称	深圳市中外港国际货运代理有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市罗湖区黄贝街道文华社区文华大厦东17B
联系电话	25108873 18194089586

产品详情

一些生产商次出口可能对外贸出口流程不太了解，常常会出现“外贸怎么做”或者是寻找各种操作流程，希望能掌握一整套完整的外贸出口流程，从而更好地做好国际贸易，

外贸出口流程12步骤,外贸新人必备的出口流程

下面是分享外贸出口流程12步骤：

在出口贸易中外贸单证是整个外贸出口流程中核心所在，各位外贸新人通过熟悉外贸单证来把整个外贸出口流程中联起来 首先做外贸的前期工作是找外贸客户，然后报价，外贸报价的时候可以利用国家的出口退税政策和原产地普惠来提高产品竞争力，其中出口退税可以拿到国家补贴所以你的报价可以报得很低，而原产地普惠就是可以减免客户关税的政策，你可以告诉客户能够给他出原产地普惠证书，减少他的进口成本，这样价格优势就显而易见了

然后就是下单，如果是外贸公司的话还需要通过公司审核

1.和客户确认外贸收款方式，对合同和外贸收款方式审查，如果当中发现有问題要及时找客户修改 如果是L/C信用证，要认真检查信用证条款，看是否存在贸易风险，如果自己经验不够就找外贸代理公司来帮忙信用证交单 T/T电汇要确认订金是否到账 如果是远期信用证或者D/A就要和老板确认，如果是个人外贸也要慎重对待，因为这些外贸收款方式是要等上一些时间才能收到货款的，如果是远期信用证可以通过信用证融资加快资金回笼，同样如果是外贸企业也要找老板确认

2.验货并且取得验货合格报告，验货要在交期的提前一个星期时间，如果是第三方验货那么就要提前两个星期和这个第三方验货公司沟通并约定验货时间，根据验货时间，能和工厂做好生产计划确认交期，如果验货不合格，那么就要和客户确认重新安排生产

3.制作外贸单证和相关文件，拿到客户正式下单后，就要做好以下文件和外贸单证了，分别是外贸合同、出口商业发票、装箱单，出口货物托运单,核销单, 报关单, 报关委托书, 报验委托书(工厂的外贸人员还需要准备: 商检换证凭单,纸箱检验单)等文件

4.出口商检，倘若是国家法定商检产品，就要在厂家下订单之时就要说明商检要求，且交接出口合同、发票、装箱单等相关资料 并且转告厂家出口口岸，利于厂家办理出口商检，要在出口前一个星期取得商检换证凭单/条

5.租船订仓，如果合同是FOB CHINA条款，一般客户会指定货运代理公司或船公司，要提前跟货代交接，转告出货事宜，得知出口口岸和船期等信息，确认厂家的交期是否在开船期的前一个星期和确认船期能否达到客户的交货期，要在交期前7天向货运代理公司发出定仓通知，一般要在开船前5天取得进仓单

倘若由卖方承担运费，要提前向货运代理公司或船公司确认船期、运费、开船口岸等做好货比三家，确认好了便通知客户，如客户有意见就要选择客户指定的船公司，开船前一个星期书面订舱，流程和上面的一样

倘若货物不足一小柜便要走散货，然后让货代定散货仓位
取得仓单之时，还需清楚截关时间、入仓报关需要，等信息另外，为
了避免出错向货运公司定仓之时，必须要传真书面出口货物搬运单，
标明定船期，柜型、数量和目的港等信息

6.安排拖车，产品生产完成且通过验货后，委托拖车公司进行提柜、
装柜 拖车服务要选择靠谱的公司（的拖车公司可以帮助新手解决难题
），建议长期合作以保安全和准时 需要给拖车公司准备和传真的文件
分别有：定仓确认书/装柜图纸，船公司，定仓号，拖柜委托书，注明
装柜时间，柜型及数量，装柜地址，报关行，及装船口岸等

倘若验货公司监装柜，须声明不可晚到

且规定回传一份装柜资料，标明柜号、车牌号、司机及联系电话等 若
是船公司直接安排拖车，上面的动作就不用你做了，去预约装柜时间
就行了 把标明上柜时间、柜型、订仓号、订单号、车牌号以及司机联
系电话等资料专一份给三家 指示厂家在货柜运出后要马上传一份装货
通知给业务部，标明货柜运出时间、具体装货数量等，且记录装箱号
与封条号用来制作提单资料 叮嘱厂家装柜后必须记得封紧锁上

7.代理报关，把报关相关资料交予报关公司，委托出口报关 一般要提
前两天，代理报关之时，需提供一份装柜资料，包含货物数量、口岸
、船公司、定仓号、船开截关时间、拖车信息、柜型和数量

8.取得运输外贸单证提单B/L,晚要在开船后2天里，把提单信息整理好
专给船运公司或货代 提单信息要根据L/C或客户指示来制作，且列明
产品总数，和其他特殊规定等，包含规定船公司和提单出的船证明等

催船公司出提单样板和运费账单，认真检查确认后，向船公司确认书
面提单信息，倘若客户要确认，便要把提单样板提前传给客户，客户
确认后再让船公司出正本 准时付运杂费，支付后告知船公司准时拿提
单等运输资料，同时做好登记 倘若客人要做FOB条款，便要准时告知
客人保险，且把提单副本传给他

提单是外贸出口流程中非常重要的一个环节是客户提货的凭证
必须要认真核查

9.整理其他资料，商业发票Commercial Invoice或者NVOICE：L/C规定提供的资料中，对商业发票非常严格，发票时间要确认为开证日之后，交期前，发票货物信息要与L/C一致，而且大小写也要正确无误
L/C上对发发票的条款也要展示出来，应展示唛头
倘若发票要办客户大俠认证，通常要事前20天办理

FORM A普惠制原产地证要在出货前到本地商品检验部门申办，若是自己不会办可以找代理公司帮忙，要留意的是运输时间要是L/C中的交期和开船时间之前，发票时间之后如果没有在发货前办理，那么就要办理后发证书，要提供提单、报关单等资料，通过香港转运的产品，FORM A证书一般须在香港的中国商检公司办理加签，证明未在港对货物进行再加工 co产地证办理门槛不是很高，可在中国贸易促进会申办，如果要办理大使加签同样也要在前20天申办

装运通知SHIPPING ADVICE,通常是规定在开船后几天里，须告知客户出货详情，包含船名、航班次、开船日、计划到港日、产品与数量、金额、包装数量、唛头、目的港接收人等 若有L/C可能会需求传真证明、比如报告书、发函底单等、须注意要在客户指示的时间里办理

装箱单PACKING LIST,要清晰阐述产品装箱详情，须标明每箱数量、毛重、净重、外装尺寸统计出来的总体积要和所标示的体积一致 须标示出唛头与箱号，方便客户判断，同时装箱单上的内容也要与其相符 上面的外贸单证要按客户指示办理，如果客户不需要就不能去办

10.交单，用L/C外汇结算的，须按条款交单期，备齐外贸单证，且严格审单，确认无误后，方可交给银行议付 用30% deposit,T/T电汇收款的，在把提单传真给客户要求付完70%余款后，才可以把提单正本邮寄给客户 而T/T电汇外汇结算则收完全款后再安排生产，取得提单后马上给客户邮寄

11.做好出口登记，每做成1单都要及时做好记录，不管是电脑登记还是纸质登记，以便后继查询统计

12.资料存档，把全部关联的外贸单证、L/C、议付资料存档一整套以

备后继查询。